

## 团结 服务 引导 教育

主办单位:西南商报  
支持单位:四川省工商联(商会)  
协办单位:四川鼎恒建设工程有限公司  
遂宁市凯达房地产开发有限公司  
四川省远丰建筑工程有限公司  
遂宁市林辉建筑劳务有限公司  
四川省圣景投资有限公司  
中恒雅投建设集团有限公司  
四川佳琪房地产集团公司  
四川凡立美科技有限公司

# 成都高新区加快培育创新型企业集群 高新技术企业突破 3300 家 成绩单“亮眼”

本报讯(记者 王舒文/图)近日,记者获悉,成都高新区2021年高新技术企业培育工作交出亮眼“成绩单”。2021年,成都高新区高新技术企业认定申报数1465家,通过认定1268家,有效高企总数达到3315家,净增高企610家,高企总数位列国家级高新区前列。

高企的认定包括企业的研发投入、科技人员占比、知识产权数量与质量、高新技术产品(服务)收入占总收入比例等要求,这些硬要求显示了高企的“含金量”和企业创新活力。据悉,2021年成都高新区全年新增上市及过会企业16家,创历史新高。而这16家企业里面,具有高企“身份”的企业便有10家,占总数的6成。

成都高新区2021年通过认定的1268家高企,从企业规模来看,既有科技型中小企业,也有规上企业,其中腾讯科技(成都)有限公司、业成科技(成都)有限公司等30余家规上企业新晋成为高企。

从2019年—2021年成都高新区高企数量来看,当年通过认定的高企数据分别为847家、1165家、1268家,总体呈现上升趋势。高企持续攀升的背后,正是不断完善的企业培育体系以及创新服务模式。

据介绍,成都高新区构建起“种子期雏鹰企业—瞪羚企业—独角兽(潜在)企业—平台生态型龙头企业”四级梯度培育体系,根据企业全生命周期成长需求开展针对性的培育与扶持,并从人才发展、创新平台、知识产权、创业孵化、企业培育、科技金融等多角度出台政策推动创新驱动高质量发展,培育创新型企业集群。

针对区内高企培育工作,成都高新区

结合梯度培育工作,全面系统地梳理区内科技型中小企业、梯度培育企业、规上企业等非高企名单后进行针对性培育,实施“小升高”“高企规上化”“规上高企化”三大行动,并建立高企培育库,引导区内科技服务机构成立科技服务业界共治理事会(筹),不断完善科技服务生态,为高企培育持续输入“养分”。

此次成功认定为高企的成都杨天万应制药有限公司便是“小升高”企业代表。杨天万应是一家集生产、销售、科研、管理为一体的现代化医药企业,今年是杨天万应公司首次申报高企。

“申报高企不是件容易的事,在科技人才局的帮助下,我们从2019年就开始着手高企申报事宜。”该公司总经理张君说,在2021年正式提交高企申报材料中,成都高新区科技人才局派专人主动服务,细致梳理相关政策并对公司申报高企条件进行分析,借助科技服务业界共治理事会(筹)专业机构进行辅导。“我们首次申报就如此顺利通过评审,多亏了他们的全程服务。”

引导高企持续进行科技创新工作,培育高企成长壮大,实施“高企规上化”也是成都高新区高企培育的一项重点工作。成都博思科技有限公司成立于2009年,致力于深耕计算机信息系统集成和无人机应用领域,获得了多个行业准入牌照和认证。近几年来,随着国内工业无人机赛道的发展,博思科技抓住机遇提出并实践了民用无人机数字运营创新发展和飞行即服务(FaaS)的新模式,率先将无人机应用同高性能科学计算、大数据、地理信息



系统、建筑信息模型、人工智能算法、5G、物联网、云计算跨界融合,并为众多智慧城市建设提供服务。

从成都高新区的“种子企业”成长为“瞪羚企业”,博思科技也从当初仅在大学生创业园拥有两个工位的大学生创业企业发展成为一家规模达百余人高科技中小企业。目前,该公司已取得包括发明专利在内的90余项知识产权。

谈及一路走来的成长经历,博思科技总经办主任时亮感叹,“从种子企业到瞪羚企业,又连续三年通过高企复审……这

一步一步的轨迹中,成都高新区不论是在人才支持、政策扶持上,都主动服务,全程关注,无形中对企业发展提供了很多帮助。”

成都高新区科技人才局相关负责人表示,2022年将进一步完善科技企业培育和服务,在高企培育工作中,进一步整合各产业功能区、孵化器、街道工作力量,加强科技服务业界共治理事会建设,健全完善高新技术企业培育服务体系,构建高新技术企业培育良好生态,助力企业创新发展。

