



团结 服务 引导 教育

主办单位:西南商报
支持单位:四川省工商联(商会)
协办单位:四川鼎恒建设工程有限公司创业板注册制开闸
首批 18 家公司见证资本市场历史时刻

8月24日我国资本市场改革发展迎来一个重要历史时刻。

上午9时30分,随着6声清脆的钟声,18家公司在深交所创业板集体开市交易,创业板由此刻起正式迈入注册制时代。

中国证监会主席易会满在致辞中表示,去年以来,在党中央、国务院亲切关怀下,我国资本市场改革全面加快。创业板改革并试点注册制是继科创板之后,通过增量带动存量推进注册制改革,完善资本市场基础制度的重大举措,对于支持粤港澳大湾区和深圳中国特色社会主义先行示范区建设,更好服务实体经济高质量发展具有重要意义。希望深交所坚守创业板定位,突出特色、错位发展,在深化金融供给侧结构性改革,推动科技、资本和实体经济高水平循环方面实现更大担当。要坚

持以创为先,不断改进对创新创业企业的支持和服务;坚持从严监管,把好入口和出口两道关,促进优胜劣汰;坚持稳字当头,守住风险底线,确保各项改革开放措施平稳落地。

易会满称,当前,我国资本市场正处于难得的发展机遇期。证监会将深入贯彻落实党中央决策部署,在国务院金融委的统一指挥协调下,坚持市场化、法治化、国际化的方向不动摇,认真落实“建制度、不干预、零容忍”的要求,扎实推进资本市场改革稳定工作。

证监会表示,推进创业板改革并试点注册制,是党中央、国务院做出的重要决策部署,是资本市场建设承上启下的重要环节,这对于完善我国资本市场体系,助力粤港澳大湾区建设,乃至促进国民经济整体良性循环和高质量发展具有重大意义。下一步,证监会将会同交

易所等有关各方,加快深化改革,持续创新发展,推进建设优质的创新资本中心和世界一流的交易所,推动实现资本市场高质量发展。

从开盘成交数据看,18家公司全部上涨,8只个股涨幅超100%。其中N康泰大涨441%,N卡倍亿涨426%,涨幅最小的为N锋尚,仅上涨37.11%。

创业板注册制首批18家公司的主营业务遍及设备制造、文化艺术、医药、纺织、汽车、环保等领域,分布广泛。证监会行业分类下,13家公司属于制造业,占比超七成。其中,来自专用设备制造、计算机通信和其他电子设备制造细分行业的企业数量居前。

从地区分布来看,东南沿海地区公司数量占绝对优势。18家公司中3家来自广东,来自安徽、浙江和江苏的公司各2家。当前已提交注册制上市申请的

365家公司中,来自广东、浙江和江苏的公司数量同样排名前三,分别有82家、57家和55家,合计占比53%。

创业板注册制首批18家公司2019年累计研发投入9.57亿元,占全部营收的4.95%,研发投入力度与科创板上市公司和创业板存量上市公司相比存有差距,后者分别为10.51%、5.25%。个股方面,康泰医学、天阳科技研发投入力度超10%。

创业板注册制下首批上市的18家公司合计募资200.66亿元,半数公司募集资金超过10亿元。安克创新和锋尚文化实际募资金额居前,分别募资27.19亿元和24.87亿元。具体来看,共有11家公司实际募资金额超过计划募资金额。卡倍亿、圣元环保和美商股份实际募资金额不及预期。

据新华网

抢抓机遇 实现更好更快发展

四川省委统战部副部长、省工商联党组书记陈泉
赴港欧美资本孵化器成都公司调研

近日,四川省委统战部副部长、省工商联党组书记陈泉到港欧美资本孵化器成都公司调研,实地参观公司办公场所,了解公司管理运营情况,商谈相关合作事项。四川省工商联经联处、办公室有关同志参加调研。

陈泉一行在港欧美资本孵化器中国区负责人雷家伟的陪同下,参观了港欧美资本孵化器成都公司商务接待中心,听取了公司发展历程和基本情况介绍,并与公司管理层进行了座谈交流。陈泉充分肯定了港欧美资本孵化器所做的工作,他指出,港欧美资本孵化器成立以来,抓住了市场发展机遇、政策叠加机遇,产业变革机遇,积极为企业提供服务、上市辅导、并购重组等服务,帮助企业对接多层次资本市场,为企业纾困解难,具有很大的发展空间和潜力。

