

品潮饮、尝美食……味蕾“欲罢不能” 2020 成都国际酒店用品及餐饮博览会举行

□本报记者 马工枚 文/图

限时三天，一站式打卡多家咖啡馆招牌咖啡，而且是免费！8月13日至15日，2020成都国际酒店用品及餐饮博览会在成都世纪城新国际会展中心举行，同期还举行成都餐饮供应链博览会及成都潮饮美食嘉年华。据了解，活动集中展示火锅食材及用品、调味品、水产海鲜、酒店预制半成品、牛羊肉、餐饮设备、连锁加盟、咖啡与茶、饮品等12大行业品类，来自全国20个省市近600家优质展商同台展出，覆盖餐饮全产业链，将吸引西部9省近3万专业采购商与会参观交流，邀四方好友，为餐饮人搭建良好的商贸交流对接平台，共同助力餐饮行业的复苏与发展。

在2号馆，第八届世界面包大赛中国区选拔赛迎来第一场分区赛精彩对决，还有多个论坛深度探讨后疫情时代的餐饮重塑、创新方向、新供应链等问题。2020成都餐饮行业高峰论坛以贸易交流、互通友物、专业洽谈等多种形式给卖家们帮助与启发，行业大佬与大家共同探讨餐饮增值、引流等诸多帮助性问题。

值得一提的是，为了给成都“咖啡控”带来酣畅淋漓的香醇体验，3号馆的潮饮美食嘉年华精选多家精品咖啡品牌，每家都能让咖啡控们“欲罢不能”。创始人认为“人与咖啡就像没电的‘超人’与充电设备”的UMAH，开店四年来吸粉无数的WOW! COFFEE，品牌概念是用对待化学一样严谨的态度来对待烘焙以及咖啡的CHEMBOX COFFEE……除了



潮饮咖啡，潮饮美食嘉年华现场还集结了多家网红美食。火锅食材、连锁加盟、食品与饮料、咖啡与茶、烘焙及冰淇淋……6大以“食”为主的展区看得吃货两眼放光，而且都能免费吃。

在现场，火锅专区人气火爆。第二届

中国火锅爆品成都大赛现场140款火锅爆品，年销量800万份的响铃卷，年销量600吨的黑鱼免浆鱼片，年销量1000万份的藤椒牛排、藤椒牛舌、麻辣滑牛，年销量1750吨的毛肚，年销售额1亿的远疆海喜臻鲍鱼、远疆海喜臻小章鱼、远疆海芙蓉虾球、新品“九天瀑布”“乾坤布袋”“心心相惜”，年销量300吨的麻辣兔腰，年销量1000万份的乡间乌鸡卷、赖记火锅香肠等。

本届展会，还有16个厨师天团现场进行厨艺交流，天府国际厨艺联盟、成都川厨俱乐部、拾味季……厨师是餐饮业的灵魂，菜品创新，原材料、火候、调味料、刀法、烹饪技艺等多种技艺现场展示。

同时，光是潮饮美食还不够，观看大师们精彩的制作过程，也是一种享受。2020潮饮美食嘉年华还带来了重磅惊喜，让大家欣赏咖啡、咖啡大师同台竞技——2020成都潮饮饮品评选大赛同期举办。今夏成都什么饮品是你的心头好？来2020成都潮饮评选大赛找到你的答案。12家展商带来颜值与口感俱佳的潮流饮品，展开线上、线下的人气角逐。投票结果于8月13日12:00在展会现场当场公布；此外，2020世界咖啡烘焙大赛中国区总决赛也同步举行。

汽车租赁行业逐渐回暖 提升服务标准仍是关键

□本报记者 胡斌 文/图

随着国内疫情逐渐稳定，旅游市场迅速进入复兴快车道。租车这种更安全、私密、便捷、自由的出行方式，越来越受到消费者的青睐，带动国内汽车租赁行业进入全新的爆发期。特别是以休闲旅游为主的个人短租、租车自驾游等细分市场迅速发展，已成为行业推进主动力。携程近日发布的《2020中国汽车租赁行业复苏报告》显示，今年上半年疫情

