

团结 服务 引导 教育

主办单位:西南商报
支持单位:四川省工商联(商会)
协办单位:四川鼎恒建设工程有限公司

石油公司的明天在哪里

当大街上行驶的电动汽车越来越多,石油公司向何处去?

有人说,20世纪是石油的世纪,而21世纪驱动我们前行的动力无疑将更为多元、清洁。近年来,我国坚持清洁低碳战略方向,推动能源绿色低碳转型。在此背景下,石油企业何去何从?能源更替变迁有什么样的规律?针对这些问题,记者近日采访了有关专家。

加快转型应对挑战

“应对气候变化的核心是能源转型。”对外经济贸易大学国家对外开放研究院教授董秀成表示,作为化石能源,石油在利用过程中难免有二氧化碳排放问题。因此,石油公司的传统业务和市场空间将被压缩,必须加快转型。

去年,我国宣布力争2030年前实现碳达峰,2060年前实现碳中和。而实现碳达峰、碳中和目标的过程,将从根本上改变能源生产、消费结构和能源利用效率,对能源行业有着颠覆性影响。

另一个显著的影响是电动汽车的推广。目前,德国、法国、英国、挪威等10多个国家和地区已发布了禁售燃油车时间表。此前,工业和信息化部曾发布消息称,将适时推出燃油车退出时间表。在碳达峰、碳中和背景下,我国推出燃油车退出时间表有望提速。

在这些因素综合影响下,国内外石油公司纷纷加快转型步伐。

去年,大部分国外石油公司下调了产量目标,大幅削减或推迟投资,国际大石油公司未来几年的勘探投资降低了

40%。欧洲石油公司道达尔甚至退出了美国石油协会,更名为道达尔能源,并收购了多家可再生能源公司,称未来10年石油产品销售占比将从55%降至30%。

在国内,中石化提出了打造世界领先清洁能源化工公司的愿景,把新能源作为战略新兴产业进行谋划,并提出打造世界第一氢能公司的目标。中石油上游业务占比比较大,最近也提出将在做强做优油气业务的同时,加快布局新能源、新材料、新业态,向油气热电氢综合能源公司转型。

董秀成表示,这些石油公司是顺势而为,也是形势所迫。以前,国内石油公司转型力度与国外公司相比稍显滞后,碳达峰、碳中和目标提出后形成倒逼形势,国内公司也开始全面布局转型。

替代将是长期过程

我国是世界上最大的能源生产国和消费国。虽然近年来清洁能源在能源结构中的占比快速上升,但煤炭和石油等化石能源占比仍高达77%左右,未来一段时间内仍将是主体能源。厦门大学中国能源政策研究院院长林伯强表示,我国面临“富煤、贫油、少气”的实际,煤炭在一次能源消费中占比最高,在减碳背景下,煤炭行业的清洁化压力和空间更大。

国际能源署数据显示,目前石油在全球能源供应中份额为31.6%,为第一大能源。在我国,第一大能源是煤炭,2019年煤炭在能源消费结构中占比57.7%,继续逐步降低煤炭在能源生产和消费中的比重是未来方向。

另外,我国原油消费量居全球第二,是最大的原油进口国。中国石化和化学工业联合会数据显示,2020年国内原油产量1.95亿吨,同比增长1.6%。原油表观消费量7.36亿吨,同比增长5.6%。原油对外依存度达73.5%,天然气对外依存度也达42%。

为此,从能源安全角度考虑,我国非但不能像国外石油公司一样削减勘探投入,反而应继续大力推进找矿突破,争取在传统油气和页岩气等非常规油气上有新突破。

我国可再生能源开发利用规模近年来快速扩大,水电、风电、光伏发电累计装机容量均居世界首位。但也要看到,风能、太阳能等新能源具有间歇性、波动性特点,大规模接入会给电力系统稳定和能源安全带来挑战。在某种程度上,新能源仍要与传统能源匹配,如因地利制宜发展天然气调峰电站等。

此外,氢能等新能源成为投资热点。全国已有23个省份发布氢能规划。但从历史规律看,一种能源需要40年至50年时间才能从占有市场1%份额扩大至10%份额,这主要是因为能源是一个完整系统,需要一定时间才能在生产、使用和配套上形成规模。

