

三产联动 多维融合 千亩蓝莓园铺就增收致富路

□本报记者 胡斌 文/图

12月13日上午，阴冷的天气夹杂着丝丝寒风，而位于四川绵阳市北川县永昌镇福田村的蓝莓产业示范园里，却是一番热火朝天的景象。记者看到，田地中间，几十名村民正忙着栽种蓝莓苗子，而田边上，更多的村民则是在忙着参与基础设施建设：挖水渠、背砖、挑混凝土……村民唐勇告诉记者：“双喜临门啊，我今年在这里已经挣了好几万元了。”

唐勇口中的“双喜临门”，是指“以工代赈蓝莓产业发展配套设施试点项目”与东西部协作“‘福田里’蓝莓产业示范园项目”同时为广大村民带来的“福利”。“这两个项目的实施，有效带动了当地群众就业增收，目前在项目地务工老百姓达300余人，发放的务工报酬已经有500多万元了。”北川奕米生态农业有限公司负责人戴锋介绍说，“蓝莓成熟的时候，会吸引周边城市大量的游客到现场来采摘，既可以提高农民的收入水平，还可以带动整个乡村旅游的发展。”

近年来，北川县以大力实施乡村振兴战略为契机，培育特色产业，依托东西部协作打造千亩蓝莓基地，让老百姓增收致富。

据了解，北川的气候特点和土壤条件非常适宜蓝莓种植，在前期于漩坪乡岩门村和永昌镇新华村试种获得全面成功的基础上，北川-柯城东西部协作引进杭州奕米生态科技有限公司为投资主体，在更具地理优势和规模效应的永昌镇福田村开发建设“福田里”蓝莓产业示范园。2021年，北川又将作为四川省脱贫攻坚衔接乡村振兴试点项目的“以工代赈蓝莓产业发展配套设施项目”投放到福田村。以工代赈+东西部协作强强联手，通过三产联动打造集蓝莓种植、观光采摘、精深加工、休闲旅游、特色民宿、乡村地产、康养度假为一体的一二三产融合示范区，以创建省级现代农业园区和乡村振兴示范村为目标，着力推动当地农旅、文旅、现代精品农业高质量发展。

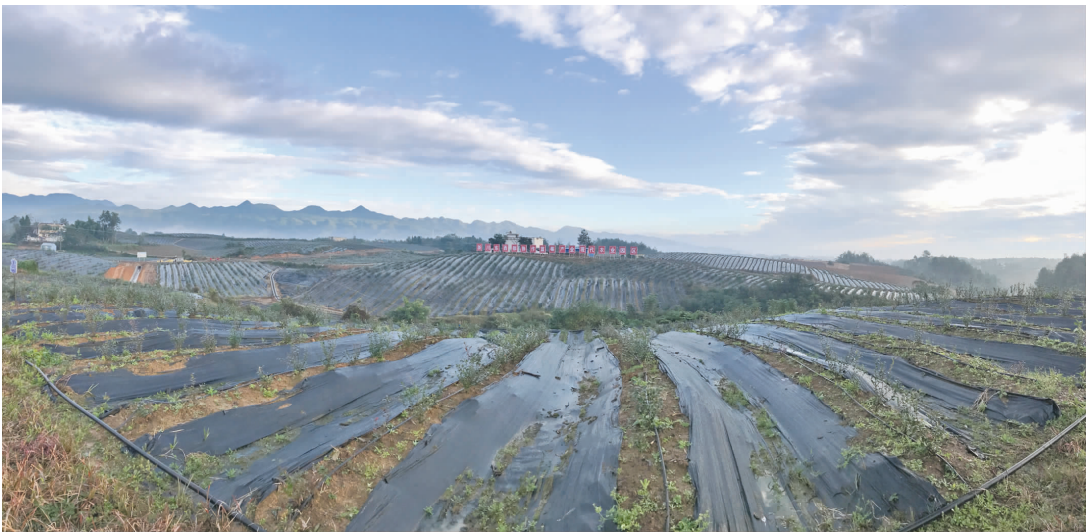
四川省宜宾市南溪区供销社 聚力构建城乡全方位综合服务平台

近年来，随着乡村振兴战略和全省两项改革“后半篇”文章全面铺开，宜宾市南溪区供销社紧紧围绕“三农”工作大局，以密切与农民利益联结为核心，以提升为农服务能力为根本，不断创新联合社治理机制，着力加强基层供销合作社建设，积极探索“三社”融合发展模式和“三位一体”合作试点，形成了较为完善的现代化为农服务体系，在推进特色产业、特色品牌打造、农产品流通、助农增收、人居环境改善等方面发挥了积极作用，先后获评全省供销社系统先进集体、全省会计统计基础工作和监事会建设先进单位。

