



不忘初心 牢记使命 复兴供销

发挥独特优势 让农民得利受益

四川省供销合作社党组书记、主任任晓春赴达州调研供销系统工作

近日，四川省供销合作社党组书记、主任任晓春率党组成员、机关党委书记唐毅等一行 6 人在达州市委书记徐芝文、市委副秘书长袁晓春的陪同下，深入达州市供销社相关企业和通川区、大竹县，调研考察供销社综合改革和服务乡村振兴工作。

调研组一行先后考察了新远达报

废汽车拆解基地及达州汽博中心、达州供销网优电商公司、达州珍硒农产品公司生鲜配送中心、川东北农资物流中心、大竹县城关金茂食用菌专业合作社、大竹县为农服务中心、大竹汇鑫农村资金互助合作社等供销社综合改革项目及乡村振兴服务平台。

任晓春一行在调研中对达州市供

销合作社系统采取联合合作、做大做强社有企业，支持系统服务乡村振兴和创新构建农业社会化服务体系，服务“三农”的做法给予充分肯定。

任晓春要求，达州市供销社系统要抓住实施乡村振兴战略的有利机遇，把供销社综合改革各项工作与当地实施乡村振兴战略的规划

衔接起来；要注重发挥供销社的独特优势，努力在促进城乡融合发展、共同富裕、质量兴农、乡村绿色发展和精准脱贫中发挥作用；要认真总结推广综合改革试点经验，加大土地托管、农村电商等经营服务创新力度，让更多农民得利受益。

通讯员 洪浩

召开中心组学习(扩大)会 宜宾市江安县供销社

近日，四川宜宾市江安县供销社党组召开中心组学习扩大会议，专题学习贯彻江安县纪委十三届四次全会精神。会议由县社党组书记、主任王成主持，县社全体干部职工参加会议。

会议认真传达贯彻了江安县纪委十三届四次全会精神。会议指出，全体党员干部要认真学习、深刻领会精神实质，进一步严明政治纪律和政治规矩，坚持不懈改进作风，持续深化标本兼治，不断推进全面从严治党向纵深拓展。随后，党员干部围绕学习内容积极开展讨论发言。

最后，会议强调，一是要加强党风廉政建设，强化党建引领；二是要强化党内监督，进一步压实管党治党责任；三是要发挥“关键少数”的引领作用，以上率下，进一步强化自律意识、标杆意识。

特约记者 林佳奕

巴中市平昌县供销社 构筑网络培植业务新亮点

近年来，为推广固态白酒，引导群众健康消费，推进农业产业化经营，四川省平昌县供销社与岳家翰林酒业有限公司开展战略合作，在全县开辟翰林高粱原浆酒代理业务网络。2018 年已建成网点 20 多个，销量突破 100 吨大关，形成供销经济增长新亮点。

据该县社相关负责人介绍，此项目由农博供销电子商务公司牵头，以战略合作的方式对接岳家翰林酒厂，签订产品经销和原料供应协议；设计系统网络运行模式和建设方案，制定网络经营规则、纪律和管理制度；指导基层经销网点布局和建设，管理和考核网络经营业务。同时，引领有条件的基层社种植、收购高粱，为翰林酒厂供应原材料。

为实现网点区域覆盖，基层社按照“三步走”方式，先在中心社所

在地建成一个翰林酒专卖总店，引领辖区开展网络经营，并在辖区有条件的乡镇率先建成 2 个以上连锁专卖店；然后完成辖区其余乡镇连锁专卖店建设；最后完成乡镇街道社区、被撤乡镇社区及村级分店或经营专柜建设，力争翰林原浆酒在农村片区、乡镇、村级(社区)实现供销合作社经营服务网点 3 年全覆盖。据悉，基层社把经营岳家翰林酒纳入主营业务范围，立足市场特点，合理确定利益分配关系，在保证供销社利益的前提下，灵活选择报账核算、目标管理、统购分销等经营模式推行连锁服务，健全管理制度，保障业务正常运行，争取更大的市场份额。

在完善网点建设的基础上，该县社还积极强化业绩考核，明确基层社主任、业务主任、片区总经理为翰

林酒经销业务一、二、三责任人，在网点建设、市场营销、原料供应等指标上向龙头企业签订目标责任书，并由龙头企业建立考核体系，设立奖项，采取“月检查、季通报、年总评”的考核办法，对经营前三名的基层社给予奖励，对连续两年排名后两位的基层社主要负责人降职处理。

