



强强联合 优势互补 共同抢抓区域发展机遇

成都市青白江区人民政府、老挝吉达蓬集团有限公司、四川省棉麻集团有限公司
战略合作(框架)协议签约仪式在线上举行

4月6日,成都市青白江区人民政府、老挝吉达蓬集团有限公司、四川省棉麻集团有限公司战略合作(框架)协议签约仪式在线上举行,三方将在中老铁路贸易运营先行、物流供应链、产业发展等方面开展全面战略合作。成都市青白江区委书记池勇,四川省供销社总会计师、省供销社党委书记、董事长、总裁彭刚,四川省棉麻集团党委书记、董事长邓华,老挝中华总商会会长、吉达蓬集团公司董事长姚宾,青白江区政府党组成员、副区长窦川等出席签约仪式。青白江区委常委、统战部部长、区政协党组副书记张彬主持签约仪式。

池勇在致辞中表示,青白江区依托成都国际铁路港,主动服务融入“一带一路”倡议、成渝地区双城经济圈建设等国家、省市战略,全力拓展国际战略通道,持续提升陆港

主枢纽能力。希望以此次青白江区、吉达蓬集团、棉麻集团三方战略合作协议签订为起点,强强联合、优势互补,共同抢抓区域全面经济伙伴关系协定签署和中老铁路班列开行的历史机遇,共建中国西部—澜湄流域国际贸易总部和全国最具影响力的南向国际物流铁路大通道,携手打造牢不可破的中老命运共同体。

姚宾在致辞中表示,吉达蓬集团与青白江区、棉麻集团的合作,旨在打造与中南半岛联接的交通、物流、商业深度融合的经济走廊,推进区域经济一体化,强化互联互通,助力构建大湄公河区域命运共同体。未来,吉达蓬集团将以更加务实的姿态投身到“一带一路”的发展建设中,切实助推中国东盟经济一体化建设持续发展。

彭刚在致辞中表示,棉麻集团



在产业布局、资金、渠道和资源等方面优势明显,在大宗物资进出口贸易、供销粮油全产业链、冷链仓储物流运营、管理及农业社会化综合服务等方面拥有丰富的经验和较强的实力。四川省供销社、省供销社集团将全力支持棉麻集团与青白江、老挝

吉达蓬集团的合作,以三方“点对点”的合作,带动四川与东盟各国“面对面”互联互通,推动四川与东盟各国双边经贸合作迈上新台阶,在“一带一路”和国际陆海贸易新通道的广阔空间里,实现互利共赢、更大发展。

王继波 文/图

市县传真



□余帅 本报记者 蒋永飞 丁明海 文/图

近日,四川省南充市蓬安县供销社在巨龙羊角嘴村组织开展乡村振兴推进会。中化现代农业四川有限公司农业技术专家现场授课,当地村委干部、群众等15人参加活动。

培训开始前,老百姓依次分享了务农经历和经验。随后,中化现代农业四川有限公司农业技术专家针对本地普遍种植的粮食作物进行了种植技术培训,尤其对水稻的插播、直播等播种方式以及选种、育秧、管水、除草、施肥、病虫害防治等水稻种植全过程的管护进行了系统详细的讲解;同时通过提问互动的形式,使参加培训的群众更加深刻地学习到水稻种植的科学知识。最后,农业技术指导员下到田间地头,现场为群众讲授育秧技术。

培训会结束后,大家纷纷表示,通过此次培训,懂得了更多水稻种植技术和科学知识,以后将学以致用,提升水稻的产量和品质。

蓬安县供销社的工作人员表示,培训会一定程度上为乡村振兴提供了现代农业种植技术保障。在新环境新形势下,促使“老农民”的“老办法”转变为“新农民”的“新方法”,蓬安县供销社将每月举办一次种养培训,为乡村振兴注入供销力量。

南充市蓬安县供销社
普及农业技术
服务乡村振兴

四川什邡市供销社 压紧供销主体责任 守牢食品安全防线

□蒋欣竺 本报记者 高明山 李鹏飞 文/图



为准确把握四川省委、省政府对农村食品安全的重要要求,深刻理解做好农村食品安全工作的重要意义,进一步增强做好食品安全工作的责任感和紧迫感,近日,四川什邡市供销社召开工作例会,传达学习全省推进农村地区食品安全工作视频会议精神。

会议指出,农村地区食品安全工作是一项复杂的综合性工程,要坚持标本兼治、综合施策,以更严的要求、更高的标准、更实的作风,做好稳产保供、春耕备播等工作,服务全市经济发展。

会议要求,要完善领导组织机构,落实食品安全监管责

任,做到农产品源头可追溯、去向可查询、责任可追究,要扎实开展质量检测,把好农产品安全关口,确保供销社系统经营的食品和农资商品质量安全可靠,要夯实基础着力提升,积极创建食品安全市场,形成横向到边、纵向到底的行业食品安全监管体系。

据悉,下一步,什邡市供销社将紧扣常态化疫情防控,强化食品安全源头监管,深入各乡镇基层供销社、村级综合服务社、供销商场超市等,定期开展大排查、大整治,完善农产品质量安全长效机制,确保广大市民吃上放心菜和放心水果。



合作社里采茶忙

随着气温逐渐升高,4月一到,就是一年春茶采摘的好时节。在四川省巴中市南江县下两镇黄坪村茶叶专业合作社的茶园里,村民们正忙着采摘今年第一批新茶。

“我每天都采一斤多,今天天气好,能多采点。”村民石天慧带着草帽在茶树间“移动”。她已经连续在这个茶园采了3天,动作越来越熟练了,加上采茶的收入也不错,一天能够挣100元左右。