关于公司下一步发展,陈泉指出,希望港欧美资本孵化器成都公司充分发挥团队人才优势、资源整合优势、海外背景优势,抢抓当前成渝地区双城经济圈建设等重大历史机遇,选好项目、整合资源、优化服务,在新一轮资本市场发展的风口

上实现更好更快发展。同时,他提出四条要求:一是加强上市辅导,针对民营企业融资难融资贵“老大难”问题,帮助企业上市,提升直接融资比例,推进资产证券化,降低企业融资成本,增强发展后劲。二是搞好培训引导,通过开展政策解读、案例分享、资本商学院课程等,引导民营企业转变传统经营理念,拓展国际视野和资本思维方式,实现从传统产业向新兴产业转变、从单一企业向股权投资结合转变。三是助力并购重组,结合当前疫情冲击影响,围绕企业产业链资金链断裂问题,注重整合盘活优质资源,帮助企业开展并购重组,提供企业运营解决方案,助推企业渡过当前难关,实现更好发展。四是推进集聚发展,围绕四川省工业“5+1”、农业“10+3”、服务业“4+6”等重点产业,积极组建产业发展基金,引导企业沿产业链集中集聚发展,打造区域产业链集群,助力四川省经济高质量发展。同时,陈泉还与公司负责人就进一步深化战略合作、探索成立上市与并购服务中心等进行了深入沟通交流。

王江

发挥各自优势 做好贴心服务
四川举办银政企合作网络宣介交流会

□本报记者 赵蝶 文/图



今年以来,四川省经济合作局通过线上对接方式,举办银政企合作网络宣介交流会,邀请了中国银行、工商银行、建设银行、渣打银行、三菱日联银行等金融机构,与18家外商(协)会及100多家外资企业进行线上需求对接,取得了良好效果。近日,四川省经济合作局与中国建设银行四川省分行在成都签署战略合作协议。

据悉,双方围绕四川省委“一千多支、五区协同”发展战略,秉承“互补优势、共享资源、互利双赢”合作理念,在构建银政长效合作机制、服务重大招商引资项目、支持招商引资环境建设等多个方面,携手为企业提供全球、多元、高效的综合金融服务,全力推进四川经济合作及招商引资项目建设,促进四川经济社会繁荣发展。双方开展此次合作,主要是针对常

态化疫情防控下的招商形势,充分发挥各自优势,在产业招商、企业服务两方面进行拓展延伸。双方将基于四川省经济合作局现有官网等推介平台,以及中国建设银行“建融智合”平台,合作搭建“建融智合—政府招商引资—四川专区”,联动建设银行境内外信息媒介及客户资源,通过展示推介、智能撮合等方式,将四川优势、推介项目、企业需求等进行定向推送及匹配,解决信息不对称的问题,引入境外投资与省外投资“新活水”,开拓线上招商“新渠道”。双方将密切彼此间的联系对接,不定期举办政企业银洽谈会、投资推介会等活动,努力在招商引资项目签约、建设、投产、运营等关键时期、重点领域、薄弱环节为外来投资企业提供金融服务支持,贴心服务外来投资企业的金融需求。

□本报记者 吴文俊

8月22日,“新消费爱生活——贵州消费季”中央广播电视总台“品牌强国工程”贵州论坛上,茅台集团党委书记、董事长高卫东围绕“品牌提振市场信心,激发内生动力”的峰会主题,以“品牌:危机时代的必然选择”为题分享了其思考和看法。

高卫东认为,后疫情时代,品牌力量是增强企业生存韧性的重要因素。而新形势下,“扩大内需”与“消费升级”会是包括茅台在内的中国制造业和中国品牌企业的内机遇。

无论何时,品牌生命力在于高质量的产品。今年6月30日,“2020年Brand Z最具价值全球品牌100强”排行榜发布,中国创纪录地贡献了十七个人选品牌。这十七个品牌中,茅台更是大幅前移跻身18强的行列。

“Brand Z”的研究表明,疫情冲击下,全球百强品牌体现了更为强劲的生命力,无一例外,都有过人的

产品品质以及庞大的忠实客户群体。这两个因素,也是巩固提升品牌形象与价值的基础和逻辑。”

高卫东还谈到,身为茅台人,他们有一种切身的体会,之所以茅台能在近七十年的时间里,从小作坊成长为今天全球市值第一的烈酒企业,离不开一个重要因素——这就是一代又一代的茅台人,始终坚持匠心酿造世界一流的酒,铸就品质,不断追求卓越的企业,把茅台打造为世界知名的品牌。

