

乡村振兴光点汇聚 就是璀璨星河

中国高校播种 “一带一路”友谊之花

“毕业了是想去大城市还是回农村？”浙江省宁海县胡陈乡西翁村的卢学伟曾经不假思索：“当然是大城市啦！”然而毕业10年后，他在家乡承包了20亩桃园，成了乡里第一个在网上卖水果的人。

宁海县茶院乡许民村党支部书记叶全奖为了带领村民致富，开了村里第一家农家乐，生意红火。当村民看到了致富榜样纷纷效仿时，他却关掉了自家蒸蒸日上的生意，“我就是做个示范”。

近日，中共中央政治局召开会议审议了《乡村振兴战略规划（2018—2022年）》，标志乡村振兴这一重大战略全面进入落地实施期。

今年1月17日，国务院常务会议确定进一步支持返乡下乡创业的措施，进一步支持农民工、高校毕业生和退役士兵等各类人员返乡下乡创业，推动更多人才、技术、资本等资源要素向农村汇集。会议确定，在落实好近年来国务院已出台政策基础上，强化县级政府主体责任。

在浙江省宁波市宁海县，有这样一群致力于乡村振兴的创业者。

让农民在家门口 就把钱挣了

2003年大学毕业后，卢学伟一直在宁波市里工作，一次回乡的经历让他萌生了创业卖水蜜桃的想法。“有一个桃农为了卖桃子，在收购点排了3天队，但桃子已经软了，只有三分之一还能卖。自己又吃不完，只能倒进垃圾堆”。

农民辛辛苦苦种出来的东西，不应该做这样的结果。卢学伟觉得，自己应该做点什么，用新技术、新理念，让农民不再为销售难发愁。

卢学伟决定返乡创业，在解决了包装和物流问题后，于2013年开了一家网店。“做农业投资周期长，风险大，最开始的一两年最困难，想贷款10万元都难”。

这个困难或将有所好转，国务院常务会议推出的新措施之一，就是完善创

业担保政策，将“政府+银行+保险”融资模式推广到返乡下乡创业企业。

卢学伟记得，第一笔订单来自一个杭州客户，他在网店买了一箱白枇杷，“难得人家信任，当时我就给他免单了。现在，他成了我最忠实的客户，每年都来我家买”。20亩桃园第一年净利润20万元，尝到了创业甜头的卢学伟决定带着身边的人一起干。

他搭建了销售平台，成立了果蔬合作社，与村民共享电商发展带来的新机遇。如今，村里1000多亩水蜜桃通过他的平台销往全国各地。“10年前，每公斤两块钱的桃子拉到县城没人要，现在，20元一公斤放在家门口，客户抢着要”。

叶全奖带领村民致富的秘笈是办农家乐，发展旅游业。村民习以为常的石屋、石道，在城市人眼里有独特的风情。许民村下辖的许家山人称“石头村”，被评为第五批“中国历史文化名村”。如何利用好这样的旅游资源，让当地人年均收入只有1000元的村民富起来，一直都是叶全奖的心头大事。为此，他专门带着村民组队外出学习，让村民理解乡村旅游怎么玩。

“最开始想的致富方法就是办农家乐嘛。但大家都不敢，怕亏本。我做书记的就做第一个。”叶全奖笑着说。2010年10月，他带头开了村里第一家农家乐，生意红火，不少村民也就放心地跟着开了这门好生意。农家乐带动了旅游经济，现在，村民人均年收入达到1.3万元。

绿水青山 是乡村未来发展的基石

卢学伟一直关注农村水环境治理问题，“我们发展生态农业，自觉维护生态环境，把农业当作一辈子的事业来做。农村水环境好不好，一方面影响新农村建设，另一方面也直接影响村民的生活质量和农作物产出水平”。