## 四川省德阳市旌阳区 政府采购“五化”布局 助力营商环境持续优化

本报讯(赵欣 记者 李鹏飞)1月24日,记者从四川省德阳市旌阳区行政审批局获悉,2021年,德阳市旌阳区主动作为,创新争先,政府采购工作通过“五化”布局,努力创建一流政府采购服务,大力优化营商环境。

流程上实现电子化。全面推行政府采购全流程电子化。2021年,旌阳区集中采购货物、服务和工程项目全面实施全流程电子化,实现全程“网上办理”“不见面开标”“零跑腿”和“无纸化”操作,极大地方便了供应商参与投标,大幅节约了供应商和采购人参与政府采购的时间、人力和物力成本,受到采购人、供应商一致好评。2021年共计完成政府采购项目281个,完成财政下达采购计划9963.52万元,实现采购金额9307.09万元,节约资金656.43万元,资金节约率6.59%。

空间上实现异地化。首例远程异地评标项目以德阳市公共资源交易中心为主场,绵阳市公共资源交易中心为副场,由旌阳区和绵阳市两地专家通过网络连线,对同一项目在同一时间不同地点开展评标。该评标方式使得评标专家资源共享,有效解决了专家资源分布不均的问题,在“惠企、便民、提效”上又迈进了一大步。

环节上实现了精简化。全面压缩采购业务办理时限,取消投标保证金,推行投标保证金承诺制,将评审结果推送由原来的2个工作日压缩为当天推送,将采购结果确定时限由原来的5个工作日压缩为3个工作日,将采购

合同签订时限由原来的30日压缩为18日,为供应商和采购人参与政府采购提供便利。取消投标保证金,推行供应商投标保证金承诺制,有效减少供应商投标压力和成本,切实减轻市场主体隐形负担。

政策上实现了利企化。全面落实中小企业扶持政策。通过预留份额、价格评审优惠、优先采购、政采贷等措施,提高中小企业在政府采购中的份额,解决了中小企业“中标准”“融资难”的问题。成立工作组,安排专人负责,通过在全国公共资源交易平台(四川省·德阳市)和四川省政府采购网发布公告以及电话、微信联系等方式广而告之清退信息,供应商满足清退条件的,通过现场递交或邮寄的方式及时办理;不具备清退条件的,通过协调采购人完成验收手续、查询历史项目档案等方式协助办理。2021年共计清退历史遗留保证金87笔,金额173.54万元,让沉睡资金回归企业发挥效益。

服务上实现了规范化。制定办事指南,制定并印发《德阳市旌阳区政府集中采购办事指南》和《政府采购项目相关需求范本》,让采购人明明白白采购,供应商清清楚楚投标,依法保障市场主体平等参与权,提高集中采购服务水平。开展专题培训。对区级部门、镇人民政府负责政府采购的90余名经办人员开展业务和政策法规专题培训,并结合案例开展廉政提醒,进一步提高了采购人员的政策水平、业务能力和主体责任意识。



## 农机生产忙

近日,在位于重庆高新区含谷镇的重庆鑫源农机股份有限公司,工人们在装配拖拉机。

随着春耕到来,农机销售进入旺季。该公司生产的农机订单量增长迅猛,呈现出良好的发展态势。

特约记者 孙凯芳 摄

## 返乡创业促发展 牛羊产业助振兴

——记广元毅和源种养殖家庭农场负责人权友文

□乔攀祥 黄玉成 本报记者 魏彪 文/图



## “什邡女婿”陈秋林的“第二故乡”创业路 安居乐业 收获满满归属感

□何小米 本报记者 高明山 李鹏飞 文/图

在美丽的天府之国,无论是车水马龙的街头,还是悠然自得的乡村社区,时常能听见五花八门的外乡方言。在四川什邡市生活了5年的江苏人陈秋林却笑着说,自己那口江苏话已经被同化得差不多了。

来到什邡这5年,从忧心忡忡的外来创业者,到在什邡安了新家,再到孩子入读公办学校,享受与本地人同等的社保福利,陈秋林是什邡返乡创业蓬勃发展的见证者,更是受益者。

### 三下四川考察 怀揣梦想返乡

陈秋林原是江苏丹阳人,早年从事汽配生产,奔走各大批发市场找销路时,结识了什邡籍姑娘易元华。有了贤内助,陈秋林的生意也是蒸蒸日上,但陈秋林的客户基本都在云南、贵州和四川一带,每年光运费就是几十万元,加之江苏一带同类型个体户比比皆是,行业竞争激烈。妻子易元华也发现了这个问题,便提议返乡创业。

听了老婆的建议,陈秋林有些心动,但一系列的担忧也涌上心头。“我说假如到四川去,最起码伙食这一方面肯定不习惯,四川都是吃辣椒,我们江南这边都吃的清淡。”陈秋林犹豫不决。



