



不忘初心 牢记使命 复兴供销

提升质量 增强为农服务实力

四川省供销社党组成员、副主任兼省供销社投资集团董事长、总裁向伟益一行到绵阳调研社有企业规范运行管理工作

7月16日—17日,四川省供销社党组成员、副主任兼省供销社投资集团董事长、总裁向伟益带领相关处室负责人一行到绵阳调研社有企业规范运行管理工作。

16日,向伟益一行先后调研了梓潼县供销社正在建设的蜜柚深加工基地、宏仁集配中心、四川供销社梓农业科技有限公司天宝蜜柚种植基地。在现场,向伟益仔细了解了企业发展情况及运行管理中存在的主要问题。调研结束后,向伟益专题听取了绵阳市供销社及梓潼县供销社就社有企业规范运行管理方面的工

作汇报,他充分肯定了绵阳市供销社系统在抓社有企业发展中取得的成绩,同时,希望绵阳市供销社坚定不移地按照中发〔2015〕11号、川委发〔2016〕22号文件要求,围绕省社“做大总量、培育增量、优化存量、提升质量”的部署,抓好社有企业转型升级、降风险、促管理,提高社有企业发展质量和效益,做大做强社属企业,增强为农服务实力,全面融入乡村振兴,提升供销社的形象和影响力。

17日,向伟益一行先后前往绵阳市众合产权代理有限公司、绵阳市南鑫二手车市场、绵阳市生源物资回收

公司的报废汽车拆解中心进行实地调研。调研组在绵阳市农村产权流转交易中心了解了当地党委、政府的政策支持工作,参观了交易流程、服务大厅,听取了公司负责人的情况介绍,对绵阳市农村产权流转交易市场体系建设工作是全省唯一由供销社组织实施的特色、亮点工作给予了高度评价,并希望要用好政策、履行好职能,继续在乡村振兴激活农村资源要素上发挥作用,逐步实现社会效益和经济效益的双丰收;在绵阳市南鑫二手车交易市场,听取了企业负责人的情况介绍并

现场参观,充分肯定了南鑫二手车市场在激烈的竞争中,能健康发展、规范运行,连年赢利实属不易;在报废汽车拆解中心,参观了报废汽车拆解车间,详细了解了拆解车辆易燃易爆等后续安全隐患的处置工作,要求在抓好安全管理工作的前提下,进一步促进企业的发展壮大。

绵阳市供销社党组书记任杰、理事会主任杨邦琼和梓潼县委书记周琳、县长贺旺、县政府党组成员张国勇先后陪同调研或参加座谈。

特约记者 马映勇

搭建平台链供需 深度对接谋共赢 2019 中国供销贸易国际展览会将于 11 月举行

近日,记者从中国合作贸易企业协会举办的新闻发布会上获悉,以“新时代、新活力、新合作”为主题的2019 中国合作贸易企业大会暨供销贸易国际展览会将于 11 月 27 日—29 日在上海举行。目前,合作贸易大会与供销贸易国际展览会的各项筹备工作已全面展开。

本次展会共划分食品原料水产、区域特色农副产品与扶贫专项展示、综合食品饮料与营养保健食品、食品加工与物流包装、行业综合应用方案等五大类展区。届时,展会将搭建对接平台,组织食品产业企业与零售品牌企业参与供需对接商洽会、贸易采

购配对会、专题推介会、签约仪式等活动,推动合作项目的生成,实现产销对接,为精准扶贫、乡村振兴贡献力量。展会同期还将举办中国合作贸易大会与 6 场平行主题年会,通过热门话题探讨行业未来发展新趋势,助力商贸流通企业在技术、资本、资源等方面的提升。

据了解,大会将邀请来自世界范围内的各商会、协会、食品产业流通领域专业卖家与产业企业、农民专业合作社等 1000 余名代表参会,共同分享企业创新发展理念,实现深度对接、合作共赢。