环境好是吸引游客来宁海的最大原因，绿水青山就是金山银山在这里得到

了鲜活的体现。2017年，宁海县空气质量优良率为90.1%，全年共接待游客1481.3万人次，旅游总收入144.1亿元。

和我国很多地方村落一样，许民村的青壮年大部分都去了城市打工，村里只剩下一些老人和孩子。如何让年轻人愿意回来而且挣到钱呢？叶全奖动起了脑筋，开始四处奔走招商引资，想通过打造精品民宿，提升旅游接待能力，增加村民收入。“在家门口就能把钱挣了”是他朴素的愿望。

叶建信一直在南京打工，在叶全奖的榜样效应下，2017年，他回村开起了民宿。“我们这里环境好啊，来玩的人多，有钱可赚，还有很多外国游客呢！周末我家的房间基本都是满的。而且我的家人都在这里，回来也可以多照顾他们”他躺在家中小院前的藤椅上，吃着麻糍自家地说。

绿水青山不仅吸引了本地创业者，还吸引了一些外来投资者。他们来到宁海，将废弃茶厂、闲置粮仓、私人住宅等改建为特色精品民宿。

南岭村的梯田里，推开木质栅栏，就到了开放庭院式的精品民宿花源里。400多年的古村落和漫山遍野的花田，与民宿的石头建筑毫无违和感。2017年7月开始营业的花源里，每逢周末和节假日，一房难求。

花源里的投资者王军辉说：“原先房地产一直瞄准城市，未来产业面临转型，乡镇化是必然趋势。只有广阔的乡村，可满足人类有天有地有院子的终极梦想”。

如今，返乡下乡创业人员可在创业地享受与当地劳动者同等的创业扶持政策。在政策支持下，南岭村更多的精品民宿正在建设中，形成民宿集群，带来规模效应。

做美好乡村故事 的生产者

胡陈乡中堡溪村文化礼堂是一座开放式大厅，舞台上方的LED大屏幕和屋

顶上飘扬的彩旗，在青山绿水中格外引人注目。团胡陈乡党委书记齐子萱介绍：“这是我们的多彩市集，集乡村电影院、乡村大舞台、乡村宴会厅、乡村大讲堂和乡村创意市集五大功能为一体。”

文化礼堂的设计者齐青说：“这相当于一个乡村综合体，城市里有地方跳广场舞、有电影院看电影，农村也需要这些。”“前些天，有放映员来这里放露天电影，没想到来了80多位村民，将礼堂坐得满满当当”。

“不要以为乡村不需要公共场所，农民都希望有更多的交往和社会公共服务的空间。”齐青说，“现在周边其他村的村民晚上都到这里来，我们基本每晚都有免费的电影放映。放电影前，还有村民来跳广场舞，非常热闹”。

齐青是四川人，来胡陈乡不到一年。她说自己有着“对中国乡土社会发自内心的热爱”，多彩市集旁的“光点聚落乡村振兴在地体验中心”，就是她的创业项目之一。

“我认为促进青年积极参与建构美好社会的重点，是促进城市——乡镇——乡村这三级空间地域之间青年的相互交流和支撑。”齐青希望通过自己的创业项目，鼓励和吸引返乡青年、外地人才进入基层社区，开展文创、科技、教育、旅游、公益服务等相关创业工作。

“我们将这些青年称为‘光点青年’，每一个小小光点，聚集在一起，就是璀璨星河。”齐青还成立了光点学院，培养这方面的人才。

在胡陈乡建立“光点聚落”之前，齐青和调研团队专门来这儿与村民代表一起讨论，听取他们的诉求。如何将村里的农产品卖出去，如何让返乡创业年轻人打造品牌，打入市场，是胡陈乡团委和齐青现在正在合作做的事情。

齐子萱说：“我们共同发起了‘青年小农计划’，成立了‘胡陈乡小农合作社’，计划联合并发展胡陈乡各青年生态种植、养殖点，建立青年果蔬、花卉、特色养殖以及农家乐体验基地，共同推动乡村旅游的发展。”