从能源转型趋势看,董秀成认为,非化石能源成为主导能源是必然趋势,但是并不意味着石油将退出历史舞台,这也是我们必须充分认识到的基本趋势。

创新中把握新机遇

中国能源研究会副理事长周大地表

助力民营经济高质量发展
四川泸州市工商联引金融活水“灌溉”民营企业

为进一步做好金融支持民营企业高质量发展工作,引金融活水“灌溉”民营企业,近日,由四川省泸州市工商联、市金融工作局主办,中国邮政银行泸州市分行、古蔺酒庄有限公司承办的泸州市金融服务民营企业高质量发展会在古蔺酒庄举行。会议由泸州市工商联副主席毛启云主持。

会议期间,泸州市工商联组织纳溪等三区四县工商联、泸县等三区四县邮政银行支行主要负责同志、商会和民营企业代表60余人前往酒庄的生产车间、仓储基地和营

销中心等地参观学习。座谈会上,古蔺酒庄股份有限公司副总经理罗文伟作欢迎辞并介绍酒庄生产发展情况,泸州市金融工作局、邮政银行泸州市分行等单位分别作金融助力民营企业方面的政策解读,泸县工商联和泸县支行作典型经验交流发言。随后,市、县工商联和邮政银行分别签订战略合作协议,古蔺支行向会员单位委禹商贸企业授信500万元。接着,邮政银行泸州市分行党委书记、行长邵阳和泸州市金融工作局机关党委书记钟传均作讲话。最后,泸州市委统战部副部长、市工商联党组书记郑理作大会总结,并安排部署工商联系统经济联络工作。郑理强调,要提高政治站位,着力服务民营经济为“十四五”开好头、起好步作贡献;工商联服务民营

经济发展要坚持问题导向,在“组织好、协调好、服务好”,在牵线搭桥上下功夫;经济服务工作要展现工商联系统干部的“精气神”,赢得广大企业的认可。

据悉,泸州市近年来高度重视民营经济发展工作,围绕产融互动,突出中小企业主体,强化金融供给侧改革创新,着力提升金融支持民营经济高质量发展质效。各县区工商联也纷纷打出系列“组合拳”服务民营企业,积极探索有效的抓手和路径,营造更优的发展环境,为民营企业赋能,引金融活水“灌溉”,以满足民营企业、商会多样化金融需求,努力打通银企融资对接“最后一公里”,破解民营企业融资难、融资贵问题,奋力确保“六保”“六稳”目标工作实现。

李小波 胡光琴 摄

民营企业“牵手”研究院
为四川工业环保科技进步作出新贡献

□郑莎莎 本报记者 李鹏飞 文/图



近日,四川中衡检测技术有限公司与四川省工业环境监测研究院在“省工环院”武侯办公区举行战略合作签约仪式。四川省工业环境监测研究院党委书记、院长田犀,副院长谢枢、蒲灵,四川中衡检测技术有限公司董事长殷万国、总经理邱鑫海、副总经理马勇等出席本次签约仪式。据悉,此次签约必将进一步推进双方合作,激发双方各自优势,形成聚合效应,实现共赢发展;必将进一步促进各业务的拓展与延伸,打造新的经济增长点,为四川全省工业环保科技进步做出新的贡献。

仪式上,田犀介绍了省工环院的历史背景、下设部门、主要业务和下一步的计划与安排,殷万国介绍了中衡检测公司的基本情况和发展方向。随后,双方就合作细节问题作了进一步的沟通,并签署了战略合作协议。

田犀对中衡检测公司一行的到来表示欢迎,对中衡检测公司的技术实力和品牌也表示高度的认可。他指出,本次战略合作框架协议的签订标志着双方合作进入到一个新阶段,将有利于双方打造更高层次的技术队伍,提升和改善服务品牌和形象,为双方带来更大的社会效益与经济效益“双丰收”。

殷万国表示,此次合作是推动双方环保服务领域不断落实细化的重要举措,也是双方贯彻新发展理念、构建新发展格局、开创高质量发展新局面的良好开端。他希望,双方携手继续坚定不移筑牢环保服务等方面的运营屏障,阔步迈入市场化发展道路,在业务能力、人才培养、标准制定等方面下苦功,进一步塑造品牌形象、拓展业务范围,力争辐射川渝市场。

川渝两地协同招商
抱团出击吸引外资

两地存量外商投资企业数量达6741家,占西部省份42.97%



本报(记者 赵焱)记者昨日从四川省经济合作局获悉,由四川省人民政府、重庆市人民政府联合主办,四川省经济合作局、重庆市招商投资促进局联合承办,近日,成渝地区双城经济圈全球投资推介会在上海举行,是川渝两地首次对外开展产业协同招商。