为推进业务发展，该县社还推行县社领导挂联一个基层社、机关干部挂联一个乡镇、机关职工挂联一个店的网络建设责任制，层层抓落实、抓督查，确保网点建一个、成一个、活一个，带动一方发展。此外还建立了县社、龙头企业 and 基层对口指导体系，理顺产销关系，解决经营体系建设中的现实问题，把发展翰林酒经销体系作为恢复和充实基层组织的有力抓手，实现互补、双赢目标。

特约记者 何秀平

西南供销

广西壮族自治区供销社 第五届监事会第五次会议召开

近日，广西壮族自治区供销社在南宁召开第五届监事会第五次全体会议，广西壮族自治区供销社党组书记、监事会主任李杏作工作报告。监事会办公室(审计处)主任(处长)李敏主持会议。会议首先履行了监事调整程序，按照章程要求免去、替补了广西壮族自治区供销社五届监事会监事。

李杏指出，在广西壮族自治区供销社党组的领导下，各市供销社监事会坚持“调查研究，反映情况，监督检查，提出建议”的工作方针，牢牢把握综合改革的工作主线，以提高监督效能为核心，强化制度建设、能力建设，实行监审合一，认真履行职权，努力推动各项工作迈上新台阶。创新监审合一工作机制，审计监督全覆盖实现新突破；建立健全各项规章制度，规范监督程序和监督行为步入新阶段；坚持以审计工作为抓手，监督工作脱虚入实赋予新内涵；确保社有资产保值增值，监督检查得到新经验；围绕重点工作任务，调查研究取得新成果；解决难点和热点问题，社情民意工作有了新作为；强化干部队伍建设，履职能力取得新进步。

李杏要求，2019 年是全面贯彻落实习近平总书记“建设壮美广西，共圆复兴梦想”重要精神的第一年，也是继续巩固提升供销社综合改革成效的关键之年，各市供销社监事会要深入学习贯彻党的十九大精神，以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，按照中华全国供销合作总社监事会的工作部署，充分发挥供销社在服务乡村振兴战略中的独特优势和重要作用，以全面深化综合改革为主线，以社有资产保值增值为目标，以审计工作为抓手，认真履行监督职权，切实提升监督效能，积极推动供销社高质量发展。要深入学习贯彻党的十九大精神，切实提高监事会工作的政治站位；要推动健全完善企业法人治理结构和治理机制，强化企业监事会职责的落实；要进一步夯实“三会”制度基础，落实基层社监事会职责；要加大审计监督力度，提高社有资产和财政专项资金监管水平；要深入开展调查研究，积极建言献策；要抓好联系点建设，充分发挥社情民意信息作用；要加强廉政建设，全面落实从严治党新要求。

桂讯

云南省供销社 开展警示教育活动

近日，云南省供销社组织省社领导班组成员、机关干部职工和直属企事业单位领导班子成员 60 余人到云南省反腐倡廉警示教育基地，开展了警示教育。

通过参观一个个典型的违纪违法案例，大家充分认识到党中央全面从严治党和反腐败斗争的坚定信心

和决心。同时感受到了法纪的威严，从思想和灵魂上接受了一次深刻的法纪教育及心灵洗礼，更加体会到自觉加强党性修养，坚定理想信念，树立正确的人生观、价值观、权力观和利益观，时刻保持清醒头脑，做到清白做人、干净做事的重要性和必要性。

滇讯

重庆市供销合作总社 推动农资集团开展一条龙服务

近日，重庆市供销合作总社党委书记、主任、供销社集团董事长李洪义一行对重庆农资集团开展春耕备耕工作情况及农业社会化一条龙服务工作进行调研，检查指导其党建和党风廉政建设工作，并召开座谈会。

会议指出，重庆农资集团作为社有企业龙头，要坚定地树立和扛起为农服务大旗，要不断深耕主业，狠修内功，圆满完成保供稳价社会责任，深入贯彻实施乡村振兴战略、促进“三社”融合发展，结合企业经营实际，深入探索、切入并试点开展农业社会化一条龙服务。