视觉新闻

高校学生穿汉服拍毕业照

本报讯（记者 李鹏飞）又到一年毕业季，近日，位于四川德阳的四川工业科技学院6位大四毕业生穿着中国传统服饰——汉服，在校园里拍摄毕业照，用传承传统的方式演绎并定格了“最美青春”，告别大学时代。

汉服，承载了汉民族的织染绣等杰出工艺和美学，传承了30多个中国非物质文化遗产以及受保护的中国工艺美术。

为何会想到穿汉服拍毕业照呢？据组织者之一的汪新欣介绍，汉服承载着汉民族的织染绣等杰出工艺和美学，既是中国的传统服装，又代表了中国文化。“我们对汉服都非常喜爱，想在传递一些中国传统文化的同时，也给自己留下一点可以回忆的东西，非常有纪念意义。”

据了解，该校目前开办有汉服社，不少同学都是汉服爱好者，得知他们想拍汉服毕业照，校方也十分支持，服饰、摄影、后期等都是由学生自己完成。

（图由受访学校提供）



身穿汉服拍毕业照

法官揭秘四种高考招生骗局

随着各地高考分数陆续公布，考生及家长进入令人焦虑的报考志愿期，而此时也是涉高考招生类诈骗的高发期。

据了解，2013年至2017年，北京市共审结涉高招诈骗案件34起，审理被告人63名，涉及97起犯罪事实（97人被骗），总案值共计4224.5万元，其中最高案值约1000万元，平均案值33.58万元（1000万元未纳入统计数），远超同类诈骗案件。

“高招诈骗的核心是虚构自己有替他人办理入学的能力。同时，虚构身份、虚假信息，以辅导学校名义、通过中间人介绍等具体诈骗手法往往交叉出现。”近日，北京市海淀区人民法院法官姜楠表示。

姜楠介绍，在6成高招诈骗案件中，被害人系通过多个中间人和被告人取得联系，请托费用亦层层分配。针对典型高招骗局，姜楠进行了揭秘。

骗局一

书面做承诺，退款却没门儿

葛某自称自己是某军区后勤部部长、大校军衔，张某外甥高考成绩不理想，葛某承诺以42万元价格帮其入读中国人民解放军南京政治学院，并收受20万元定金，约定余款在拿到通知书后交付，办理不成退款。

9月入学时事情没有办妥，张某要

求退款；葛某遂称快要办妥，安排考生到院体检、参观军事基地，并拿出去年的招生通知书。张某再次要求退款，葛某又无法办理军校入学，但补22万元可以入读北京大学。葛某收到钱后出具欠条写明“办不妥10月10号以前退清全款”，后事情未办成，钱款未退赔。葛某以同种手段诈骗他人20万元，被判处有期徒刑10年。

法官提示：几乎所有案件中犯罪分子均书面承诺办不成退款，但在被告人要求退款时会以风声紧、已办成入学手续等方式拖延，不接电话甚至二次行骗。因此，不能因承诺退款、事成交钱而上当受骗。

骗局二

声称“有关系”，考试没名次

因儿子是美术特长生，张某想托人在校考中找找关系，遂联系到在北京办培训班的杨某。杨某称自己有关系，可以保证考生在中国传媒大学比赛中获得前三名，以此收取15万元定金并签订培训协议。

此后考生没有通过初赛，杨某解释风声紧，可以继续运作北京工业大学。失败后，杨某称可以继续操作中央民族大学，保证在校考中取得前50名，但要继续交15万元。张某交钱后其子在考试中未取得名次，杨某拒绝退款，后被判处有期徒刑6年。

