

成都天府国际生物城初步构建具有国际竞争力和区域带动力的生物产业生态圈

“一站式”服务 助企业“拎包”创业

本报讯（记者 王舒琴）近日，记者从成都高新区获悉，成都天府国际生物城再传捷报。

日前，生物城企业迈克生物股份有限公司（以下称“迈克生物”）推出的新冠病毒抗原自测产品获得澳大利亚注册，正式进入澳大利亚医疗用品注册清单（ARTG No. 385370）。此前，迈克生物新冠病毒抗原检测试剂还获得了欧盟 CE、德国 BfArM 等多国权威机构的多重验证。

今年 3 月 14 日，成都天府国际生物城步入了发展的第七年，这里不仅诞生了发力新冠疫苗研发的生物医药相关企业，更

初步构建形成了具有国际竞争力和区域带动力的生物产业生态圈，累计落户项目 170 个，总投资超 1100 亿元；现已聚集在研药械品种 134 个，累计引进各类功能性平台 99 个；已建成天府生物城永安血制一期、京东方数字医学中心、诺峰国际制剂生产基地等项目 43 个，开发生产、生活、生态三类功能复合空间 9 平方公里。

经过 6 年发展，生物城相关企业发展成绩亮眼。3 月 14 日，成都欧林生物科技股份有限公司首批近 7 万剂出口吸附破伤风疫苗启运，不日将抵达海外。此次吸附破伤风疫苗出口销

售是欧林生物首次实现产品出口销售，在公司的发展史上具有里程碑式的意义。

据悉，成都天府国际生物城共推动了先导药物、苑东生物、欧林生物、康诺亚、海创药业 5 家企业顺利上市。

作为全国首个重大新药创制国家科技重大专项成果转移转化试点示范基地，成都天府国际生物城已聚集在研药械品种 134 个，累计承接新药成果转移转化服务 879 项，在全国生物医药园区排名前列，其中半数左右已进入临床试验阶段。

在 1 平方公里生物科创园核心区，成都天府国际生物城

成功构建涵盖从靶点发现到产品上市全链条的专业外包“一站式”服务平台体系，实现每个产业领域的企业都可拎包创业，大大降低了创业成本。

除了创新链外，成都天府国际生物城的产业链、要素链、供应链、价值链都有所发展。截至目前，生物城累计落户项目 170 个，总投资超 1100 亿元。

此外，成都天府国际生物城推动成都成为国内继北京、上海和广州后第四个具备生物制品保税进口服务能力的口岸，完成基立福、杰特贝林的人血白蛋白通关，成功实现全省首单保税物流模式进口生物制品。



□本报记者 胡斌 文/图

3 月 16 日，四川鸿鹏新材料有限公司和四川晨光工程设计院有限公司战略合作签约仪式在成都举行，大英县委常委、常务副县长文林，川商总会副秘书长何君秀，四川鸿鹏新材料有限公司董事长黄凤翔，四川晨光工程设计院院长江兴平等参加签约仪式。

文林向签约双方携手合作表示祝贺，并向长期关心支持大英经济社会发展的各界朋友表示衷心的感谢。他在致辞中表示，两家公司秉持“互惠互利、合作共赢”的原则正式签约，必将为大英、遂宁乃至全省化学新材料产业注入强劲动能、作出更大贡献，大英县委、县政府将切实加强协调和跟踪服务，为签约双方提供优质服务和优良环境，推动微通道连续流技术在本地落地生根、开花结果，助力大英经济持续健康发展。

何君秀在致辞中介绍，川商总会自成立以来，一直秉承“成就川商 繁荣家乡”的使命，致力于打造符合经济发展规律、顺应时代发展潮流的创新型商会，为四川、中国的经济社会发展作出新的贡献。未来川商总会将围绕环氧乙烷产业链为鸿鹏新材整合更多产业资源、金融资本、科技创新等企业成长发展的要素资源，助推鸿鹏建圈强链加速发展，尤其在新能源领域为四川经济建设作出应有的贡献。

据悉，四川鸿鹏新材料有限公司自成立以来高度重视研发投入，全心致力技术创新，独立拥有 60 多项知识产权，核心生产工艺技术达到国内领先水平，并与西南科技大学达成产学研战略合作，建立联合实验室，与四川大学建成专家科学站，培养高端人才、积累创新资源、发挥引领作用、完善研发体系、重视科技成果向生产力的转化。作为环氧乙烷衍生产精细化学品研发、生产的高新技术企业，四川鸿鹏新材料有限公司拥有完善的研发及营销体系，并致力于环氧乙烷微通道连续流工艺技术的研发。

