



中国供销合作社
CHINA CO-OP

牢记嘱托再出发

奋力开创新局面

奋进新征程 建设新供销
——四川省供销合作社“二次创业”在行动

增强“免疫力” 忠诚履职尽责 四川省供销社召开新任职领导干部集体谈话会

□本报记者 李艳/文 冯庄/图



7月1日，四川省供销社召开新任职领导干部集体谈话会，省供销社党组书记、理事会主任刘宏葆和四川省纪委监委驻省乡村振兴局纪检监察组组长李怀良对近期机关和企业新任职领导干部进行集体谈话。省供销社党组成员、机关党委书记李先明主持会议。四川省供销社总会计师，四川省供销社投资集团党委书记、董事长、总裁彭刚出席会议。新任职领导干部代表表态发言。

李怀良在谈话中强调，要提高政治站位，坚持将党的建设摆在首位；要勤思善学，进一步增强党章党规党纪意识，把党的纪律规定牢记于心，时刻绷紧纪律规矩这根弦，规范履职用权；要勇于担当，认真履行全面从严治党主体责任；要摆正位置，自觉接受组织和群众的监督；要严守纪律，始终保持清正廉洁的良好形象，清清白白做人、干干净净做事、坦坦荡荡为官，永葆清正廉洁的政治本色。

刘宏葆在谈话中表示，希望新任职领导干部在各自岗位上认真履职尽责，为供销社各项事业发展作出积极贡献。一要旗帜鲜明讲政治，增强党性修养。始终把讲政治摆在第一位，深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想，增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”，始终在政治立场、政治方向、政治原则、政治道路上同党中央保持高度一致。要善于从政治上观察和处理问题，严格遵

守政治规矩和政治纪律，牢固树立的理念，养成实的作风，讲原则、讲规矩，正派做人、公正处事、爱憎分明。

二要锲而不舍讲学习，提高综合素质。要加强理论学习、厚实理论功底，自觉用新时代党的创新理论观察新形势、研究新情况、解决新问题，使各项工作朝着正确方向、按照客观规律推进。坚持干什么学什么、缺什么补什么，坚持干中学、学中干，不断更新知识结构、创新工作思路、改进工作方法、提高业务能力和水平。

三是驰而不息讲规矩，自觉拒腐防变。一定要做到行得端、走得正，修身克己、正心明道，任何时候都稳得住心神、管得住行为、守得住清白。要常怀敬畏之心，牢记权力是党和人民赋予的，决不拿原则和权力送人情、做交易；牢记法纪是不可逾越的高压线，决不违犯乱纪的问题。强化自我修炼，严守纪律规矩，清清白白做人、干干净净做事，始终保持清正廉洁的政治本色。

四川省纪委监委驻省乡村振兴局纪检监察组有关负责人、机关有关处室负责人参加会议。

优化布局 推动社有企业市场化改革 苍溪县金地农业开发有限责任公司 顺利召开第一次股东大会

□侯洁 本报记者 蒋永飞 文/图



7月1日，苍溪县金地农业开发有限责任公司经过整合重组后召开第一次股东大会。四川省广元市苍溪县供销社主任刘从华出席会议并讲话，县社领导班子成员、相关股室负责人列席会议。

会议选举侯洁、左敏、蔡志尧、程湘益、韩小勇为董事会成员，侯洁为公司董事长，左敏为公司总经理，蹇勇为公司执行监事。会议表决通过了新的公司章程，确定了公司经营业务范围和注册资本。

金地公司注册资本 100 万元，实际由苍溪县供销社控股，

共吸纳众点公司、基层供销社、农资经营网点负责人、农民专业合作社、产业经营大户等 14 个股东，业务范围涉及肥料销售；再生资源回收、销售；农产品收购；农业机械销售；农业机械服务；互联网销售；农药批发；农药零售；农作物种子经营等。

金地农业开发有限公司的成立，使供销社、企业、专合社上下联动更加紧密，更便捷高效地实现为农服务价值。对优化社有企业布局，提高社有企业运营能力，推动社有企业市场化改革，促进社有企业转型升级和高质量发展等将发挥积极作用。

农资风采

发挥合作优势 做精为农服务 四川省农资集团以农资主业带动农业生产全链条纵深发展



邦力达乐天公司开展机械插秧

全流程、保姆式、模块化 农化服务助农增收

“在服务环节上，我们打通了‘耕、种、防、收、烘、储、销’全流程。”邦力达乐天公司相关负责人介绍，其中，3月、5月进行机械育秧、机械插秧作业；4月、8月、10月开展机械耕作；7月开展无人机病虫害大面积统防统治；9月开展机械收割；11月、12月对粮食进行收购、烘干、销售。另一方面，在服务内容上，邦力达乐天公司提供“保姆式”服务，不仅可以全程提供种子、化肥、农药等各类生产资料，而且还能组织人员、机械按农时进行实际操作，收割后可直接进行粮食烘干、销售，农户可以彻底当上“翘脚老板”。

而在服务模式上，邦力达乐天公司实现了“模块化”，农户以及流转土地的专业化合作社可以根据自身的劳动力组织情况、农资组织情况，自主选择“耕、种、防、收、烘、储、销”7个环节中的一项或几项，确保自身实现最大收益。“按照亩均产粮 1200 斤计算，每斤稻谷的