爆发后，中国汽车租赁市场迅速克服疫情影响，复苏态势喜人，行业整体规模已超越去年同期水平。

细分市场上，个人短租、租车自驾游等领域发展迅速，成为行业能够快速复苏的主力军。在前期出行决策阶段，随着消费者用车需求更加多样化、场景更丰富，消费者倾向于一次性解决租车，和目的地资讯、机酒预订、景点门票等多种需求。

“租车+”的特点明显，带动携程租车等一站式平台的增长速度跃居行业第一。2020年，预计中国汽车租赁行业年增长率将达到10%，携程租车年增长率有望达到30%。

“现在疫情逐渐稳定，很多旅游景点也都逐渐开放，我平时很喜欢旅游，特别是今年周边游比较实际，所以平时我会选择租车自驾游。”平时经常租车的成都市民王杰介绍说。

“由于当前出境游市场短时间内难以恢复，更多的旅游需求向国内转移，因此也进一步催生了租车市场的商机。此外，由于出境游客流的减少，旅游企业境外业务量也骤减，同时，越来越多关注出行的安全、私密，由此带动租车模式获得肯定，大量新用户涌入租车市场。”成都市一家经营租车业务的工作人员告诉记者。

在价格方面，以成都为例，记者咨询了一家经营租车业务的工作人员。工作人员表示，租车按天计算费用，24小时为一天，租车首日不满24小时按一天计算，次日6小时之内算半天，6小时之外算一天，基本保障服务费按两天收取，而不同的车有不同的价格，具体以APP上面的价格为准。

在租车阶段，消费者对租车过程中的各项保障最为关心。报告显示，超过90%的用户希望改变传统的租车押金模式。同时，在车况、租车价格、车型等传统

关注点外，租车保险赔付披露是否清晰透明、取车门店服务是否可靠、是否有客服提供全程服务、订单能否支持退改等方面也是消费者特别关注的问题。

在8月6日，携程联合众多租车公司发布全新“无忧生态”战略与“无忧租”九大行业标准，免押金、免取消费等标准对国内租车行业来说是一次重大革新。“无忧租”九大标准包括：免费取消、安心保障、优质服务、信用双免、洗车交车、油量保障、不限里程、在线认证、有车保障。这是目前国内汽车租赁行业首个行业性标准。其中，以信用双免为例，在用户授权认证后，可根据芝麻信用或行程分，免除租车和违章押金，由此，消费者不用再担心押金不退，或者退还周期等问题；免费取消，用户在下单预定后，只要在取车前，都可以获得免费取消服务；油量保障，保证用户取车时，车存油量70%以上，还车时需补油量时不收额外服务费。

“目前全国租车企业超过3万家，但绝大部分公司平均拥有车辆仅30辆。过于分散的市场，所以会导致标准不一、服务保障难以跟上等问题。”成都市一家租车行业的工作人员表示，针对目前的情况来看，虽然目前疫情有所好转，租车市场逐渐呈上升趋势，但是只有更多创新与整合，不断提升服务标准，中国汽车租赁行业才能迎来更大发展。



重磅政策激活万亿市场 “新经济”“新基建”催生新机遇 “新需求”爆发 国产芯片迎黄金发展期

国务院近日印发《新时期促进集成电路产业和软件产业高质量发展的若干政策》(以下简称《若干政策》),让本已十分火热的国产芯片行业再添重磅利好。

业内人士表示,尽管国外还存在较大差距,但在政策支持下,在“新基建”“新经济”拉动下,芯片行业有望迎来黄金发展阶段。

“预计到高增长,没想到直接井喷”

“去年底我们订单量已经很高了,没想到今年国产芯片需求直接‘井喷’,产品供不应求,催货的电话此起彼伏。”说起今年芯片市场之火爆,天津飞腾信息技术有限公司总经理梁强直呼“远超预期”。