陈玮璋

内江市东兴区供销社 扎实开展脱贫攻坚大排查 “回头看”工作

近日,笔者从四川内江市东兴区供销社获悉,该社在实施脱贫攻坚大排查“回头看”再出发工作中,认识统一、措施具体、行动迅速、整改到位,为 2019 年实现全面脱贫打下坚实基础。具体措施:一是再次召开专题会议。会议传达了区脱贫攻坚大排查“回头看”再出发会议精神,安排本系统脱贫工作,组织业务培训,弄懂工作方法。二是再次进村入户排查。对 14 户贫困户逐一排查,对照帮扶手册和明白卡内容一项一项核,实地查

看房屋改造、种植养殖情况、扶贫效果,听取贫困户意见建议,做到准确无误,群众认可。三是再次宣传帮扶政策。对“两不愁”“三保障”等相关扶贫政策进行挨家挨户宣传,帮助贫困户制定下半年增收计划,使贫困户明白扶贫政策,增强脱贫的自信心。四是再次整改落实到位。对上次收集的 12 个问题,通过整改后还存在的 3 个问题,认真与村、镇研究后争取尽快解决,给村民一个满意答复。

特约记者 陈丽珠

加强合作 共同发展

——四川绵阳市涪城区供销社与多家涉农企业签订合作协议助力乡村振兴

□陈泓宇 本报记者 王金虎 文/图



查看葡萄生长情况

为发挥供销合作社在乡村振兴、推动农村经济社会发展中的重要作用,进一步支持和规范涉农企业、农

民专业合作社、农村集体经济组织发展,不断提高农业产业化、特色化、组织化程度,增强涉农企业、农民专业

合作社、家庭农场、农村集体经济组织的带动能力和市场竞争力,加快推进农业现代化,促进农民增收致富,近日,绵阳市涪城区供销社与绵阳市涪城区八零农庄、涪城区俊兰牡丹种植专业合作社联社、涪城区合丰笋种植农民专业合作社等多家涉农企业开展全面合作,共谋发展。

合作方八零农庄负责人黄健告诉记者,农庄是一个生产经营效益型农庄,以现代设施农业生产为主,大力发展新型、高品质提子(葡萄)种植产业。农庄内的提子(葡萄)严格按国家绿色食品标准进行生产管理,采用双厢 V 平钢架避雨大棚的生产方式,对有害生物实行绿色防控,铺设反光膜促进产品自然成熟。长期以来以游客自行采摘、加盟直营店及与批发商签订产销合同等模式进行销售。目前,农庄可年产提子(葡萄)60 多吨,在农庄务工的附近农民每年可增加 10000 多元的收入。通过与供销社

签订合作协议后,在信息、技术、资金、市场、项目、产业发展、产品开发等方面有了保障。而且,随着规模的扩大,参与的农民更多,农民的收入也将大大提高,这是一件三方获利的好事。

据绵阳市涪城区供销社党组成员、副主任杨艳娜介绍,长期以来,由于涉农企业、农民专业合作社、农村集体经济组织在发展过程中,经常因为组织架构、网络布局、政策、资金、经营、管理等方面的问题,使其发展受到不同程度的阻碍,导致发展不顺,市场竞争乏力。供销社为切实帮助涉农企业解决在发展过程中遇到的瓶颈和问题,让企业发展得更好,更能发挥在乡村振兴中的作用,通过一年多时间的调研考察,涪城区供销社先期与绵阳市涪城区八零农庄、涪城区俊兰牡丹种植专业合作社联社、涪城区合丰笋种植农民专业合作社等涉农企业开展了合作。

四川广安市供销社 开展“园社共建” 打造优势产业

眼下,花椒已经开始采摘。近日,在四川省广安市前锋区龙滩镇黄泥村数百亩花椒基地,花椒树上,一簇簇一串串、绿得发亮的果实密密麻麻挂满枝;花椒树下,不时传来欢声笑语,喜上眉梢的椒农们正背着背篓采摘花椒。每天,都会有两货车鲜花椒销往广安和诚林业开发有限公司。

黄泥村村处处洋溢着丰收的喜悦,不少邻村的村民也来基地务工。“我们村终于扬眉吐气了!”该村村干部杨秀菊称,黄泥村因基础条件差,过去没有主导产业,如今发展起 800 亩青花椒产业,带动村民年均增收 3000 多元,“这多亏了供销社”。

