



供销社总社将加强与东盟在农业经贸领域的合作

中华全国供销合作总社理事会副主任王伟近日表示，供销社总社将有效对接东盟各国的农业经贸需求，加强与东盟在农业经贸领域的合作。

他是在当天由中华全国供销合作总社和中国-东盟中心联合主办的2018中国-东盟农资产业高峰论坛上作出上述表示的。

据王伟介绍，中国与东盟的农业

合作基础深厚、领域广泛。中国化肥、农药等农资产品出口到东盟国家的比重占全部出口量的三分之一，双方产能和技术合作内容不断丰富，农业绿色优质可持续发展的共识不断扩大。中国已经连续9年成为东盟第一大贸易伙伴，东盟连续7年成为中国第三大贸易伙伴。

他表示，中国在农业农资发展方

面的领先技术、产品模式等，可以为东盟国家农业加快发展提供有效帮助和借鉴。与此同时，中国市场保持了对东南亚国家优质农产品的旺盛需求，也使未来合作充满机遇。下一步，供销社总社将发挥自身优势，有效对接东盟各国农业经贸需求。

中国-东盟中心秘书长陈德海也表示，中国和东盟农业具有较强的互

补性，合作前景广阔，双方应该加强合作。如升级农业技术推广和应用水平，加快建设专业、高效的农产品交易平台和网络，延伸产业的合作链条。

2018中国-东盟农资产业高峰论坛是中国-东盟博览会框架下的一项重要活动，也是中国东盟农业经贸领域合作的一项重要内容。

据新华社

攀枝花市米易县供销社开展脱贫攻坚入户走访帮扶活动

近日，为认真落实四川米易县脱贫攻坚“1+3”绩效考核工作安排，县供销社再次来到白马镇田坝村开展脱贫攻坚入户走访帮扶活动。活动中，米易县供销社分管脱贫攻坚工作的领导曾建国带领办公室和财务人员共3人与白马镇分管领导梅柏华带领的包村组人员2人及田坝村村委会书记、村文书等一起，深入到已脱贫的贫困户钟德祥、钟德正、撒玉等7户家中，了解他们生产、生活情况和脱贫后收入情况等，再次核实帮扶卡片资料情况，并现场兑现给钟德祥家房屋维修款3000元，检查了房屋维修情况、生猪养殖情况和其他生产情况等。

在入户调查了解过程中，帮扶组一行还进行了精准扶贫政策宣传和教

通讯员 曾建国

成都市青白江区供销社常态化抓好安全生产工作

成都市青白江区供销社高度重视系统内安全生产工作，创新防范教育和演练，常态化开展隐患排查整治，全系统安全形势稳定良好。

多形式教育培训，提升防范意识。近年来，开展各类教育培训10余次，参与400余人次。一是辅导学。邀请培训师深入基层公司实地进行安全培训演练，以真实案例促警钟长鸣。二是讨论学。利用周例会、支部会等会议开展安全工作大讨论，统一思想、提高认识、充实能力。三是观看学。通过安全教育片，以反面典型警醒、以正面典型引导，从中吸取营养。四是媒介学。通过网络、微信、QQ等新媒介推送安全知识和小故事，灵活学习时间，因地制宜强化学习。

常态化排查除患，保障和谐安定。一是围绕安全管理是否到位、消防设施器材是否配备完好、疏散通道是否畅通、线路是否老化、设施设备是否符合安全标准、管理制度是否健全等，不定期深入系统内各办公场所、仓库、出租房、酒店等进行拉网式安全检查，今年共排查安全隐患问题28个，现场整改排除10个，其余问题限期整改到位；二是建立安全督察台账，及时开展隐患整改回头看，坚持边查边改、以查促改，全力将安全隐患消灭在萌芽状态，切实保障全系统和谐安定。