四川晨光工程设计院前身为 1965 年三线建设内迁成立的化工部晨光化工研究院设计科、化工部晨光化工研究院成都设计所。经过多年发展，四川晨光工程设计院有限公司在有有机硅、工程塑料、精细化工、有机氟、合成树脂等有机化工和高分子材料领域拥有丰富独特的工程开发、设计经验，成果多数为国内第一套化工新材料工业示范装置或中试装置，具备专业的化工科研、设计、工程化研究及转化能力，为我国军工和化工事业作出了积极贡献。

据了解，此次签约，四川鸿鹏新材料有限公司和四川晨光工程设计院有限公司将遵循“互惠互利、合作共赢”理念，充分利用各自的资源、技术和经验方面的优势，为双方的合作项目提供充分的支持，共同加快推动微通道连续流技术在环氧乙烷深加工领域快速发展。

整合资源优势 实现合作共赢

四川鸿鹏新材料有限公司和四川晨光工程设计院有限公司战略合作签约仪式在成都举行

□鄢怀林 本报记者 魏彪

“晴天飘灰，雨天下泥”，是人们曾经对传统水泥行业根深蒂固的印象。近日，走进四川广元海螺水泥有限责任公司厂区，记者看到，这里树木葱郁、花草繁盛，红顶白墙的厂房掩映在绿色之中，两条日产 4500 吨水泥熟料生产线正安静地工作着。

一个水泥厂为何如此干净漂亮？

“公司水泥熟料生产线采用当今国际最先进的新型干法窑外预分解生产技术，生产现场环保设备配置先进，粉尘排放浓度低，生产冷却水循环使用，污水‘零排

放’，环保指标、生产技术指标均达到国际先进水平。”该公司党总支部书记、总经理鲁修奎一语道破“玄机”。

多年来，广元海螺公司积极落实“绿水青山就是金山银山”及“创新、协调、绿色、开放、共享”的五大发展理念，践行大企业社会责任，在环保投入上不遗余力，持之以恒治源、减排、降耗、抑尘、降噪、增绿，围绕将水泥产业打造成为生态环保型产业，积极尝试新材料、新工艺、新技术在传统领域的应用，大投入、多途径改变着行业的面貌。

广元海螺水泥有限责任公司余热发电操作员刘长林介绍，海螺是我国开发并应用余热发电系统的第一批企业，利用预热器出口和篦冷机中段出口的废气余热进行发电，并将这些电能用于水泥的生产，减少外购电量，间接减少了二氧化碳排放。

节能减排，不止于此。该公司建设之初就采用了国际国内最先进的窑外预分解技术，2021 年，该公司计划投资 4143 万元开展 SCR 技改，目前 SCR 技改正在施工；持之以恒抓实颗粒物有组织及无组织排放治理，在破碎机、

转运站等地方共设置收尘器 150 台，目前，公司主要排放口颗粒物排放浓度在 5mg/m³ 以内，远低于国家 30mg/m³ 标准……系列节能降耗措施，让广元海螺先后荣获四川省绿色工厂、四川省健康企业、四川省“十二五”节能减排降碳工作先进集体等荣誉称号。

下一步，广元海螺将加快实施成熟稳定的节能降耗技改，优化生产工艺，优化生料配料，进一步减少传统能源消耗，以更大的决心和力度加强碳排放管理，从而引领企业高质量发展。

金融支持新型农业经营主体简析

——以四川遂宁农商银行为例

敬培刚

近年来，新型农业经营主体已逐渐走向专业化、规模化、集约化和产业化，为脱贫攻坚全面胜利贡献了重要力量，也成为乡村振兴中不可替代的重要一环。站在新的历史起点，如何发挥金融力量，支持新型农业经营主体健康发展，为乡村振兴添砖加瓦，是我们当前亟待研究和解决的一大难题。为此，四川遂宁农商银行采取“3W”分析法，对金融支持新型农业经营主体的现状、问题与路径进行了一些思考。

新型农业经营主体是什么

党的十八大提出了新型农业经营主体的概念雏形，即“培育新型经营主体，发展多种形式规模经营，构建集约化、专业化、组织化、社会化相结合的新型农业经营体系”。但在历年的相关政策中，我们尚未找到明确定义。2021 年 5 月 18 日，中国人民银行等 6 部委联合印发了《关于金融支持新型农业经营主体发展的意见》，明确提出“家庭农场、农民合作社、农业社会化服务组织等各类新型农业经营主体”，给出了当下阶段的定义。

