



主办单位:西南商报
支持单位:四川省工商联(商会)
协办单位:四川凡立美科技有限公司
仪陇县欣邦房地产开发有限公司
泸州麟赐商贸有限公司
自贡市星河房地产开发有限公司

上半年 四川外贸新业态取得新进展

免申即享 助力企业纾困稳岗

□本报记者 赵蝶

本报讯(记者 赵蝶)记者昨日从四川省商务厅外贸创新处获悉,今年以来,四川跨境电商、市场采购贸易、海外仓等外贸新业态取得新进展。

跨境电商方面,1-6月,全省跨境电商交易规模为446.71亿元,同比增长67.8%,其中出口436.70亿元,同比增长74.6%,进口10.01亿元。1-6月,通过跨境电商公服平台

申报的进出口额34.79亿元。

市场采购贸易方面,1-6月,全省实现市场采购贸易方式出口16121单,货值15.76亿美元,折合人民币102.44亿元,单数同比增加1.7倍,货值同比增加3.1倍。

海外仓方面,截至今年6月,全省已有44家企业在32个国家和地区自建或租赁海外仓147个,总面积达96.7万平米,相较2021年年

底,海外仓数量增加1.1倍,总面积扩大2.5倍(部分涉及统计口径变化)。

相关新闻

四川首次以市场采购贸易方式南向出口中药材

近日,装满12吨中药材的铁路

专柜通过市场采购出口贸易方式经广西凭祥前往越南,市场采购贸易方式南向物流通道再次提档加速。

据悉,这是四川省首次以市场采购贸易方式南向出口中药材,成都翔誉商贸有限公司、四川九威阁中药饮片有限公司成为广西凭祥口岸开通市场采购贸易全国通关一体化后首批通关企业。

拼经济 稳增长 创百强

四川省德阳市旌阳区金融政策“组团”加码 精准助企纾困促发展

□甘丽 本报记者 李鹏飞 文/图

2022年是四川德阳市旌阳区争创全国县域经济“百强区”的关键之年。旌阳区积极统筹疫情防控和经济社会发展,推动国务院和省、市系列稳增长措施落地,全力做好“两稳一保”各项工作,保持经济运行在合理区间。即日起,记者走进企业“田间”、直击项目现场,记录旌阳“拼经济 稳增长 创百强”的生动实践。



以“信”换“贷” 助中小微企业纾困解难

走进德阳市建安机械制造有限公司(以下简称“建安机械”)的生产车间,机器轰鸣,工人忙进忙出,各项生产设备正在快速运转。“我们现在有5个项目的设备正在生产,项目执行情况能恢复到疫情之前,多亏了那370万信用贷款。”建安机械负责人袁理说。

建安机械作为东方电气的配套企业,主要负责发电设备零部件的成套加工,年产值约5000万元,近三年来销售收入和利润稳步增长,并入选2021年四川省专精特新企业。

受年初上海疫情的影响,企业物资滞留上海,供应链被切断,项目设备比预期推迟了2个月交付,资金无法回笼,致使企业短时间内出现了资金缺口,亟需外部资金的支持。旌阳区金融局在得知情况

后,迅速对接协调,组织企业与银行进行沟通接洽。最终,工商银行旌阳支行在对建安机械调研后,一周内就为企业办理了370万元信用贷款,帮助其解决“燃眉之急”。“工商银行旌阳支行为我们快速办理了低利率的信用贷款,很大程度上缓解了资金紧缺,我们才能加速原材料的采购,迅速组织后续项目的推进,让企业运转越来越良性。”袁理介绍说。

旌阳区金融局充分发挥桥梁纽带作用,联合各大银行机构持续加码、精准发力,大力开展金融助企纾困专项行动,帮助企业以“信”换“贷”,全力缓解企业生产发展、复产复工中面临的融资难题,让企业能开足马力抓生产搞经营。截至7月,旌阳区新增中小微企业贷款3311笔、资金50亿元。

引入金融“活水” 快速推进重大项目建设

构建新发展格局,离不开重大项目的强力支撑。在新发展理念指引下,德阳林业科技博物馆(德阳文德国际会展中心)、德阳市东临路小学、德阳二中城北校区、城市老旧小区改造……旌阳区重大项目加快落地、扎实推进的背后,都离不开金融的鼎力支持。

德阳林业科技博物馆(德阳文德国际会展中心)作为2022世界清洁能源装备大会的主场馆,仅有5个月的修建工期,时间紧,任务重,资金保障是关键。

“作为德阳人民自己的银行,我们积极主动对接项目,10个工作日内为承建公司授信7亿元,筹措资金匹配项目建设速度,实现项目快开工、快推进、早见效,目前资金已投放5.8亿元。”长城华西银行旌阳支行副行长卿立强说。

3月动土开工,从浇筑地基到主体建成、封顶、装修,德阳林业

科技博物馆(德阳文德国际会展中心)也将于7月底全面完工交付。

旌阳区政府办金融股负责人介绍,旌阳区立足经济高质量发展要求,引导金融机构优化信贷资源配置,把更多低成本资金引导受疫情影响较大的行业和实体经济重点领域,切实发挥金融服务实体经济的作用,推动缓解企业融资难题,提升企业融资水平。