杨秀菊口中的供销合作社是前锋区龙滩镇惠民供销合作社。该社找到黄泥村村支“两委”以及广安和诚林业开发有限公司谈合作,共同将花椒产业打造成助推黄泥村发展、促进村民增收致富的主导产业。

杨秀菊坦言,过去想发展产业既没有门路,也缺乏项目资金,“还好供销社把政策支持、资金、销路等资源整合起来,破解了我们没有技术、资源的瓶颈,保证了花椒的产量和质量,花椒产业也从过去的 300 亩扩

大到如今的 800 亩,去年我们村从分红中获得集体经济收入 1134 元。”

村集体经济有了收入,村民也尝到了“甜头”——土地有收益、产业有分红、务工有收入。

“去年一亩多花椒分红 200 多块,加上在基地务工,一年挣了 6000 多块。”村民张金珍满足地说,村里有 300 多户村民都参与了分红,“基地每个月也会准时结算工资,我们干起活儿来特别有劲儿。”

除了黄泥村从该供销合作社获得分红外,龙滩镇新生村、黄连村等 11 个村按照不同比例均获得了分红,一年共计 8 万元。

“凡是和我们合作的,都会得到不同比例的分红,最终都是农民得到实惠。”惠民供销合作社主任陶大兵说,该供销合作社去年正式成立运行,坚持以服务“三农”为核心,搭建服务“三农”平台,对接辖区各乡村产业基地,按需做好农资、劳务、机械等服务工作。同时,承接小微工程项目建设,发展高粱、油用牡丹等自有产业基地 700 亩,实现收益 12 万元,取得了“当年成立、当年收益、当年分红”的佳绩。

据介绍,供销合作社改革

前,基层社大多“名存实亡”,服务功能不强,而供销合作社改革最重要的发力点就是要增强基层社服务功能,打通服务“三农”“最后一公里”。近年来,广安市供销社不断深化综合改革,推进“三联”模式,构建基层组织的新体系。联户建会,把小农户、贫困户和种养大户组织起来建立农村合作经济组织联合会、农民专业合作社或行业协会,提升基层组织的吸附能力;联乡建社,扩大基层组织的网络覆盖,联资建企,探索经营服务的合作模式。同时,广安市社坚持“三进”目标,打造服务“三农”新平台。坚持行业指导和经营服务双线推进,坚持线上线下融合推进,坚持园区和供销社合作社联合推进,创新推动“园社共建”。

当前,在实施乡村振兴战略中,像惠民供销合作社一样发挥服务“三农”作用的基层社越来越多。据统计,2018 年,全市供销社系统经营服务总额达 169.02 亿元,较 2017 年增长 19.16%;农副产品购进 32.39 亿元、增长 16.26%,实现利润 2813 万元、增长 2.85%;恢复建设供销合作社系统经营服务网点近 3000 个,其中 8 个被评为全国基层社标杆社。

兰林前 刘婧

取真经 商合作 谋发展 达州市达川区组团考察平昌县、宣汉县蓝莓产业发展

近日,为了贯彻落实四川达州市达川区政府《关于供销企业引领发展蓝莓产业的报告》精神,进一步推动达川区农业产业结构调整和优化,加快达川区蓝莓产业发展,助推川浙两省东西部扶贫协作,巩固脱贫攻坚成果,实现助农增收,助推乡村振兴,达川区委常委、政法委书记郑祖杰带领考察团前往平昌县、宣汉县考察蓝莓产业发展。达川区人民政府副区长刘杰及区供销社、区财政局、区农业农村局、区自然资源局、江阳乡等 11 个相关部门负责人共计 20 余人参加考察活动和座谈会。

考察团一行先后参观了四川平昌海越农业有限公司蓝莓种植基地、宣汉县双河镇蓝莓谷基地,听取了相关人员的详细介绍。

随后,在宣汉县人民政府会议室召开座谈会,宣汉县人民政府副县长李均林及县财政局、县自然资源局、县供销社等 11 个单位负责人参加座谈会。

座谈会上,李均林介绍了宣汉县县情,双河镇党委书记朱济君介绍了蓝莓谷基地及产业发展情况,宣汉县与会部门负责人就支持蓝莓谷基地建设情况进行了发言。达川区供销社党组书记、主任张伟就达川蓝莓产业发展进行了介绍,达川区财政局、区农业农村局、区自然资源局等与会部门就蓝莓产业发展的财政资金支持、项目实施、科研规划等有关事项向宣汉县相关单位进行了请教和交流发言。