大会以“共建双城经济圈·共享发展新机遇”为主题,面向长三角地区中外知名企业、商协会和机构。川渝两地经济合作和招商投资促进部门共同推介了川渝两地电子信息、食品饮料、医药健康和汽车、装备制造、新材料6大产业投资机遇。川渝两地经济合作和招商投资促进部门共同推介了川渝两地电子信息、食品饮料、医药健康和汽车、装备制造、新材料6大产业投资机遇。川渝两地经济合作和招商投资促进部门共同推介了川渝两地电子信息、食品饮料、医药健康和汽车、装备制造、新材料6大产业投资机遇。

会上,川渝两地落户企业代表和英中贸易协会还分别进行了交流发言;活动采取“1+2”线下推介、云上同步直播相结合的方式,除了主体活动之外,川渝高新园区、遂宁川渝毗邻地区一体化发展先行区还举办了专场推介活动,由两地相关市(县、区)开展联合推介。此次大会同步进行图文直播,覆盖全球50多个国家和地区。同时,大会也受到相关金融机构海外分行客户的线上关注,增强了针对性和影响力。来自美国、日本、韩国、新加坡和中国香港等10余个国家和地区、100多家知名企业、商协会和机构,川渝两地外事、发改、经信、经合(投促)部门和驻沪办,以及成都、泸州、遂宁、万州、渝北、长寿等10余个市(区、县)相关负责人参会;其中,应邀参会世界500强、中国500强、中国民营500强企业达到37家。

据悉,成渝地区双城经济圈建设上升为国家战略一年来,川渝两地经济合作和招商投资促进部门抱团出击、相向而行,签署《产业协同招商战略合作协议》,成立两地产业协同招商领导小组,建立定期召开联席会议、定期交换投资数据、定期开展协同招商等工作机制,联合举办全球推介活动,两地协同招商按下了“快进键”,跑出了“加速度”。2020年以来,川渝合作共建的52个重大项目已开工建设,累计完成投资1271.6亿元。截至2021年5月,川渝共签署协议248份,共建毗邻园区10个。

近年来,川渝两地吸引外资走在中西部前列,“投资西部、首选川渝”已成为外国投资者共识。据商务部统计,“十三五”期间,川渝两地外商直接投资(FDI)到资233.61亿美元,其中,2020年,川渝两地FDI到资额占西部十二省(区、市)到资总量的57.98%;外资企业发展情况良好,根据2020年外商投资年度信息报告,川渝两地存量外商投资企业数量6741家,占西部省份的42.97%。

四川省广安市前锋区
提档升级“西部轻工城” 打造承接产业转移首选地

□陈定军 兰林前 本报记者 沈仁平 实习记者 童杰

近日,四川广安市前锋区智能家居产业园,林佳定制家具有限公司总经理刘利忙着盘点1—5月的生产经营情况。“完成全年目标任务没问题,今年大干一场,争取产值达到7000万元。”

去年8月,刘利决定将厂房整体从重庆长寿搬到前锋区。除了看重前锋距离重庆近外,更看重这里的营商环境,拎包入住、专人服务……他的项目从签约落地到投产只用了半年时间。

服务和效率,是前锋智能家居产业园的“标签”。自2019年8月开建至今,产业园签约入驻企业76户,总投资89.7亿元,其中,渝企占比过半。从一片荒芜到厂房林立,用时不到两年,“速度与激情”在前锋上演。

当前,前锋区正在奋起“二次创业”,抢抓成渝地区双城经济圈建设重大战略机遇,围绕融入成渝产业集群,全面提档升级“西部轻工城”,积极承接成渝地区智能家居、高端轻纺、品牌鞋业等产业整体转移和关联企业协同转移,打造成渝地区轻工产业协作示范园区、成渝智能家居产业协作示范园区。

把区位优势转化为产业发展优势

前锋,广安最年轻的区县,一张白纸上绘蓝图。重庆,中国曾经的六大老工业基地之一,产业转型升级伴随着传统产业外溢。

当前,新一轮科技革命和产业变革方兴未艾,特别是重庆明确提出提升精品服饰、特色轻工等优势产业,培育特色消费品产业集群,为前锋培育核心竞争力、塑造发展新优势带来了重大机遇。

进城入圈,牵手重庆。与重庆地缘相

近的前锋区,通过加大招商引力度,制定优化营商政策,正在分享重庆产业转移的红利。

位于前锋工业园区的四川耀业科技股份有限公司,主要为重庆宗申、银翔、力帆等摩托车配套,受制于土地、人力成本等因素,于2014年从重庆两江新区搬到前锋区,从管理层到生产线都有不少重庆人。