“新冠疫情爆发后,我们再一次感受到这种视品牌、视质量为生命带来的强大力量。”高卫东说,按照“计划不变,任务不减,指标不降,收入不降”的要求,茅台今年上半年营收同比增长11.3%,净利润同比增长13.3%。在复杂严峻的市场环境中,保持了双位数的高质量增长,并取得了自2001年上市以来最好半年业绩。

重庆璧山高新区——
营造创新创业的良好环境

雷达掰着手指,又算了算账,两手一摊,挤出两个字:“缺钱。”

租用场地、购买设备、招聘团队……要想实现科研成果转化,需要800万元。找到投资机构,可对方一上来就问:

“2000万,技术买断,不干不?”

“不行,不行。”雷达直摆手,抓起包就往外走。

雷达是重庆的电子行业研发人员,想和朋友一起创业,却资金不够。正在发愁,璧山高新区不仅免费提供场地,还支持启动资金。雷达紧皱的眉头终于舒展,他打趣地说:“一子落,满盘活呀!”

璧山高新区是重庆第二个国家级高新区,获批至今还不足5年。虽然是年轻的高新区,璧山人气儿却不低:以创新之帆带动创业之船,支持专利持有者创办企业、龙头企业创新产业链、传统企业再创业,不断壮大高新技术产业集群。

目前,璧山高新区共有科技型企业639家,有效期内的高新技术企业170家。2019年,高新区科研投入占比达4.95%,高新技术产业产值占比近五成。

从实验室到市场
专利持有者“拎包开店”

“还可以订货吗?”参展2019年第二届智博会后,雷达的手机就响个不停,很多人来订货。雷达的团队与重庆大学合作,研发出一款智能仪器,主要用来监测高压线运行。

“50公里高压线,以前靠人工巡检,要挺长时间。用这个设备,一个小时就能完成,还实时传输数据,方便高效。”雷达说,这项技术已经申请专利,应用场景广阔。

有技术,有订单,可科研成果还留在实验室,不能孵化,这让雷达很苦恼。

“要不,办个企业?”2019年,雷达萌生了这个想法。为缺钱一筹莫展之际,雷达接到重庆大学教授熊小伏的电话:“璧山成立了个研究院公司,可以帮我们孵化,场地和资金都管了。”

“有这好事?”雷达心里起初还有些疑惑。不过很快,厂房和启动资金“送上门来”。去年12月,重庆峰极智能科技研究院有限公司成立了,现在雷达已是总经理。

璧山毗邻重庆大学城,如何利用“隔壁”的科研资源推动创业?建设孵化平台不算难,难的是打通科技成果产业化“最后一公里”。用创新的思维帮助专利持有者创业,璧山区委书记蓝庆华和高新区上下上下形成了共识。

2019年6月,重庆高新技术产业研究院公司应运而生。针对科研成果转化渠道不畅、产业生成能力不强等问题,公司采取市场化方式运营,推出“孵化+推广+迭代”全生命周期培育模式。

没资金?研究院公司引入风投基金一起出资入股,科研团队不用为钱发愁。不懂管理?研究院公司还提供一站式服务,搭建公司团队,帮助规范管理、对接市场……让科研团队“拎包开店”。

科研成果纷纷上门,进而转化为市场产品。一个个“金蛋”正在孵化为一只只“金鸡”。

从小作坊到国家级高新企业
一个龙头带动一批企业

以创新引导创业,璧山高新区鼓励单个团队创新,更注重以龙头企业升级带动一批企业发展,创新产业链。

重庆宇海精密制造公司生产车间里,机器人手臂来回伸展组装,工人们有条不紊地抛光、打磨……不到9年,宇海营

业额从60万元增加到6亿元,员工从7个人增加到2000多人。“多亏高新区支持,我们才有今天。”指着企业门口“国家级高新技术企业”牌匾,总经理袁卫顺说。

时间回到2011年,那时的“公司”只是一个小作坊,从校办车间转型而来。几年下来,宇海虽然平稳成长,但与高新企业尚有较大差距。

危机和转机同时出现在2018年。那一年,市场出现波动,宇海流动资金吃紧。贷款?行不通,因为没有可抵押的固定资产——厂房在一所学校里,设备也不值钱。一时,宇海陷入困境。