李均林表示,达川区抓产业发展的信心和决心,特别是“想好了再做”的发展理念值得学习,对与会单位交流的宝贵经验表示感谢。宣汉和达川山水相依,希望以后两方就产业发展等有关方面多交流多学习,相互探讨,共同发展。

郑祖杰对宣汉县组织召开此次座谈会表示感谢,并指出,通过座谈会的召开,学到了真经,启发很大,这次会议不仅是座谈会,更是一次现场办公会,为达川区下步工作开展打下了坚实的基础。郑祖杰强调,下步工作达川区要深入思考与谋划,想清楚、谋划好、规划到位,有序推进。

特约记者 王民

四川省农产品经营集团有限公司 四川省天府农产品冷链物流集团有限公司 关于招募股东的公告

四川省农产品经营集团有限公司、四川省天府农产品冷链物流集团有限公司(以下简称“冷链集团”)是四川省供销社重组打造的全资企业集团,长期以来深耕农产品供销体系,切实履行供销社为农服务宗旨,公司已形成农副产品连锁经营、农产品基地及加工、冷链仓储、农产品检测认证、酒店餐饮、四川扶贫公益商标审核和川字号品牌营运维护等业务板块。为深入贯彻落实《关于深入开展消费扶贫助力打赢脱贫攻坚战指导意见》(国办发〔2018〕129 号)、《关于创新扶贫产品销售体系促进精准扶贫的意见》(川委厅〔2018〕35 号)、《农村义务教育学生营养改善计划实施细则》(教财〔2012〕2 号)、《地方党政领导干部食品安全责任制规定》等文件精神,按照省委省政府及省社关于消费扶贫助力脱贫攻坚、构筑农产品流通体系等方面的安排部署,拟由冷链集团在全省范围内全面建成农产品食材配送体系,全面开展农产品“八进”工作,在食材质量安全保障、扶贫农产品消费扶贫等方面发挥更大积极作用。

由于特殊原因,公司原定于本月 19 日召开的股东招募会议(云龙酒店四楼多功能会议室)推迟至本月 21 日上午 10:00 召开,诚邀广大投资者参与认购,参与认购冷链集团股权的投资者需满足下列条件:

- 1、具有 100 万元以上现金出资能力或认购相应比例股权出资的能力。
- 2、具有食品或者食材销售进批零农贸市场、超市、社区、机关、学校的类似业绩,包括中标通知书合同或者销售发票票据等;具有成功运营食品或者食材销售进批零农贸市场、超市、社区、机关、学校的典型案例。
- 3、在本公告发布之日起至公告截止日,在领取具体募集方案的同时,有意向者向冷链集团缴纳竞价保证金 10 万元,保证金收款账户信息如下:

户名:四川省天府农产品冷链物流集团有限公司
账号:成都农村商业银行股份有限公司成华支行
开户行:0211 0400 0120 0100 17904

- 4、报名时间为公告之日起三日内,报名地点:云龙大厦 4F,联系人:卢经理,电话:18780071664,报名需提供以下材料:

- ①企业营业执照;
- ②企业业绩及成功案例证明材料;
- ③具备 100 万元以上现金出资能力或认购相应比例股权出资能力的证明(如银行存款证明);
- ④缴纳竞价保证金的相关凭证;
- ⑤企业质量管理体系及公司内部管理制度相关文件;
- ⑥企业对项目的贡献能力证明或自我评价材料。

投资者报名后,公司将提供详细募集方案,具体招募方案请向卢经理咨询索要。

四川省农产品经营集团有限公司
四川省天府农产品冷链物流集团有限公司
2019 年 7 月 18 日

广告

四川省云龙酒店

旅游天府 看成都地标中轴
下榻云龙 市中心闹中取静

扫一扫 成会员
优惠多多 惊喜连连

地址:成都市锣锅巷 122 号
订房专线:(028)186780888 转 2 或 80129
订餐专线:(028)186780888 转 6