他告诉记者,目前公司卖得最好的一款芯片,原本估计要到2021年达到100万片,没想到今年8月出货量就破百万了。

从资本市场看,集成电路无疑是今年表现最为抢眼的板块之一,大手笔投资层出不穷。通用智能芯片设计公司壁仞科技,成立仅九个月就完成总额11亿元的A轮融资,创下近年同行业A轮融资新纪录。不少芯片设计、制造、封装测试等上市公司股价大涨。

“尽管全球经济遇到了很多困难,但在诸多新应用驱动下,芯片市场需求依然强劲。目前公司产品利用接近满载,成熟工艺的产品需求缺口特别大。特别是

5G相关应用上来后,拉动相关品类单价上涨。”中芯国际联合创始人赵海军表示。

中芯国际最新财报显示,二季度,公司营收和净利润均创单季历史新高,实现净利润1.38亿美元,同比增长高达644.2%。“公司已经迈入成长期,将抓住先进工艺和成熟工艺快速成长的红利。”赵海军说。

不少企业都明显感受到行业进入高速增长“快车道”。“我们去年营收总额同比增长了三倍,今年上半年营收已超过去年全年,预计下半年将继续保持这种增长势头,全年实现营收超过10亿元。”梁强说。

“国产化+新基建”引爆强劲需求

“毫不夸张地说,国产化和‘新基建’有望引导芯片产业进入新一轮发展周期,引爆整个产业的新增速。”梁强说。芯片虽小,却是手机、电脑、家用电器、汽车等各行各业实现信息化、智能化的基础。

一方面,日趋复杂的国际环境下,科技博弈已是明显趋势,国产替代始终是半导体行业发展主线;另一方面,滚滚而来的数字经济和“新基建”浪潮,催生芯片的强劲需求。

“经过多年发展,中国在芯片和操作系统等领域取得很大改观。在今后一个相当长时期里,国产软硬件对原先市场

垄断者的替代将是网络信息领域的新常态。”中国工程院院士倪光南说。

作为全球著名的芯片设计工具提供商,新思科技已扎根中国市场20多年。据新思科技中国董事长兼全球资深副总裁葛群观察,中国芯片行业正展现出很强的发展动能和潜力。

“仅芯片设计企业就去年从1700家迅速扩大到今年的超过2000家,数量增长之快让人叹为观止。”葛群认为,这主要得益于中国广阔的市场和应用领域,数字化、智能化都需要更多芯片支持。

最为关键的是,在外部环境倒逼和内部技术提升的共同作用下,国产芯片加速试错、改造、提升,已经“不可用”到“基本可用”,再到“好用”转变。过去,只是办公室的台式机、企业云平台、发电厂、高铁、卫星导航系统等,部分使用了“中国芯”;现在,百姓个人购买的手机、笔记本电脑、智能穿戴设备等,也已经部分实现国产芯片的替代。

不少业内人士表示,随着大数据、云平台、工业互联网的快速发展,特别是5G应用的到来,整个集成电路产业的市场规模将超万亿元。

中国芯片行业须取长补短把握机遇

“中国有了国产的芯片和操作系统,但在技术和产业化方面仍和发达国家存在较大差距。”倪光南直言,一方面,在产

业链的某些环节还有“短板”;另一方面,由于发达国家先人为主的资源优势,国产芯片在产业化上还有很长的路要走。

他表示,集成电路产业分工精细,竞争十分激烈,仅靠靠国家体制、政策支持不行。一个公司要持续发展下去,必须在市场赚到钱,然后继续投入研发创新以证明持续领先。没有市场的正向迭代,就会慢慢被淘汰。