会议明确，重庆农资集团各项经

营工作要围绕农业生产，以产前、产中、产后一条龙服务为抓手，不断创新为农服务方式。一是搭建良好服务平台，升级改造农资连锁店为智慧农资店；二是创新商业模式，与为农服务中心和基地建设相结合，线上线下实现融合发展；三是担当行业龙头，优化整合供销社内部资源，紧紧依靠龙头企业，切入一条龙服务；四是强化风险防控，加大不良应收款清收力度，盘活存量资产，加强传统常规业务的风险把控，改善资产结构；五是争取政策支持，抓住构建“三社”融合发展机遇，深入研究政策，确保实现农资集团转型发展和可持续发展。

渝讯

贵州息烽县供销社 提早动手做好春耕备耕工作

春耕生产在即，为切实做好春耕生产农资供应工作，贵州省息烽县供销社系统提前谋划，精心安排，提早动手，全力做好全县春耕备耕工作。

为及时掌握市场需求，息烽县供销社系统组织人员在全县各网点开展调查，密切关注化肥市场动态和价格趋势，以及市场需求和库存量，积极与厂家对接，多渠道采购，补充货源。同时，在深入调查分析春耕农资市场供需情况的基础上，充分发挥系统农资经营主渠道优势，积极组织调运、储备农资资源。截至目前，全县共储备各类农资商品入库 3000 余吨，其中，尿素 1800 吨、复合肥 800 吨、磷肥 400 吨。

在农资商品采购上，息烽县供销

合作社系统各经营企业坚持把商品质量放在第一位，严格执行农资商品“三证”制度，积极与赤天化等化肥生产厂联系，全面落实产品质量承诺制，规范经营行为，坚决杜绝假冒伪劣农资商品流入市场，保证农民购买到“放心农资商品”。

此外，该县供销社系统还充分发挥农资配送中心，村级综合服务站，乡、村两级农资直销网络，电子商务等优势，广泛开展农资咨询、测土配方、送科技进村等服务活动，实行电商销售、电话预约、送货上门等便民措施，把农资直接送到村组和田间地头，做到服务到位，确保群众春耕备耕农资供应需求和全县春耕生产。

黔讯

他山之石

陕西汉阴县供销社 三社协同谋发展 服务就找“自家人”

2 月 13 日，春节的气氛尚浓，陕西省汉阴县平梁镇界牌村五组村民李佑清就来到平梁供销社为今年的春耕预购种子、肥料、农具等必需品。李佑清常年在家务农，依靠销售农副产品维持家庭开支。2018 年 10 月初，平梁供销社到界牌村开展三社协同动员会，在了解了相关惠农政策以后，李佑清加入了供销社合作社平台，并缴纳了 100 元社员费。“以后不管是日用杂品、油盐米面还是肥料籽种、农耕器具，我们又都可以在供销社买了，这里货真价实，我们用着放心。”李佑清笑着说。

2018 年陕西省社将汉阴县列为三社协同试点县，汉阴县社以平梁供销社合作社为平台，探索建设生产合作、供销合作、信用合作“三位一体”的新型基层社，以解决农村生产分散、融资难、销售难等问题。“我们的运行模式是‘三社融合、一平台实施、三位一体服务’，‘三社’是指供销社、农民专业合作社、信用社(农商行)协调联动，‘一平台’是组建新型基层供销社，‘三位一体’服务是‘三社融合’为合作社和农户提供生产合作、供销合作、信用合作‘三位一体’综合服务。”汉阴县供销社主任李东升说。

“三社”合力助“三农”

平梁供销社主任吴明顺告诉记者，将农户、新型经营主体吸引进供销社，通过加强农民专业合作社、供销社、农村信用社之间的协调联动，切实为他们在生产发展中排忧解难，这是当前基层供销社发展的大趋势。

目前，加入平梁供销社的成员分为个人、企业、村集体经济组织三类。平梁供销社作为人社成员提供档案管理、项目包装申报等综合服务，社员利用闲置资金入股变股金，同时供销社合作社收购并负责销售社员农产品，对化肥、种子、日杂货等大宗农资商品，实行微利供应，降低社员的生产成本。