通讯员 林勇 李薇

资阳市供销社到安岳县调研供销工作

近日，四川资阳市供销社党组书记、主任覃伟率队到安岳县供销社系统进行调研。

在安岳县乾龙乡，覃伟重点就乾龙乡社区综合服务中心建设项目开展调研，并与乾龙乡党委政府、廻龙村两委进行交流。覃伟首先感谢地方党委政府对安岳县基层供销社工作的大力支持，希望地方党委、政府进一步争取土地政策，鼓励村两委与基层供销社开展股份合作，运用联合共建形式一起打造好乾龙乡社区综合服务中心，服务周边居民生产生活。随后覃伟一行对乾龙乡烟花爆竹经营网点、农资经营网点等进行了安全检查。

当日，在安岳县供销社召开了座谈会。安岳县供销社副主任肖仁忠介绍了安岳县供销社系统基本情况，部分企业负责同志介绍了企业经营情况，重点就金融债务、职工社会保险问题进行了汇报。

覃伟在充分肯定安岳县供销社系统工作取得成绩的同时，特别强调：推进安岳县供销社综合改革主要目的是实现消化包袱，盘活资产，健全体系，规范管理，活跃经营，彰显效益，最终落脚点是深化为农服务。一是高度重视，勇于担当。2019年社征收体制改革正式实施，安岳县供销社领导班子、各企业负责同志务求高度重视，做到勇担当，敢负责，善作为，用超常规的思路 and 手段，筹措资金，维护职工基本权益。二是开源节流，加强管理。各企业要千方百计拓展新型业务，创造新的盈利点，同时加强财务管理，依法依规管护好社有资产，运用好社有资产，确保资产保值增值。三是守土有责、守土尽责。要主动作为，创新工作方式方法和发展路径，主动争取党委、政府和人社、国土、住建相关部门重视支持，献策献到点子上，科学合理化解供销社历史包袱，做到轻装上阵，确保2020年基本完成全县供销社综合改革各项目标任务。

安岳县农资公司、运销公司、李家、周礼、永清基层中心供销社有关负责人参加调研和座谈。座谈会由县供销社党委书记、主任罗荣荣主持。

特约记者 彭洪涛

他山之石

在服务意识中共生共赢——陕西省彬州市供销合作社助农纪实

2018年12月3日，家住陕西省彬州市泾河新区纬二路的贾娟一大早就来到小区附近的彬州市供销社扶贫产业园直营店选购蔬菜。“冬天了，买点肉给家里人补一补，再给孩子买点新鲜蔬菜。”不一会儿，贾娟就采购好了当天的食材。“以前买菜得去附近的超市，走过去至少需要20分钟，现在在家门口就能买到新鲜的蔬菜，对我们这些既要上班，又要带小孩的人来说方便极了。”贾娟告诉记者。

彬州市供销社扶贫产业园直营店是彬州市供销社拓展服务、自我发展的重要一环。近年来，彬州市社依托现有资源，大力发展惠农利民服务项目，走出了一条双赢的发展之路。

办起直营店 居民贫困户双受益

彬州市供销社扶贫产业园直营店是依托太峪镇驿农果蔬专业合作社蔬菜基地成立的首家小区果蔬直营店，总面积约180平方米，主要经营蔬菜、时令水果、粮油、调料、肉类食品等农副产品。

“直营店是为了方便社区居民日常采买食材设立的，同时也担负着帮助贫困户脱贫的任务。”彬州市供销社党委书记、主任邓岗锋介绍，2017年初，市社领办的彬州市驿农丰果蔬专业合作社成立彬州市供销社扶贫产业园直营店，并把太峪镇新平村的贫困户纳入专业合作社，市社投资了18万元对大棚进行维修，种植大棚蔬菜23座，并每年出资8000元从农户手中流转20余亩土地，贫困户实现了资源变资金、资金变股金、农民变股东。