“新基建”在带来新机遇的同时,对整个集成电路产业也提出了算力、协同、安全和应用四方面挑战,他们相辅相成,缺一不可。”梁强说。

针对产业发展所处阶段的新问题、新变化,国家在政策层面再次调整升级。近日出台的《若干政策》,提出了八方面新措施。“这次重点是解决核心技术受制于人的问题。对于集成电路这一高度分工同时又极其依赖生态的行业来说,国家在投融资、人才和市场落地等方面进一步支持,将积极推动打通和拓展企业融资渠道,加快促进集成电路全产业链联动以及做大做强人才培养体系。”梁强说。

专家表示,面对国际市场不确定性和供应链安全挑战,中国芯片行业在自力更生、努力“内循环”的同时,也必须着眼全球,取长补短,联结力量。《若干政策》特别提出,凡在中国境内设立的符合条件的集成电路企业均可享受本政策,这无疑将为行业吸引更多人才,汇聚更多力量。

成都第二轮消费券发放过半月 市民使用热情高

□本报记者 冯丹 文/图



7月24日,成都第二轮消费券发放,208万人成为幸运儿,领到了6张满减券,含2张“满60元减20元”及4张“满30元减10元”的消费券。市民使用消费券的积极性高吗?使用过程中有什么需要注意的事项?近日,记者就此进行了采访。

“请问是否能用消费券进行消费?”在成都市青羊区人人乐超市商店,市民张大爷在结账时,向收银员询问。

在得到收银员的肯定答复后,张大爷便拿出手机寻找消费券支付页面。“大爷,不用去找页面,你只需要把微信二维码拿给我,我扫后,就会直接从消费券里面扣钱,很方便的。”看到张大爷花了很长时间在寻找成都消费券支付页面,收银员耐心地提醒道。

张大爷告诉记者,因为对手操作不熟练,他错过了第一轮消费券领取,在第二轮消费券发放时,特意让孩子在家里申领了消费券。“孩子在家里教了怎么用,但是只说了使用的时候怎么去找消费券,没想到使用起来,比他们教的还方便。”张大爷对收银员指导如何使用消费券竖起了大拇指。

据该店收银员介绍,像张大爷这样对消费券使用并不熟悉的市民不少,“很多老年人来消费时,我们都会帮他们操作。在用过一次后,很多顾客会感到,原来使用消费券如此简单。”

在青羊区瑞鹏利广场的永辉超市,记者在采访中看到,使用消费券购物的市民也不在少数。“最近使用消费券购物的市民很多,而且比上月刚发放时,大家对使用消费券也越来越得心应手了。”该超市工作人员告诉记者,使用消费券购物的顾客占比在六成以上。

市民孙小姐告诉记者,虽然消费券下月初才到期,但是三张消费券,还是需要有计划地使用了,“而且使用消费券后,平台还会推送优惠券,有的优惠商品正好是自己想买的,就又能节省一笔钱,挺好的。”

据了解,本轮发放消费券活动新增报名参加的个体工商户已经超过2万家,包括了服装服饰、家具家电、书店等行业,以及成都老字号小店、特色小店等,旨在着力提升市场活跃度,彰显成都消费的时尚气息和特色小店的“成都味儿”烟火气息。

LPR 转换迎倒计时 房贷要不要转?

这几天,房贷族女士被一个问题困扰——选固定利率还是浮动利率?这道“必答题”到了给出答案的时候了。

今天,工商银行、建设银行、农业银行、中国银行、邮储银行五家国有大行均发布公告称,将于8月25日起对符合转换条件但尚未办理转换的存量浮动利率个人住房贷款定价基准批量转换为LPR(即“贷款市场报价利率”),贷款定价基准只能转换一次,转换之后不能再转换。

到底该转吗?银行工作人员和专家表示,究竟是否转换还是基于个人对未来利率走势的判断。

五大行房贷25日统一“换锚”

还没来得及将自己房贷合同的定价转换为参考LPR的浮动利率?房贷族不用急了,距离房贷合同转换的最后期限还有不到20天。五家国有大行今天集体发布公告称将统一对尚未将房贷定价基准批量转换。

