



不忘初心 牢记使命 复兴供销

抓好特色产业发展 让小农生产者分享利益

四川省供销社党组成员、副主任向伟益赴巴中考察调研

2月20日至22日，四川省供销社党组成员、副主任，省供销投资集团有限公司董事长、总裁向伟益带领四川省农业会展集团有限公司董事长、总裁刘昌德，四川省农业会展集团副总裁、省蓝之美农业科技有限公司总经理廖哲一行莅临巴中，指导调研供销社综合改革、“新网工程”项目申报、农产品市场建设、蓝莓产业扶贫等工作。巴中市人民政府副市长王毅会见向伟益一行，并就巴中市供销社综合改革及农产品流通体系建设、特色产业发展等交换了意见。巴中市供销社党委书记、主任王明友，恩阳区、通江县、平昌县相关负责人先后陪同调研。

调研组一行在恩阳区调研时，先后深入八庙镇供销社、供销惠农综合服务公司、恩阳古镇裕博农产品交易市场、八庙芦笋小镇等地，通过实地查看、查阅资料，听取汇报等方式，详细了解基层社恢复提升、农产品流通体系建设、供销

社参与特色产业发展等情况。向伟益指出，近年来恩阳区在基层社恢复提升上力度大、效果好，供销社在参与特色产业发展、农产品流通体系建设等服务“三农”方面善创新、有亮点。他要求恩阳区供销社，要进一步借鉴市内外供销社综合改革的经验，加大改革力度；要在科学规划的基础上，做实做优农产品流通体系建设；要采取“供销社+专合社+农户（贫困户）”模式，通过抓核心种植基地示范带动，以奖代补鼓励农户种植，与农户结为利益共同体，培育种植大户等方式，力争今年种植蓝莓1万亩；要做好蓝莓产业发展的人员培训、种苗供应、栽植管理、收购加工、市场营销、资金支持等全产业链服务，确保蓝莓产业健康发展。

在调研通江县特色产业发展中，调研组一行深入到杨柏镇潘家河村、民胜镇骡子坡村蓝莓产业发展核心种植基地和巴蜀白茶种植基地及加工厂等地，实地了解蓝莓、茶叶产业发展规划、核心基地建设、助农增收等情况。向伟益表示，四川省供销社投资集团有限公司将派专业人员实地考察，力争在农产品市场、芦笋小镇建设上开展合作，共谋发展。

在调研平昌县城老街扶贫产品展示区、供销社服务中心、四川秦巴茗兰茶叶科技有限公司种植基地及加工厂后，召开了考察座谈会。会上，向伟益对平昌县供销社抓住综合改革契机，采取股份合作、农旅融合方式，发展茶叶产业，开发展农村电商服务等工作所取得的成效给予充分肯定。他要求，巴中市供销社要及时向市委、市政府分管领导汇报，争取支持，统筹协调推进全市供销系统抓好特色产业发展，特别是蓝莓产业发展；要教育引导干部职工，提高发展蓝莓产业的思想认识，抓住东西部扶贫协作和省、市、县大力支持的契机，有序推进蓝莓产业发展；要认真贯彻落实中央1号文件精神，建立健全基层供销社与专业合作社、社员之间的利益联结机制，让小农生产者能够分享到资本链、产业链上的利益，为助力乡村振兴、助推脱贫攻坚做出更大贡献。他表示，通过此次实地调研，对巴中供销社综合改革、特色农业产业发展、农产品流通体系建设等有了更加深入的了解，下一步，四川省供销社、省供销投资集团将进行重点研究，积极开展投资合作，在蓝莓、茶叶等特色农业产业项目、资金上给予大力支持。

供销合作社与农民合作社融合发展 旌阳区供销社探索出“德阳供销”新路径

笔者近日从四川德阳市供销社获悉，德阳市旌阳区供销社抓住深化供销社综合改革契机，依托农村集体产权制度改革，积极打造供销系统参与乡村振兴服务载体，依托德阳花庙种植专业合作社、德阳曾武养殖专业合作社、德阳星缘农产品加工专业合作社三家农民专业合作社，在旌阳区德新镇五星村党支部、村委会的组织引领和全村138户村民的积极参与下，成立德阳和庄农旅农业观光专业合作社联合社，并在此基础上成立和庄供销社，探索出一条供销合作社与农民合作社融合发展的“德阳供销”新路子。

发展理念创新 实现“项目兴社”
和海特色小镇是由和海新农村文化旅游有限公司在旌阳区德新镇五星村投资5.7亿元打造的占地1800亩，集现代农业、文旅观景、时尚体验、地域文化展示为一体的田园综合体。和庄供销社位于和海特色小镇核心区，以联合社名义注册资金300万元，其中：五星村138户农户每户入股现金5000元，3家合作社入股现金231万元；秉承“以和为本、以庄为点、集众力、共发展”的理念，实施和庄商业街项目，利用本村23户闲置农房塑造与和海景区内现代化风格相对

应的川西民居风貌的商业街，将四川名小吃、德阳特色中餐火锅、德新特色泉水食材（鱼、鸭）集中在一起，打造一个独属德新镇农家的餐饮特色聚集点，吸引游客、周边城市市民前来就餐、娱乐、消费。

为农服务是供销社的根本，推进“村”“社”融合发展，成为和庄供销社服务乡村振兴、实现助农增收的新思路。和庄供销社共流转土地2380亩，种植大豆、小麦、水稻和西兰花、儿菜、青梗散花、时令蔬菜，产品已经销往德阳、彭州、成都、云南等省内外；为适应农业供给侧结构性改革需要，大力推广试种新品蔬菜，逐步解决农产品一多就滞，一少就俏的问题，首批150亩鱼腥草新品种已经播种。同时，运用绿色原生态循环养殖“稻田鸭”“稻田鱼”的方法，打造和庄绿色生态种养产业，塑造独特的“德阳供销”品牌。

经营思路创新 力求“品牌立社”
和庄供销社为助农增收致富，实现效益最大化，多方面发展产业，成立德阳五郎餐饮管理有限公司，开办中餐厅，采用本地特有泉水养殖出来的鱼和鸭子，配置汉源特产的贡椒，创立“五星

铲铲鸭”“五星泉水鱼”等特色菜品；在和海景区内投资开设海底餐吧，经营各类冷饮、奶茶、小吃及快餐，深受游客欢迎，营业额和人气指数均呈逐月递增状态；开设“和庄汤锅”“和庄茶楼”“和庄茶坊”及快餐店等，不断拓展经营领域，增强供销社实力。

下一步，和庄供销社将充分利用独特的区位优势，积极融入中国和海景区之中，创新经营模式和服务手段，大胆尝试，形成典型经验，为新型基层社闯出一片新天地，在服务乡村振兴中发挥不可或缺的作用。