搭建会计综合服务平台 推进村集体经济财务管理规范化

“村集体经济财务不规范一直是让村‘两委’挠脑壳的困难问题，严重制约了村集体经济的发展。”南溪区南溪街道白合村村委会主任林天才说：“供销社会计服务公司为我们提供更实惠、更专业的会计服务，不仅解决了村集体经济财务管理杂乱乱差的问题，还根据我们村财务情况，在产业规划、资产盘活等方面提供切实可行的方案建议，为村集体经济的可持续发展注入了活力。”

今年年初，南溪区供销社组织成立南溪区慧农会计服务公司，聘请专业化团队建立以农村现代化服务为主的“云供销”财务服务平台，与全区104



蓝莓基地的建设，不仅盘活了荒山和土地，也为村民们带来了收益。村里的老百姓通过土地流转“得租金”，就近务工“挣薪金”。在“福田里”项目实施过程中建立的“五金带农益农”机制，就让广大农户得到了极大实惠。其中，当地群众通过流转土地“收租金”，在基地务工“挣薪金”，委托管护蓝莓生产“得酬金”，将项目补助投入量化为股权“分红金”，当地群众通过种植盆栽蓝莓、发展庭院经济、经营农家乐等产业带动“赚现金”五种模式增加群众和村集体经济收入，创新形成蓝莓产业“五金带贫”利益联结机制。“我们给蓝莓公司修枝、施肥，在家门口就挣到钱了，还是很不错的。”永昌镇福田村村民李世秀告诉记者。

在“福田里”项目实施过程中，北川县供销社也发挥了不可忽视的作用。北川县供销社理事会主任汪勇介绍说，项目落地后，北川县供销社也投入到建设工作中来，当好“五员”来强化服务。“首先是当好招商员，成功引入杭州奕米公司在北川县发展蓝莓特

色产业；奕米公司进驻北川后，积极当好联络员，确保项目业主及时准确把握本地政策、资金、项目、疫情方面的信息；项目启动后，供销社、当地党委政府、村社分别派出专人当好服务员，为项目提供用地审批、土地流转、交易鉴证、劳动力组织等方面的跟踪服务；为保障项目顺利推进，我们努力当好协调员，积极做好群众工作，化解土地流转过程中因边界、面积、补偿标准等产生的各类矛盾纠纷；为协助项目科学精准确定目标定位、做好规划设计、合理安排进度，我们认真当好参谋员，结合北川和本地实际，积极为业主建言献策，提供参考。”汪勇说。

蓝莓产业示范园流转该地5000余亩残次林、低效林、撂荒地、低产田发展特色产业，高品质定位、高起点规划、高标准建设，激活了沉睡的土地资源，闲置、低效土地得到高效开发利用，改变了低、散、乱的传统产业发展模式，撬动了企业、社会、民间资金参与乡村振兴，实现了公司有发展、群众有收入、集体有收益。项目投产后，将

带动更多群众实现持续增收，进一步促进集体经济发展壮大，以特色产业引领的“福田里”乡村振兴新图景正在徐徐绘就。

“我们将通过3年到5年的建设，整合投入资金10亿元左右，把园区建设成省级乃至国家级的现代农业产业示范园区，同时配套一条5000吨以上的加工线，整个项目投产以后，年产值将突破2.5亿元，解决本地居民就业1000人左右，带动老百姓增收。”戴锋笑着说。

近年来，北川搭乘东西部协作快车，充分利用浙江柯城区资金、产业、技术、人才优势，与北川品牌优势、生态环境、特色资源等相结合，推动“输血式”向“造血式”转变，努力使协作机制更加顺畅、项目实施更加高效、资金投入更加充足、合作领域更加深入。截至目前，东西部产业合作、人才交流、劳务协作和消费帮扶四大类15个项目已全面开工，为加快建成全省民族地区高质量发展先行县和社会主义现代化北川增添助力。

举办新型农民职业技术培训 提高基层农民队伍整体素质

“缺少现代农业经营管理人才”一直是乡村振兴的重要难题，供销社结合自身服务和渠道优势，加强对农村新型经营主体的行业指导和助力乡村产业发展，这是供销社密切与农民群众利益联结的重要目的。

今年以来，南溪区供销社先后举办了农民职业技术培训班3期，培训对象涵盖各村致富能人、种养大户、农民社员、新型农业经营主体、农产品经纪人等乡村新生力量。邀请专家开展农资购进管理、农产品销售、农村合作经济组织财务管理、种养技术、产业规划等专业技术集中培训。同时，鼓励村“两委”负责人、农民合作社负责人、返乡创业农民工、现代农业企业经营管理人才等加入供销社，不断壮大基层供销社业务骨干力量，进一步提高带领群众增收致富的能力。