直营店设立了店长、分拣员、配菜员、外卖员、收银员等5个岗位。上岗前，彬州市社还组织了专业培训，5名员工中有3名为供销社系统下岗职工，剩余2个岗位提供给贫困户。同时，将直营店利润的10%分红给贫困户。“我上世纪90年代下岗，下岗之后四处打工，现在又回来当店员，活不累，离家也近，每个月还能有2000多元的收入。”店员孙晓春一边整理手边的蔬菜，一边对记者说。

“现在贫困户的收入主要来源于土地流转收入、股金分红收入、就地务工收入三个部分。”邓岗锋告诉记者，大棚蔬菜种植基地共流转土地27亩，每亩由土地流转费用300元，仅此一项，群众每年可获得8100元土地流转收入；同时，市社动员60户贫困群众将争取的每户0.5万元的产业扶持资金投入合作社，年底参与合作社分红，保证每户年收益分红不低于股金的8%，预计今年可分红400元；此外，合作社还按照男工每天100元、女工每天70元的标准发放务工费用，贫困群众日均务工收入可达到4000元左右。现在，贫困户在家门口即可就地转化、就地就业，实现了贫困户收益最大化。

目前，供销社扶贫产业园直营店不仅辐射到了安居工程、盐业大厦、泾水名居等8个小区和周边4所学校的万名居民，还承接了一些企事业单位及各大酒店餐厅蔬菜配送工作。除了供销社扶贫产业园直营店，另一家供销社社下属的蔬菜直营店也在彬州市区开业。邓岗锋介绍，除直

营店销售外，市社还依托彬州市供销社电子商务有限公司，进行线上销售，同时依托彬州市打造“彬州驿—侍郎湖—大佛寺”精品旅游路线的契机，发展休闲采摘农业。截至目前，驿农丰果蔬专业合作社共销售蔬菜14万斤，产值12万元。

发展助农业务 延伸服务链

从去年开始，彬州市永乐镇咀头村村民高启善的收入比往年翻了几番，他的身份也从普通农民转变为合约农民，这种变化得益于彬州市社开展的大田托管项目。“自己家里近六亩地，以前只是种麦子或者玉米，一年下来不赚钱，有时甚至还会赔钱，现在我把土地流转给合作社，在这里打工，一年能挣一万多块钱。”一提起这些，高启善就笑得合不拢嘴。

大田托管是彬州市社发展的一项重点工作，也是其助推农业规模经营的一大抓手。邓岗锋告诉记者，彬州和其他地方一样，也存在青壮年劳力外流的难题，为了解决农村劳动力转移之后农村青壮年劳力不足、生产技术参差不齐的问题，彬州市社建立大田托管中心，在水口镇托管小麦、油菜5500亩，实行统一耕种、统一作物、统一技术、统一管理、统一销售，按成本收费，小麦产量增收15%左右，农户得到了切实的好处。

“土地托管为农户提供综合的社会化服务，既帮助农民增收，也开拓了供销社的业务。”邓岗锋介绍，去年在水口镇实施的5000亩小麦大田托管非常成功，为市社开展土地托管开了好头也积累了经验。今年市社又在永乐镇开展了5500亩的花椒土地托管，以后还要打造万亩花椒基地。“原来托管的主要是小麦等粮食作物，但是其经济价值并不高，不能完全满足农户的需求，现在市社开始在经济作物的托管上进行尝试，通过试种，发现花椒也适宜这里生产，花椒的经济价值比较高，永乐镇又有大量的撂荒地，大都闲置十几年，群众单体的复耕种成本比较大，市社就引导帮助农户在撂荒地进行花椒等经济作物的托管，目前也取得了较好的效益，这也是产业转型的一个渠道。”邓岗锋说。