抱着一丝希望,宇海向璧山高新区求援。

“宇海公司很有潜力,发展好了能带动一大批公司。”高新区管委会负责人决定支持。很快,宇海申请到5000万元贷款。把钱用在刀刃上,宇海全力技术攻关,为自动化生产“加码”。那一年,宇海实现了技术突破,真正在市场上站了脚根。

2019年,高新区又协调追加3000万元贷款,鼓励宇海继续创新。还免费提供场地,组织技术人员外出培训……如今,宇海带动了一批配套企业成长,形成了产业链。

为宇海提供物流服务的重庆双弘物流公司,以前只有2台运输车,在宇海发展壮大后,双弘公司又买了20台车。“以前规模小,三五家企业来配套就足够,现在可不行,给咱配套的企业有300多家哩。”袁卫顺自豪地说。

从传统行业转战新兴产业
让“老树”发“新枝”

璧山高新区传统企业众多,转型升级基础较差,怎么办?宇海“老树”发“新

枝”,支持传统企业持续发力,璧山高新区建立了产业引导基金。

过去一段时间,汽车产业不景气,零部件生产企业也受到冲击,主要生产汽车变速箱齿轮的上市公司重庆蓝黛动力传动机械公司就是其中之一。

2017年,高新区支持蓝黛1000万元专项资金,推动公司建设数字化车间,进行改造升级。蓝黛前后投入1.7亿元,引进一批先进检测设备,并用物联网技术将设备连在一起,实现全流程数字化管理。

2019年6月,公司首批自动变速器正式量产下线。“不仅生产效率高了,产品质量也大大提升。”副总经理海川说。

迭代先进技术,只是高质量发展的第一步。蓝黛总经理朱堂福认为,公司还要开辟新领域、注入新活力。

“触控显示行业有前途,又和原有行业有关,可以互相分享客户,可惜缺少启动资金。”朱堂福说,蓝黛嗅到了商机,但资金成了“拦路虎”。2018年底,高新区从产业引导基金中拨付1.5亿元,专项支持蓝黛公司。

蓝黛公司迅速成立了重庆台冠科技公司,生产汽车显示屏。在公司厂里,一边是蓝黛传动,一边是台冠公司,两条腿走路的蓝黛转型特色鲜明。

走进台冠重庆工厂,智能化气息扑面而来。原材料从切割、水洗到点胶,全自动完成。看到生产线满负荷运转,朱堂福说话也更有底气,“虽然受疫情影响,但今年我们能逆势上扬,营业额预计同比增长50%。”

创新环境向好,创业氛围渐浓。行走璧山高新区,看得见的是大批企业孵化、创立和再出发,看不见的是创新资源扎堆产生的链式反应。

据人民日报

一揽子税收举措加速落地
助力企业出口转内销

今年以来,国家出台加快准入、搭建平台、提升便利化水平等一系列政策措施,在鼓励企业拓展国际市场的同时,支持适销对路的出口产品开拓国内市场,着力帮扶外贸企业渡过难关。记者采访了解到,税务部门从落实落细税费优惠政策,进一步便利企业办税、税收大数据“搭桥补链”等方面发力,助力外贸企业“突围”。一揽子全力支持出口企业开拓国内市场的税收举措正在加速落地。

今年上半年,厦门威迪亚科技有限公司累计实现销售额2.86亿元,其中国内市场销售额1.53亿元,占比首次超过国际市场份额。

威迪亚公司研发总监黄峻表示,税费优惠政策让公司有较为充足的“转场”资金。黄峻介绍,公司目前已享受社保减免、增值税税率下调和出口退税提高等税费优惠政策红利近990万元,作为高新技术企业,公司去年投入的可加计扣除研发费用1700多万元还可享受近300万元的税收优惠。

遭遇外贸订单骤降冲击,江苏扬州曙光牙刷厂计划将多余的外贸产能转移到内销市场上来。“税务部门针对我们的特点详细介绍了相关税费优惠政策,同时加快了出口退税办理速度,帮助我们迅速回笼资金,为我们转战国内市场提供了有力支持。今年以来,我们已享受出口退税180多万元。”曙光牙刷厂负责人屠新介绍说。

全国政协常委、中国税务学会副会长张连起表示,税务部门落实落细出口转内销企业可享受的税费优惠政策,同时通过深化“放管服”改革,进一步扩大“一网通办”和“非接触式”办税事项范围,精简优化办税手续,缓解了企业资金压力,稳定了企业出口转内销的信心。

据经济参考报