从重庆搬到前锋,四川耀业科技股份有限公司有过细致的考量。该公司副总经理彭警表示,之前他们考察了不少地方,包括重庆合川、江津和四川广安等地,最终选择了前锋区。

前锋有何吸引力?彭警介绍,虽然跨省,但前锋离重庆并不远,只有几十公里,全程高速车程只要1小时,上下游配套产品运输方便。另外,包括土地、劳动力等企业生产成本有所降低。前锋当地还提供免费培训、科研补贴、税收减免等政策,让公司负责人下定决心搬到前锋的决心。

入驻前锋,让公司重获新生。搬迁当年,四川耀业科技股份有限公司年产值就从1000余万元升至近3000万元,尔后,产值连年增长,如今已破亿元大关。

不仅是四川耀业科技股份有限公司,最近3年,已有26家渝企相继落户前锋区,成为前锋经济发展的生力军和主力军。

渝企为何青睐前锋区?“我们三个方面优势:一是毗邻重庆,可深度融入重庆万亿级产业格局;二是作为新区,锐意改革大胆创新,制定了一揽子优惠政策,打造了良好的营商环境;三是交通便利,这里有襄渝铁路,还有高速公路和轮船码头,北上南下通江达海十分方便。”

前锋区相关负责人介绍,三大区位优势不断吸引企业纷至沓来寻求商机。

把区位优势转化为发展优势。近年来,前锋区把工业作为立区之本,正在打造一座10平方公里的西部轻工城,推进10000亩智能家居产业园、5000亩高端轻纺产业园、3000亩品牌鞋业产业园建设,正待企业“拎包入住”。

据悉,该区对符合产业政策的项目随时可以挂牌出让,对招商项目行政审批实行“一窗受理、全程代办”,对企业厂房建设、员工招聘、物流运输等方面都制定了配套政策,保证企业落地前锋能够实现良性发展。

深入一线当好投资者的“店小二”

“以前是企业找上门,现在是区级领导、部门负责人到工地去。”前锋区政协副主席、前锋工业园区管委会主任白尚武明显感受到,区级领导、部门围绕项目转,盯住项目干意识逐渐增强,大家愿意天天跑工地、进企业解难题。

在前锋,坚持一线调研督导、一线解决问题、一线推动工作“三个一线”工作方法项目推进问题,已经成为共识。在项目落地建设方面,采取“一个项目一个专班”的方式跟进,把问题解决在现场。

去年,宇颖木创家居公司决定从重庆大足搬到前锋区,前提是要购买土地自建厂房。“很多客户把是否购买土地,看作公司的实力。”该公司负责人说。

“既然他们需要购地,我们就想法满足。”白尚武说,针对企业需求,园区组织专班,一边研究供地,一边配合企业做好落地的前期工作,为企业提供全过程、全流程、全周期“保姆式”跟进服务,最终为

该企业提供土地20亩。

林佳定制家具有限公司总经理刘利坦言,按照其他地方的常规速度,从签约到投产可能要一年多,而在前锋区只用了不到半年时间。

“项目签约后,他们马上专班跟进,办理公司注册、社保、环评等各项手续,协助我们搞规划设计、招聘工人。”刘利说,前锋区相关部门和单位以“店小二”的服务意识,让落户企业感到温馨和舒心。

没有“官老爷”,只有“店小二”,前锋为企业发展量身定制“政策包”,精心配置“工具箱”,及时清除企业发展的“拦路虎”和“绊脚石”,让越来越多的企业家感受到更优更好的营商环境。

当好“店小二”,前锋区实行“一竿子插到底”模式,招商团队既管项目引进又管项目落地,全程跟进企业落户,全程参加企业建设,一举破解“招商时说得娓娓动听,落地后不管不顾”的痼疾。

“这样好的营商环境,企业在前锋发展很有信心,我们打算追加投资建二期项目。”刘利说,预计二期项目今年底开工建设,明年建成投产。

良好的投资环境,是聚集各类优质资源要素的深厚土壤。据介绍,近年来,前锋区出台优化营商环境36条等政策措施,“最多跑一次”比例达100%,每年保障存量工业“熟地”2000亩以上,创新“园保贷”、供应链贸易、产业发展基金等融资工具解决企业融资难。

栽下梧桐树,自有凤来栖。前锋区以最大的力度、最强的保障、最优惠的政策支持企业发展,真正做到让投资者进得来、留得住、发展得好。