（1）家庭农场。以家庭为基本经营单元，以家庭成员为主要劳动力。包括种植养殖大户、专业大户等。

（2）农民专业合作社。互助性经济组织，主要是小农户通过自愿联合的方式成立，以互助为目的，实行民主管理的经济组织。

（3）农业社会化服务组织。为农业生产提供所需的生产资料，农产品收购、存储、加工、销售，以及提供生产性服务的组织。

为什么要支持新型农业经营主体

一、金融支持新型农业经营主体的意义

（1）从宏观来看。党的十九大

将乡村振兴战略列为国家重大战略，并于 2021 年 4 月 29 日正式出台《中华人民共和国乡村振兴促进法》，从国家层面和法律层面深度推进和保障乡村振兴战略落地落实。同时，随着土地使用权出让收入的征收方式转变，中央将能更好、更直接将资金投入乡村振兴中。而新型农业经营主体作为乡村振兴中的重要一环，加大对其的培育和支持力度，不仅能有效破解传统农户单产水平低、抗风险能力弱、生产成本高等难题，更能破解“未来谁来种地”问题，促进小农户和现代农业发展有机衔接，加快推进农业现代化和乡村全面振兴。

（2）从新型农业经营主体自身来看。一是发展壮大需要资金。比如厂房扩建、扩大种植养殖规模等。二是技术更新、产业转型升级需要资金。比如引进技术、购置专业设备等。三是经营流动性需要资金。如购买原材料、农产品收购等。

（3）从银行角度来看。一是巩固传统阵地的必然要求。随着传统农户向新型农业经营主体转变，若不断加大支持力度，就意味着我们传统阵地的失守。二是同业竞争的必然趋势。各大行服务已纷纷下沉至三农，作为三农中的优质客户，新型农业经营主体更是各大行激烈角逐的焦点。三是业务转型升级的必然选择。农商银行传统的三农业务相对比较粗放，产品比较单一。新型农业经营主体的出现，对金融产品和服务机制提出了更高要求，倒逼我们创新产品、转型升级。

二、金融支持新型农业经营主体的政策导向

自 2013 年以来，连续多年的中央“一号文件”都提到新型农业经营主体的培育问题，各级各部门也在不断建立健全相关的政策体系和管理制度。

同时，我们的主管部门，人民银行、银保监会也相继出台关于金融支持新型农业经营主体发展的意

见，要求健全适合新型农业经营主体发展的金融服务组织体系、创新专属金融产品和服务等等。

综上所述，支持新型农业经营主体发展，对内对外都有重要的促进作用，也是我们农商银行助力乡村振兴的有力抓手，实现业务转型升级和高质量发展的重要依托。

怎么支持新型农业经营主体

一、金融支持新型农业经营主体的现状

从全国来看，家庭农场达到近 60 万家，农民合作社达到 217.3 万家。虽然大多数新型农业经营主体都获得过金融支持，但信贷需求尚未得到充分满足。根据省内抽取的 290 个新型农业经营主体样本调查，使用自有资金的占比为 93.1%，有过正规融资渠道融资行为的占 63.8%。

在遂宁农商银行服务辖区内，经统计的新型农业经营主体有 3552 户，其中，家庭农场 1722 户，占比 48.48%；专业合作社 1149 户，占比 32.35%；农业社会化服务组织 681 户，占比 19.17%。而遂宁农商银行提供信贷支持的新型农业经营主体有 995 户，涉贷金额 10.89 亿元，其中，家庭农场 505 户、占比 50.76%，涉贷金额 0.89 亿元；专业合作社 382 户，占比 38.39%，涉贷金额 0.92 亿元；农业社会化服务组织（龙头企业）108 户，占比 10.85%，涉贷金额 8.19 亿元。

总体来看，遂宁农商银行服务新型农业经营主体的空间还很大，目前占比为 28%，其中，家庭农场和专业合作社因规模较小、缺乏抵押物等原因，贷款额度相对较小，户均 20 万元。比如安居的胡应福家庭农场，因缺乏抵押物，又处创业初期，最终仅办理了 10 万元创业贷款，勉强满足紧张的流动资金需求。而农业社会化服务组织相较有更为完善的财务制度、较好的抵押物及良好

的规模效应，户均贷款达 758 万元。比如船山的遂宁天地网川白芷产业有限公司，作为省市农业产业化龙头企业，拥有完整且稳定的产供销体系，遂宁农商银行先后为其发放了 200 万元农保贷和 200 万元小企业信用贷款。

二、当前面临的主要困境

（1）主观服务意识亟待加强。从目前“走千访万”情况来看，还存在“腿难迈”“客难寻”现象。从表面上看，有的疲于转贷、忙于事务性工作，无暇走出去；有的走马观花、图于应付，走访质效不高。从深层次看，有的“脸皮薄”，畏惧与客户打交道；有的懒，还在坐等客户上门；有的无恒心，碰壁一次便放弃。