各银行公告均表示,将于2020年8月25日起,对符合转换条件但尚未办理转换的存量浮动利率个人住房贷款定价基准批量转换为LPR。

也就是说,2020年1月1日前已发放或已签订合同未发放,且截至2020年8月24日(含),尚未办理定价基准转换的存量浮动利率个人住房贷款(含个人商用住房贷款,不含公积金贷款和公积金贷款贴息贷款),五大行将统一自2020年8月25日起批量转换,用户无需自己进行任何操作了。

记者梳理发现,同时各家银行都规定如果不希望转换,可与银行提前联系或者转换后协商撤销。根据各家银行公告,批量转换完成后,若对转换结果有异议,可于2020年12月31日(含)前通过手机银行自助转回或与贷款经办行协商处理。

另一家国有银行交通银行在7月20日就发布了浮动利率房贷定价基准批量转换的公告,于2020年8月21日对尚未转换为贷款市场报价利率(LPR)或固定利率的存量浮动利率房贷,统一调整为LPR浮动利率加点方式。

易居研究院智库中心研究总监严跃进表示,各家银行此次规定了“批量转换”的概念,通俗来说就是“8月底房贷都要默认调整为LPR定价方式”,此类规定有效提高了存量贷款换锚的工作效率。

2019年8月,按国务院部署,央行改革完善贷款市场报价利率

(LPR)形成机制。2019年底,央行发布公告称,自2020年3月1日起,金融机构应与存量浮动利率贷款客户就定价基准转换条款进行协商,原则上应于2020年8月31日前完成。

选择固定利率或浮动利率有何区别?

银行工作人员介绍,固定利率还款的优势在于计算方便,包括还款总额以及每月还本付息的金额都是固定的,同时不会受未来外界因素影响发生比较大的变化。不过如整体利率环境下跌,固定利率还款还是会维持相对比较高的利率,LPR还款方式正好相反,会随着外部经济环境浮动。

具体来看,转换后的利率计算方式为“重定价日最近一期5年期以上LPR+固定点数”。

举例来说,如果王先生在前几年利率较低的时候贷款买了房,当时与银行签的合同是基准利率打8折,即4.9%×0.8=3.92%。那么他的加点值就是3.92%-4.8%(2019年12月发布的5年期以上LPR)=-0.88%,即负88个基点。

由于大部分银行规定重定价日为每年1月1日,所以最近的参考LPR为2020年12月将公布的5年期以上LPR。假定该数值与当前LPR一样,为4.65%。那么在上述例子中,王先生转换后的年利率为LPR-0.88%,即4.65%-0.88%=3.77%,比原利率低了0.15%。但此后利率的变化取决于未来LPR的变动幅度。

“究竟是否转换,还是基于个人对未来利率走势的判断。”严跃进说,如果认为未来LPR利率大概率降低,就可以选择转换。

记者留意到,虽然近3个月来LPR报价均保持不变,但总体来看有一定降息幅度。从LPR机制推出以来,5年期以上LPR利率已累计下降了20个基点,从4.85%降到了4.65%,以首套房贷100万元贷款30年为例计算,每月房贷可以少还120多元。

温彬建议,房贷族应根据自身情况,包括贷款价格、贷款期限、贷款余额等,综合选择更适合自己的利率转换方式。

如果此前房贷利率折扣力度大、月供时间比较长的话,可以选择固定利率,有助于锁定月供成本,也便于做好家庭的收支安排;

如果月供时间较短,贷款余额也不大,LPR一旦反转,可以通过提前还款方式来规避利率波动的风险,则可以选择浮动利率。 据北京日报

遗失公告

巴中市方寸装饰设计有限公司《开户许可证》正本(核准号:J6757000297001号)遗失,特公告声明作废。

巴中市方寸装饰设计有限公司 2020年8月13日

公告

本人程志富,雅安市名山山区万古乡人,于2020年3月21日在名山区清湖渔场电捕捞三条鲤鱼,对清湖渔业资源造成破坏,损害了公共利益,现登报向社会公众道歉。