法官提示：部分辅导学校收取高额辅导费，并明示或暗示家长该费用用来跑关系。用领导掌据有录取名额等名义收受钱款，其实这是辅导学校虚构名目来赌运气，或根本就是骗局。

骗局三

“北大项目招生”沦为培训班学员

谢某因儿子高考成绩不理想，通过关系找到刘某为其办理北京大学入学事宜。刘某表示通过第三方途径交纳48.5万元给北大，就可以去北大汇商商学院，享统一招生待遇。

交钱后，直到学校开始军训，谢某儿子也没有收到通知书。刘某答复说有变故，不用参加军训直接进入。9月中旬，刘某在北大附近宾馆将北京大学入学资料谢某管理高级研修班班录取通知交给谢某，并称实际入读的是北大光华管理学院，通知书是学校怕影响不好做的幌子。谢某在刘某陪同下到北大国际交流中心向工作人员交纳学费等5.2万元，后发现就读的班是短期培训班遂退学。刘某拒退钱，后被判处有期徒刑8年。

法官提示：学历教育学生须通过高考招录，高校无法仅收钱办理入学。目前，确有高校联合社会力量合作办学，澳洲侨胞班、短期培训班、继续教育等非学历教育，家长可直接向学校核实具体性质，不要因在学校内或其周边而盲目轻信。

骗局四

“本科”四年换回一张假文凭

王某父亲通过关系找到自称是中国政法大学老师的刘某，协商以30万元价格办理统招招生入读。拿到录取通知书后，刘某告知王某先以插班生身份入学，给其一张课表让其上课，并以校内宿舍紧张为由安排校外宿舍。刘某为王某办理了学生证，被学校保安以有问题为由没收；期末考试王某无法参加考试，刘某告知其成绩可以人为操作。王某发现学校内网上没有其信息，刘某又表示学校查得严，毕业时会办好。王某毕业时，刘某给其毕业证、学位证、三方协议，报到他，但其参加工作后单位无法在教育部网站上查到毕业证证书编号。

刘某等人通过类似手段共实施诈骗9起，犯罪金额220万元，后被判处有期徒刑12年。

法官提示：虚假入学是近年来开始成型的作案手法，罪犯通过伪造录取通知书、安排学校附近入住、旁听学校课程、山寨军训、虚报学生证等手段骗取假象。该种手法的危害在于，为取信或捆绑被害人，罪犯会故意被害人不参加高考、放弃填报志愿或考后分数低、虚假就读，造成财产损失的同时，会对考生求学造成不可逆的损害。

据光明日报

海外游学市场瞄准学龄前儿童 高昂费用能否实现预期目标？

家住北京的芒果妈最近正在研究幼儿园海外游学项目，准备在寒假期间带5岁的芒果去海外插班上1个月幼儿园。“我是看了《去泰国旅游，顺便让孩子插班上一个月国际幼儿园》那篇文章，开始起了这个念头。”芒果妈算了一笔账，“我为孩子报了个线下英语课程，每年学费近2万元人民币。一周两次课程，学到的非常有限。如果像文中提到的那样，自己设计幼儿园游学计划，只交学费和游学目的地的房租费，性价比反倒更高一些。不仅有英语环境还能体验多元文化。”

芒果妈提到的文章，被几个活跃度高的育儿公号转载，阅读量可观，评论中和芒果妈持相似观点、赞同文章中提到的做法，主要集中在“打开了一个新思路”“可以减缓焦虑”“体验多元文化”等，不同的声音集中在“引发新的焦虑”“在国内也可以体验”“孩子太小，收获不大”等等。

学龄前儿童游学需求增加

无论家长持何种态度，市场已经先行一步，越来越多的机构开始推出学龄前儿童游学项目。

某在线旅游平台上，亲子游便包含其中，在其平台上可见今年暑假期间便有招收3岁以上孩子的幼儿园插班体验项目；已经在学龄前儿童游学领域探索多年的某际游学推广管理中心，今年也正式推出海外幼儿园游学产品版块项目，其愿景是打造成新东方国际游学的一个独立子品牌。