市场价为 1.35 元，亩均可收入 1620 元。”邦力达乐天公司相关负责人算了一笔账，农民如果全流程选择邦力达乐天公司的服务，除支付给邦力达乐天公司的 800 元托管费用之外（包括农资及全程农化服务），每亩地净收入 820 元。

“这样一来，农民可以放心得效益，又可以安心在外打工。既实现了粮食丰收，又助力了乡村振兴。”邦力达乐天公司相关负责人如是说。

科学化、直达式 农资农服为农增效

“机械化耕作，有效降低了人工投入，可促使每亩水稻节约人工费 800 多元，每亩茶叶节约人工费近 600 元。”邦力达乐天公司相关负责人表示，对以户为单位的零散农户，托管服务有效提高了耕作效率，以水稻种植为例，育秧效率可提升 20 倍以上、插秧效率可提升 40 倍以上、收割效率可提升 100 倍以上。同时，邦力达乐天公司向专业合作社提供专业化、科学化的种植技术方案，在专业合作

社已有的规模化耕作上，可以让水稻的种植成本降低 9%、销售价格提高 13%，亩均增收 200 元。直达式的农资让利农民。据了解，邦力达乐天公司依托省农资集团，以集中采购、服务让利的模式，为 324 家农民专业合作社、家庭农场供应化肥、农药等农资产品，按年供应农药 100 吨、种子 100 吨、化肥 3000 吨计算，种植户每亩将节约投入 150 元以上。此外，邦力达乐天公司在托管服务中，通过科学管理、全面回收，有效减少了残留农药、化肥造成的农村面源污染，切实保护了生态环境。

体系化、专业化 延伸服务网络为农减负

邦力达乐天公司与金融机构合作，在全省率先成立“普惠金融

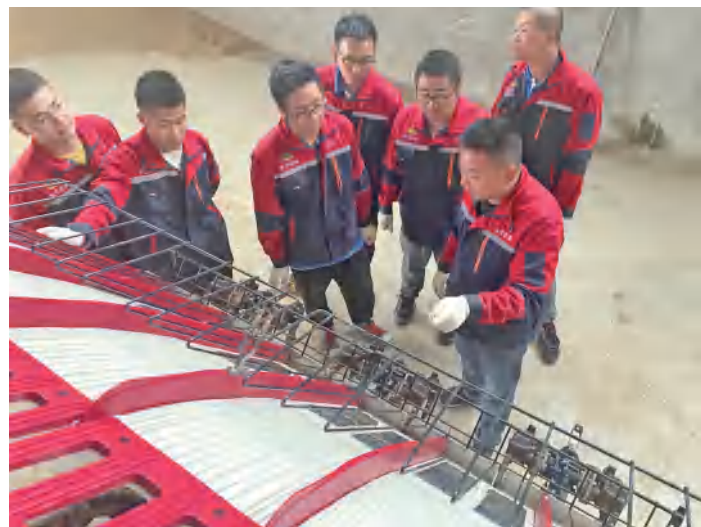


邦力达乐天公司开展茶叶飞防

综合服务平台”，开创了金融助农新模式。这种模式让公司与农户结成了利益共享、风险共担的合作关系。据悉，近年来，银行通过该模式放贷超过 5000 万元，受益种植户达 1200 多户，让金融机构实实在在地变成了种植农户的“ATM 机”。

“种粮培训班”成为邦力达乐天公司强化农技专业培训的一大特色。通过与四川农大、当地农业部门合作，采取“课堂教学 + 田间实践”方式，每年为周边粮食生产经营主体开展 4 次以上理论教学和田间种植、土壤施肥、病虫害防治等技术培训，并与周边地区农机合作社开展无人机、田间机械技能演练，带动周边地区提升科学种植水平、农业机械化水平。

为及时解决生产经营过程中的各项问题，形成人员互动、资源



邦力达乐天公司开展员工培训

互通，邦力达乐天公司创建“一网通”信息共享平台，全面准确收集周边地区农业种植、农机市场等资源，并加入农户、家庭农场、公司业主等各项信息，及时发布农作物耕种、病虫害防治、市场价格、气候等综合信息。

据了解，邦力达乐天公司以乐山为中心，充分发挥省农资集团的渠道优势和专业合作社的基层优势，依托农资集团的品牌支撑、资源支撑，结合原有专合社的群众基础、服务能力，始终围绕粮食生产这个中心，切实服务粮食生产的全流程，把为农服务做实、做细、做到极致，年服务面积达 4.5 万亩，年

服务作业量达 20 万亩次以上。2021 年实现营业收入 2000 万元；2022 年，对外承接育秧业务 14000 亩、同比提升 100%，后续耕、种、防、收等业务量将相应提升，预计 2022 年农资销售额将同比增长 300%。

“下一步，邦力达乐天公司将在四川省供销社和省农资集团的指导关心下，继续坚持为农服务的宗旨，全面提升服务本领，创新经营管理机制，争创省级农化服务企业，不断助力粮食安全、持续促进乡村振兴。”邦力达乐天公司相关负责人说。

（四川农资集团供稿）