（2）服务技术能力尚待提升。一方面，CRM 等系统技术掌握不牢。未能准确、全面地录入和使用客户数据，遇到客户拒绝，不懂如何回旋、如何从侧面了解情况、如何挖掘客户需求。

（3）相关配套政策有待完善。一是担保体系有待进一步完善，除政策性担保公司，其他担保公司对新型农业经营主体的涉入几乎为零。从遂宁农商银行来看，5 家合作担保公司仅省农担 1 家涉及对新型农业经营主体的担保业务，担保户数 142 户、贷款余额 1.11 亿元，数量、规模还相对较小。二是保险体系有待进一步完善。目前，我国农业保险供给主体单一，保险种类少，且大多新型农业经营主体还是小农思想，缺乏保险意识。三是政府配套机制有待进一步完善。一方面，大多新型农业经营主体缺乏专业的创业指导、销售培训、集股防控教育等；另一方面，缺乏集政府、保险公司、担保公司、银行等多位一体的风险共担机制；第三，农村资产确权办证困难，缺乏专业的

价值评估体系，难以盘活形成有效抵押。

三、如何加大下一步支持力度

（1）加大产品创新力度。一是探索农村承包土地经营权、农民住房财产权及林权抵押贷款业务，探索农产品、棚舍、设施设备、大型农机具、生物性资产等质押贷款业务，积极盘活新型农业经营主体的现有资产。二是强化信用体系建设，深入推进“整村授信”工程，探索覆盖更广、额度更高的信用贷款产品。三是探索开展供应链金融模式，以龙头企业等重点客户为核心，以产供销为链条，以订单、合同为价值参考，对其上下游客户提供批量式金融服务。目前，遂宁农商银行根据农村集体经济组织特点，拟推出“富村贷”“兴村贷”两款产品，最高额度 1000 万元，可信用、可保证、可抵质押，以支持其扩大生产、引进技术等。

（2）配置期限及还款方式。从遂宁农商银行的新型农业经营主体贷款看，1 年期以内 270 户，占比 27.14%；1-3 年期 607 户，占比 61.01%；3 年期以上 118 户，占比 11.85%。且 1 年期以内主要是按月结息、到期一次性还本；1 年期以上主要是等额本息、等额本金或按计划还本。除经营稳定、生产周期和回款周期在一年以内的会选择短期贷款外，其他大部分会选择中长期贷款。同时，等额本金或等额本息的还款方式给生产周期长的新型农业经营主体也带来了不少还款压力。在贷款期限配置及还款方式确定上，应根据不同新型农业经营主体实际，进行差异化的定制服务。比如水稻等农作物种植，周期短、好销售，但种植期间无收入来源且需加大农药、化肥等开支，贷款期限可定到 6-12 个月，到期一次性还本付息。再如果树种植，一两年内无法实现经济效益，贷款期限可适度延长，还款计划从第二年或第三年开始，以减轻贷款前期的还款压力。

（3）优化金融服务机制。一是进一步做实做细“走千访万”工作。主动上门了解新型农业经营主体信息，送上存贷、结算等一揽子金融服务，通过反复走访、多次营销，深度挖掘金融需求。二是全面推广“金融顾问”制服务。将“金融顾问”公示牌张贴/悬挂到村社、农业产业园、新型农业经营主体及农户家里，让新型农业经营主体有需求能及时联系到我们。三是强化多渠道的信息获取。通过农业农村局、工商、税务等部门，通过上下游客户、邻里亲朋、乡镇村社干部等渠道，全方位、立体式获取新型农业经营主体信息，降低信息不对称情况。

（4）搭建担保及保险合作。一是加大银担合作力度。探索形式多样的“银行+担保公司+新型农业经营主体”合作模式，扩大担保范围，进一步构建有效的风险防控和分散机制。同时，利用规模效应降低担保费率，进一步降低新型农业经营主体的融资成本。二是加大银保合作力度。围绕新型农业经营主体特点，积极引入保险机制，培养其加大保险投入的意识。同时，拓宽保证银行贷款业务，通过“信贷+寿险”“信贷+财险”等方式，合理转移、分散贷款风险。

（5）加大内部激励与管理。一是强化考核导向，适度提高新型农业经营主体贷款的考核单价，引导客户经理主动营销新型农业经营主体贷款。二是设置创新奖励，鼓励员工围绕新型农业经营主体的特点和融资需求，创新产品和服务。三是进一步加大营销技巧培训力度，以理论加实战等方式带领客户经理磨炼营销技巧。四是进一步细化新型农业经营主体贷款的尽职免责制度，并向监管申请适度放宽新型农业经营主体贷款的不良容忍度，解决客户经理的后顾之忧。

（作者系四川遂宁农商银行党委书记、董事长）