据吴明顺介绍，汉阴县社牵头主动与农林科技局、农商行、金融办等单位沟通，争取各部门的大力支持。与农林科技局、农商行签订三方战略合作协议，明确由供销社合作社负责搭建三社协同平台，农林科技局负责农民专业合作社的规范管理和示范社的培育，农商行负责出台三社协同贷款产品，为农业企业提供金融融资服务，明确三方的主要任务、措施，形成推动工作的合力。

截至 2018 年 12 月底，平梁供销社合作社共发展农民专业合作社 22 个，吸收农民社员 818 人(含贫困户 27 人)，吸收社员股金 208.2 万元，内部信用合作为社员投放小额股金借款 232 万元，争取农商行为 87 户社员授信投放贷款 1100 万元；培育壮大了太行山茶业合作社、兴汉农机合作社、友林醋业等专业合作社，帮助合作社销售大米、茶叶 3000 单，为社员统购农资价格降低 15%以上，平价销售农资 10 万元。这些举措有效解决了社员生产分散、融资难、销售难等问题，进一步增强了基层社的吸引力、凝聚力和带动力。

李东升表示，下一步将在开展三社协同的基础上，不断总结经验，在全县其他各镇进行复制推广，让更多的农民加入供销社合作社，发挥供销社“为农、

务农、姓农”的服务宗旨，把供销社真正办成为农服务的合作经济组织，成为党和政府密切联系农民的综合平台。

“三位一体”解难题

2018 年底，刚加入平梁供销社合作社的陕西省秦岭太行山茶业有限公司在茶园管理中急需 30 万元周转资金，而此时间银行贷款已经来不及，公司向平梁供销社合作社申请，当天就贷到了 30 万元，顺利化解了资金周转难题。

陕西秦岭太行山茶业总经理沈桂述表示，“我们在这个平台上获得了一个抱团发展的机会，在企业发展的过程中，经常会遇到资金不足的情况，而银行贷款又不是那么方便，供销社合作社为我们提供了一个很好的融资途径，为我们企业的发展奠定了基础。”

“为解决发展资金问题，社员之间开展信用合作，按照社员制和封闭性原则，在不对外吸储放贷、不支付固定回报的前提下，社员自有闲散资金自愿入股到平梁供销社合作社，享受入股分红，社员有短期流动资金需求的，可以向平梁供销社合作社申请内部股金调剂。”吴明顺告诉记者，这是“三位一体”综合服中信用合作的一项内容。

吴明顺表示，生产合作就是平梁供销社合作社吸收农民专业合作社入社，为成员合作社集中购买会计服务、档案管理、项目包装申报、技术培训等综合服务，解决合作社内部管理、财务不规范和项目申报等难题，打造一批管理民主、制度健全、产权清晰、带动力强的农民专业合作社。通过培育的农民专业合作社带

动农户通过流转土地、订单种植、务工、入股分红等方式增加收入；而供销合作是平梁供销社合作社统一为社员采购大宗农资商品，实行微利供应，既防止假冒伪劣农资商品坑农、害农，又降低了社员生产成本，对缺乏销售渠道、品牌宣传、规范统一包装的小型农业经营主体，实现抱团发展，注册集体商标，统一包装、品牌、组织对外推介销售，对社员的主要农产品进行统一收购。社员在短期不需要现金的情况，可以转入股金参与分红，也可以兑换需要的农资、日杂用品等；在信用合作中，平梁供销社合作社引导社员抱团提高授信。农商行针对平梁供销社合作社及其成员合作社提供专门的三社协同信贷产品支持，统一授信，降低门槛和抵押条件，按照同类同档次最低利率提供金融服务，对社员集中授信。同时，平梁供销社合作社开展内部信用合作，社员自有闲散资金自愿入股到平梁供销社合作社，享受入股分红，社员有短期流动资金需求的，可以申请内部股金借款。

“秦岭太行山茶业有限公司的茶园管理周转资金就是通过内部信用合作实现的。”吴明顺告诉记者，信用合作最重要的就是风险防控，为了确保资金流动的安全，平梁供销社合作社配合农商行对社员进行授信调查，对无产业基础、空壳挂牌合作社不予入社，不予授信。同时，按照社员制、封闭性原则，在不对外吸储放贷、不支付固定回报的前提下，在平梁供销社合作社社员内部开展小额信用合作。此外，他们还在农商银行对社员股金设立专户，接受县金融办、供销社合作社的监管，严禁非法集资，高息放贷。

张成