在妻子易元华的多次劝说下,陈秋林决定赴四川实地考察。“什邡离成都确实很近,路网也很发达,相对于成都的生产成本来说,更有优势。”陈秋林告诉记者,加上老婆娘家也在什邡,家里有个什么事情有亲戚朋友帮忙,最主要可以照顾年迈的父母。三次赴四川考察,最终在2017年,陈秋林将一条生产线迁到什邡。

马井镇毗邻成都彭州市,紧靠成德大道,地理条件优越。陈秋林一眼就看中了,在当地政府的支持和帮助下,鑫源阳科技有限公司在马井镇玉马村拔地而起。

### 老板变身导师 产业走上正轨

厂房建好了,工人却成了老陈的一块

心病。“这边的劳务全都是化工、家具、泡菜为主,搞汽配这一块就像门外汉一样。”陈秋林为此很是苦恼,经常整夜辗转难眠。

陈秋林从事汽车配件生产很多年,老家的工厂也是自己一手打拼出来的,从一线操作到后期装配,都称得上是“老道”。陈秋林想来想去,干脆自己办个培训班,手把手从零教学。

从企业负责人到车间教学师傅,陈秋林很快进入角色,每天一起床就泡在车间里,和工人们打成一片,从生产线到后期装配,事无巨细,常常一待就是一整天。“泡车间都成习惯了,现在每天一上班,第一件事就是去车间转悠。”陈秋林笑着说。

经过几个月的培训,工人们也渐渐能上手独立工作,生产线顺利投产。看着公司进入正轨,老陈也慢慢把老家的生产线都搬了过来。“现在就在有无尘车间还留在江苏,两个厂区可以算得上是互补吧。”陈秋林坦言,一年下来,整个公司光运费这一块就能节约15万元。

### 实现创业梦 带富家乡人

鑫源阳科技有限公司落户马井镇,不仅改变了陈秋林的生活,也改变了玉马村的村民生活,李禄刚就是其中之一。

李禄刚今年40多岁,因为没有一技之长,这些年一直在外打工维持生计。“以前一年可能回来得到一两次,娃娃都是父母长辈帮忙看着。”李禄刚说,因为常年在外务工,对于家庭孩子疏于照顾,很是愧疚。

突如其来的疫情,让李禄刚产生了家门口务工的想法,陈秋林公司的招聘像黑夜里的一道光,照亮了李禄刚一家子。

李禄刚应聘上了装配工,因为勤劳好学,没多久,他就成了公司里为数不多的高级装配工。“一个月4000以上,好的时候能拿5000多,活路比较轻松,最主要可以照顾家里。”谈到目前的工作,李禄刚很满意。

2022年是聚力建设“五新什邡”的开局之年,什邡站在了新的发展浪潮,像陈秋林一样的外地人,在什邡通过自己的努力,真正实现了安居乐业。

新年将至,陈秋林一家子即将搬进位于什邡雍州公园旁的新房子,他笑着告诉记者,一家子在什邡定居下来,自己就像吃了一颗定心丸一样,心里暖暖的。

较好的育肥牛销往云南、广东等地,预计产值可达150万元。此外,农场将200只肉羊销往成都等地,获得25万元的收入。

谈起农场今后的发展,权友文信心满满:“农场预计在今年还要继续扩建一个(母畜)专门养母牛的圈舍,引进一批优良品种的母牛回来,繁殖小牛。同时,我也希望吸引更多的有相同志趣的、志同道合的人一起来发展肉羊养殖。”

“2022年,我们将为返乡创业者创造更为优惠的条件,全力支持他们返乡创业。”朝天镇将军村党支部书记张勇介绍,村里积极回引返乡大学生创业,鼓励群众发展种养产业,目前,该村已发展核桃1000余亩、小水果300余亩,养殖黄牛300余只、肉牛100余头,种植藤椒420余亩,有效带动了当地群众致富增收。

2021年以来,在朝天区突破性发展肉羊产业的政策引领下,朝天镇积极回引外出青年返乡创业,引入和培育了多家龙头企业,采取“企业+农户”“农场+农户”等多种方式,推动肉羊产业突破性发展,助力乡村振兴。现已建成肉羊家庭农场12个,全镇存栏肉牛800余头;并大力开展返乡创业投资引进行动,招引了2家业主投身肉羊产业,建成肉牛标准化养殖圈舍5000余平方米;为做大做强肉羊产业奠定了坚实基础。

“(2021年)4月份,从毅和源家庭农场借了37头母牛,通过繁育养殖,11月份出售了9头肉牛,总价值10余万元,整体效果很不错。”代养户张业文说。经过8个多月科学养殖,引进的种牛现均重已达1000余斤,除了销售种牛,权友文还将长势