此外，彬州市社还大力发展电子商务，搭建农产品销售平台。2016年彬州市社成立了彬州市电子商务有限公司，打造县级电商平台，2017年彬州市社开展电商下行布局，对镇和村进行电商布局，在所辖的镇上建立10个综合服务中心，并在村里建了20个村级服务站，初步形成县乡村3级供销网络体系。“县域电商平台根本出路在于外联，局限于县域之内是无法生存的，必须要立足县域放眼全国才行。”邓岗锋介绍，为了真正打通农产品的出路，彬州市社在发展电商伊始就和“供销e家”及“供销e通”“供销e批”都进行了链接，完成线上线下的销售，实现农用品下乡和农产品进城的双向流通渠道，达到真正服务群众“最后一公里”。2017年在电商平台运行初期，销售苹果、梨、枣等14种农产品，完成销售收入1060万元，2018年上半年完成销售收入1200万元。邓岗锋表示，根据电商发展的情况，彬州市社将逐步扩展电商业务，实现一村一站。

张成

西南供销

云南省供销社到西泽乡开展“挂包帮、转走访”工作

近日，云南省供销社社副主任李江虹率省社机关干部一行6人到宣威市西泽乡迤那村开展“挂包帮、转走访”工作。

在迤那村，李江虹走访了挂钩联系的贫困户，详细了解了贫困户近期生产生活状况，勉励他们自立自强，在依靠国家政策帮扶的同时，要增强自我发展能力，通过培训提高技能、做好市场有需求和收益高的种养殖农产品、加入农民专业合作社等多种方式解决脱贫问题；调研了

省社支持且已起步运营的乡集贸市场、村委会正在组织实施的养鹅项目基础设施建设情况、贫困户安居房居住情况等，对如何培育活跃乡农贸市场、依托市场畅通农产品流通、方便群众消费以及“公司+合作社+养殖小区”运营模式带动农民增收的养鹅项目提出了要求。期间，李江虹与村干部一同座谈，认真听取扶贫工作意见，共同研究扶贫相关工作；看望了驻村工作队队员并提出工作要求。

滇讯

凝心聚力 建功新时代 广西壮族自治区供销社开展学习培训活动

近日，广西壮族自治区供销社机关工会、妇委会组织机关全体工会会员到南宁市武鸣区党员定点培训基地，开展中国工会第十七次及中国妇女第十二次全国代表大会精神学习培训活动。

广西壮族自治区供销社党组书记、监事会主任、机关党委书记李杏全程参与，机关工会委员会、妇委会的全体委员周密部署，认真组织协调，参观了纳天文化传播有限公司党建馆，重温党的历史；举办了“三人板鞋”竞速和“八段锦”表演；深入学习了中国工会十七大、中国妇女十二大会议精神，并开展了有关知识问答等活动，进一步加深了广大会员及妇女同胞对学习贯彻落实中国工会十七次和中国妇女十二次全国代表大会精神的决心。

大家一致表示，要更加紧密地团结在以习近平同志为核心的党中央周围，不忘初心、牢记使命，充分发挥工会和妇委会联系群众的纽带作用，认真履职尽责，认真践行社会主义核心价值观，用“两会”精神指导工会和妇委会工作，自强不息、奋发有为，为供销社社事业及综合改革贡献力量、当先锋，建功新时代。

桂讯

重庆市供销社举办财会业务培训班

近日，重庆市供销社社举办财会业务培训班，来自区县供销社及市经贸中专校的财会工作分管领导、科长及工作人员共计120余人参加培训。本次培训与重庆工商大学联合举办，内容为《政府会计准则》、行政事业单位内部控制、预算管理和绩效评价、《会计法》和政府会计基本准则。重庆市供销社社总会计师何健在开班式上提出主要要求：一是提高政治站位，强化责任担当；二是严肃财经纪律，规范财务管理；三是加强学习，提高业务水平；四是加强协调，争取理解和支持。并要求学员珍惜学习机会，端正学习态度，遵守学习纪律，能够学有所学、有所思、有所用、有所获。本次培训内容丰富，师资力量强，受到参训人员的一致好评。

渝讯