在今后的发展中，南溪区供销社将继续以服务“三农”为根本宗旨，坚定不移贯彻新发展理念，落实高质量发展要求，做实两项改革“后半篇”文章，以建设综合性、规模化可持续的为农服务体系为抓手，创新思维，坚定信心，持续加强基层供销社建设，不断拓展服务领域，加快成为服务农民生产生活的综合平台，成为党和政府密切联系农民群众的桥梁纽带，努力为推进乡村全面振兴贡献供销力量。

顾志强

市县传真

构建农村金融服务体系 推动供销合作事业高质量发展 广元市供销社与农业银行广元市分行签署战略合作协议

近日，四川省广元市供销社与农业银行广元市分行签署战略合作协议，广元市供销社党组书记、理事会主任吴健，监事会主任祝迎春，理事会副主任张文茂，农行广元分行党委书记、行长李和志，副行长熊远、巩沛鑫出席签约仪式。张文茂、熊远代表双方在协议上签字。

签约仪式上，李和志在讲话中表示，农行广元分行与广元市供销社长期以来携手同心、和衷共济，是初心使命、社会责任和目标愿景高度一致的友好单位。双方延续“顶层设计，体系对接；资源共享，优势互补”的原则开展合作，农行广元分行将充分运用自身金融资源和专业服务优势，全力支持市供销社生产、供销、信用“三位一体”综合性服务体系，在资金结算、信贷支撑、现金管理等领域提供优质服务。

吴健在致辞中对农行广元分行一直以来给予供销社的长期支持与

良好合作表示衷心感谢。他表示，广元市供销社与农业银行开展金融业务合作，是贯彻落实习近平总书记对供销合作社工作重要指示精神和党的十九届六中全会、省委十一届十次全会和市第八次党代会精神的具体体现。本次签约将致力于打通普惠金融服务“最后一公里”，有效改善农村金融服务环境，为联合拓展农村金融服务、服务农村小微实体经济奠定良好的合作基础。全市供销社系统将积极深化合作，切实发挥供销社链接新型农业经营主体与金融机构的桥梁纽带作用，与农业银行形成强大合力，助力农业银行构建更加完善的农村金融服务体系，推动全市供销合作事业高质量发展，为广元市乡村振兴和农业农村现代化作出更大贡献。

农业银行广元市分行金融部、业务部、办公室等部室负责人，市社业务指导科、经济发展科、财务统计科等有关负责人参加签约仪式。王小兵

促进产销对接 助力乡村振兴 泸州市纳溪区供销社参加 2021 年 中国(海南)国际热带农产品冬季交易会



近日，四川省泸州市纳溪区供销社参加了农业农村部、中华全国供销合作总社、中国国际贸易促进会在海口市举办的2021年中国(海南)国际热带农产品冬季交易会。

泸州市纳溪区供销社主动融入经济社会发展大局，为参展企业提供线上展品发布、名企推广、农产品品牌展销和招商合作等服务，宣传推广了纳溪名优农产品。泸州市供销社和海南泸州商会领导亲临纳溪

展区，关心了解企业产品生产、销售情况。

通过此次冬交会，展示了供销社综合改革成果，提高了供销社品牌影响力，助力乡村振兴战略实施。纳溪特早茶、护国陈醋、纳溪泡糖等纳溪特色农产品，深受游客和消费者喜爱，展销交易额一万多元，达成了4项意向性的采购合作协议，有力宣传了泸州纳溪特色农产品。

朱育军 杨兴博 雍奎

邦力达永郎分公司 举办会理石榴提质增效交流会



近日，邦力达永郎分公司在四川会理市举办“农资保供稳价 农技下乡服务”2021年会理石榴提质增效交流会，会议吸引了当地石榴种植户400余人参加。

四川会理市副市长沙正才参加会议并讲话。沙正才指出，邦力达永郎分公司运用国有企业资源、技术等多方面的优势，为会理广大石榴种植户提供更为优质的农资产品和技术服务，积极推动会理石榴产业可持续发展，为会理石榴高产优质作出了很大贡献。

会上，邦力达永郎分公司石榴技术专家丁跃林老师从会理石榴产业

的发展，到石榴种植中的痛点、石榴管理的重心以及当前田间管理技术、病虫害预防、科学施肥等方面为广大石榴种植户讲解有关知识。会理徐庆家庭农场法人代表王彦女士作了邦力达产品使用效果展示，让大家对邦力达产品有了更多的了解和更高的信任度。

会议的圆满召开，实现了农户与农技专家、农户与农资企业、农户与农户之间的沟通互动，进一步增进了彼此之间的信任，充分体现了邦力达永郎分公司积极服务三农，主动参与乡村振兴，助力当地产业发展的社有企业责任和担当。（四川省农资集团供稿）