基于在线亲子游学用户预订情况和行为偏好等数据发布的《2017-2018年度游学旅行市场报告》指出，我国现有K12阶段（即幼儿园-12年级）的学生中参与游学、夏令营的比例预计为5%。报告还显示，无论是国内还是海外游学，向低龄化发展是其趋势。

在有着多年从业经验的业内人士王寅看来，虽然幼儿园低龄游学项目正在被越来越多的家长所了解，但“目前还处于萌芽阶段”。

王寅认为，近年来海外亲子游学需求增加，跟“80后”“90后”家长群体的一些教育理念相关。在支持参加学龄前儿童海外游学的这些家长看来，幼儿园阶段是孩子的习惯养成期，通过游学体验多元文化有助于孩子日后的发展。同时，到海外陪同孩子游学，家长可以观摩学习目的国的教育模式，有利于自己和孩子在今后的沟通。“我们以推出的海外幼儿园亲子游学项目为例，目标是希望有助于孩子学龄前学习能力的培养和综合素养的锻炼，有助于家长教育理念的提升和良好家庭教育氛围的营造，有助于整个家庭质量的提升。”王寅说。

家长的游学利弊观

面对学龄前儿童游学，家长的想法并不一致。“刚上幼儿园啊，孩子中国话还

没说利索呢”。有着多年国际教育从业背景的王佳表示，不会送孩子参加类似的项目。在她看来，选择参加幼儿园海外游学项目的家长中有些是因为信息不对称，“家长对这个领域了解不多，就依托相关机构。但高昂的费用是否值得，每个家长的个体体验并不相同，就看家长怎么理解了”。

和王佳持类似观点的黄爸爸对“会不会送正上幼儿园的女儿去海外幼儿园游学”也持否定态度，“不会，从个体成长和收获角度考量，年龄太小了”。

也有家长想尝试，却限于经济、语言、假期时间等条件止步：“我觉得一个新事物出现必然有合理性，如果有条件尝试一下未尝不可。在保证安全的前提下，小孩子多见识没什么不好。但我不会送孩子去，因为评估过我们的经济实力后，觉得不现实。还有我可怜的英文，自己出去都需要适应，带娃就更难了，和老师没法交流，说不给孩子的是负面影响了。”家住上海的学梦（化名）说。

但芒果妈研究了一圈海外幼儿园亲子游项目，觉得还是值得去，“到海外插班读幼儿园提供了一种新的思路”。她认为，在全球化趋势下，国际化人才越来越受到青睐。在孩子生活、学习习惯培养阶段，能接触到不同的文化和不同的教育模式，利大于弊。“而且，每逢国内假期，孩子都在上各种辅导班，家长也很焦虑。带娃出去一段，体验和休息都能兼顾。但我不喜欢那种短期的走马观花式的游学方式。”

量入为出理性支出

面对海外游学渐趋低龄化的发展趋势，无论家长的态度如何，一旦进入实践阶段，安全保障便成为首要话题。

相关业内人士表示，游学市场属于“交叉地带”，现有的法律法规和行业标准都尚未对游学市场作出明确的规定，对其监管所涉及的部门也较多。因此，主管部门如何监管审核、家长如何理性鉴别选择游学项目等，还需各地相关部门的有效引导和进一步规范。

王寅认为，对于家长而言，为学龄前儿童选择海外游学项目，应选择正规机构，并切实了解和考察所机构推出的项目安全保障模式和以往该机构推出项目的安全系数。

无论是参加相关机构推出的海外亲子游学项目，还是家长自己设计游学路线，学龄前儿童海外游学承载的是家长希望孩子能实现多元化以及让孩子体验多元文化的期望。但幼小的孩子能否承载这样的期望？高昂的费用能否达到家长的预期目标？这些并没办法量化。

“在教育投资方面，量入为出是最基本的原则。跟风不能缓解焦虑，反而会增加焦虑。家长对待世界的方式在孩子世界观、价值观形成中有着最直接影响。”李梦说。

据人民日报海外版