在黄坪村茶叶加工车间里,工人们正在采用传统制茶手艺对采下的鲜叶进行加工:筛分、摊放、铁锅炒茶、均匀摊开……

“由于土壤优势,黄坪村大叶茶的氨基酸、儿茶素含量都比较高,通过手工加工,茶的颜色、香、味、形都非常不错,深受消费者喜爱。”下两镇黄坪村茶叶专业合作社负责人胡亚军说,手工茶有手工茶的优势,目前,合作社生产的茶叶已远销上海、云南等地。

刘晓龙 特约记者 肯定怀 摄

他山之石

“虫虫特工战队”,出发! 浙江省台州市供销社积极推进生物防治发展绿色农业

眼下,正是春耕备耕关键时刻,随着天气逐渐转暖,蚜虫等一些农作物害虫“蠢蠢欲动”。

天敌工厂、虫虫特工战队、生物防治……这些词汇您陌生吗?异色瓢虫是蚜虫的天敌,肿腿蜂、花绒寄甲是天牛的克星,赤眼蜂是剿杀松毛虫的高手。与传统化学农药相比,生物防治利用自然界中的昆虫多样性及其之间的相互制约关系,通过释放人工繁育的天敌昆虫等技术措施,把害虫数量控制在较低水平。

在浙江省台州市,台州市供销合作社社属企业台州市农资股份有限公司正联合浙江省柑橘研究所开展天敌孵化——目前正在培育以异色瓢虫为主角的“虫虫特工战队”。台州市农资股份有限公司董事长陶维康介绍:“通过技术成果转化,我们饲养的异色瓢虫幼虫投放到田间实施天敌防治,可使亩化学农药使用率减少50%以上,有效实现化肥农药减量,助力生态平衡。”

3月26日,台州曦禾生态农业发展有限公司的草莓大棚内,赵战马和团队正对此前投放草莓、西瓜等

基地的异色瓢虫进行田间效果调查。作为台州市农资股份有限公司天敌工厂负责人,赵战马告诉记者:“这里发展有机农业,没有使用一点农药化肥,非常适合异色瓢虫的应用试验,我们从春节前开始每周来两次。”

“春节前草莓基地的蚜虫病害严重,很难控制。如果继续严重下去,我们就打算将大棚里的草莓秧全部拔掉。”曦禾有机生态农场有限公司负责人林巧于告诉记者,“当时心里非常焦急,得知台州市农资公司正在进行天敌孵化,我们就向他们求助。2月5日,他们来投放了600张异色瓢虫卵卡,一张卵卡上有20颗—30颗异色瓢虫卵,每隔5株投放一张,每张卵卡就能保护10株草莓不受虫害。这些草莓秧都保住了,现在还在采摘,没有因为虫害造成任何经济损失。”继草莓之后,曦禾公司又申请在番茄、西瓜、甜瓜等品种进行了异色瓢虫投放,防治效果明显。

走进异色瓢虫工厂化生产区和作物防治试验区,温温室、大棚恒温房一目了然,这里实现了异色瓢虫从培育、接种、扩繁的整个过程。赵战马

介绍,工作人员种植了蚕豆、黄瓜等寄主植物养殖蚜虫,再用蚜虫饲养异色瓢虫幼虫,促使异色瓢虫产卵和周年连续繁殖,扩大种群。通过优化“寄主植物—蚜虫—异色瓢虫”三级繁育模式,并分类研究瓜类作物蚜虫等害虫以及异色瓢虫的周年发生规律和释放规律,天敌工厂会制定不同的防控方案,用于防控田间作物虫害。

为什么一家传统的农资公司要开展天敌孵化并首选异色瓢虫作为培育对象呢?

“以前没有农药的时候,都是靠生物防治。1989年,我在日本的柑橘研究所实践时就有过天敌养殖的经历,对天敌比较熟悉。”陶维康介绍,以往杀虫剂使用量大、用药次数多,除了污染环境、杀伤天敌,还可能致农产品农药残留超标、害虫抗药性提高等。生物防治不但不会影响农作物产量,还能保障生物多样性,对推动农业高质量、绿色发展具有重要意义。“为了开辟天敌孵化业务,我们还专门去澳大利亚等地考察过,希望能和传统农资业务进行有益补充,为绿色农业发展和人居环境整治贡献力量

量。”

天地孵化工厂计划分步骤推进——首选异色瓢虫,一是由于蚜虫病害较为普遍,二是瓢虫是最难养殖的天敌品类之一。待把异色瓢虫的孵化彻底“攻克”之后,天敌孵化工厂会陆续开展捕食螨、寄生蜂等天敌的培育。

目前,天敌孵化工厂已实现瓢虫驯化繁殖、虫卵收集包装、田间释放应用等流水线操作,正进入到田间推广应用阶段,免费给农户试用,争取今年五六月实现商业化。陶维康介绍,从目前市场流通情况来看,生物防治的短期成本略高于化学防治成本,但人工成本和后期维护成本会降低,生态效益、社会效益、经济效益都能大幅提升。

记者了解到,工厂每年可生产异色瓢虫500万头,按照亩释放2000头的规模,每年可为2500亩以上作物实施天敌防治。今年计划再投资建设占地5亩的大棚恒温房,预计明年可产异色瓢虫800万头以上,可为4000亩以上作物实施天敌防治。

据中华合作时报