据悉,旌阳区鼓励金融机构支持重大项目建设,为德阳林业科技博物馆(德阳文德国际会展中心)、东临路小学等重点项目提供19亿元融资支持。同时,旌阳区发挥财政杠杆作用,为26家农业经营主体发放“银政担”贷款2469万元。支持各类创业主体,提供50笔创业担保贴息贷款2737万元。今年上半年各项贷款余额1031亿元,同比增长13.84%。

共建会员服务平台 促进商协会健康发展 绵阳市工商联举行研讨会

□宋超 本报记者 王金虎

近日,四川绵阳市工商业联合会、绵阳明道民营经济服务中心“共建商协会会员服务平台,促进商协会健康发展”研讨会在绵阳市市场监管局高新分局会议室举行。绵阳市工商联党组成员、副主席杨光,绵阳市工商业联合会各直属商会20余位会长、秘书长走进绵阳明道民营经济服务中心交流指导,参与研讨会。

此次会议以共同构建商协会会员服务平台为研讨重点,依托绵阳明道民营经济服务中心成立会员服务平台,倡议商协会入驻办公场地,集中建立办公场所,同时中心将为各大商协会、会员单位提供各类线上、线下专业化服务,建立高效沟通链接,为供应及需求搭建纽带桥梁,促进会员单位间合作交流,实现资源有效整

合,达成合作互利共赢,帮助各商协会构筑成为更加有影响力、有凝聚力的社会组织。

杨光在讲话中指出,商协会作为连接政府与企业、企业与企业之间的桥梁和纽带,就是要及时反映并协助解决会员困难及问题,为企业排忧解难;也要做好政策宣贯、上传下达工作。多措并举、多方协同,才能创造良好的发展环境,助力企业高质量发展。此次研讨建立商协会会员服务平台,绵阳市工商业联合会也将充分发挥自身职能,为绵阳明道民营经济服务中心商协会会员服务平台助力赋能,倡议各大商会与服务平台共同探索商业合作模式,强强联手、互相联动,本地异地资源共同整合,为促进行业商会改革发展、助力企业产业转型升级贡献力量。

林嘉澍：打造最具仪式感体验的手机APP

NOMO,一款专门用来拍照的手机APP,内置23种不同的胶片机,每一款都独具特色。既能模拟胶卷拍摄,也可以做一个简单的数码暗房,把外部图片也冲洗成胶卷效果,色彩鲜艳,但又不会过度饱和,适用场景非常广。NOMO相机仪式感满满,这不仅体现在拍摄界面,在使用NOMO拍照时,还完美还原了胶片机械拨盘和过卷的声音。NOMO发布不到一周就跃至排名前列,这一切北京灵光闪现创始人兼CEO林嘉澍功不可没。

NOMO相机家族,包含NOMO CAM和NOMO RAW两款应用,iOS和Android均可下载使用,就知名度来说前者更高,曾获得App Store评选的年度优秀本土APP,摄影新手老手均可轻松上手,就专业度而言,后者与摄影发烧友极度适配。然而,NOMO的研发之路并非一帆风顺,第一版NOMO因功能太过简单无法顺利上架。

“一台不行就两台。”在林嘉澍及其团队的执着坚守下,NOMO才在2018年4月21日正式上架,NOMO发布不到一周,NOMO就火了。对于NOMO的成功,许多行业内人士表示,虽有运气成分但更重要的是实力。知情者表示,除了代码,NOMO的大部分产品设计是由他亲自完成的。他用了一个有点笨但很有效的方法——“把相机放在窗口前去拍照,拍完后我们开始观察,它的各个倒角对于光的反射

是什么样的,然后再去Photoshop里面画。因为没有经验,但反正是拟物,我们就找一个物,按照实际来就好了。”一次次的坚持与努力让NOMO来到公众面前。“NOMO其实给用户的是一种仪式感,我们做NOMO就是把整个仪式感翻译出来的过程。”林嘉澍补充道,“仪式感,生活的调味品。有人执着于写日记做手账,有人执着于黑胶;有人将生活过成诗,有人致力打造让生活更有仪式感的工具,他自己属于后者,曾用双手打造了一个又一个脍炙人口的APP工具,其中尤属NOMO更得人心。”

有人说,林嘉澍的成功是厚积薄发的结果,NOMO的顺利出乎意外又在意料之中,在上一款APP《一闪》中,林嘉澍早已完成了技术的积累,在《一闪》中,林嘉澍带领全体团队人员对20多款经典胶片的色彩进行了数字化建模。因为NOMO的成功,许多人喜欢以“NOMO研发人”来形容林嘉澍,其实他的成就远不止于此,除了NOMO,他和他的团队还研发了Onetake等APP,凭借着一个又一个APP的成功,许多人将林嘉澍定义为开发者的身份。

对于未来,林嘉澍意味深长地说:“我们会一如既往将这条路走好走远,希望能在未来继续结合大家拍照的诉求,打造更多傻瓜式的APP,让大家轻轻松松就能玩转出黑胶风情。”

蔡子欣

眉山多能仁寿分公司：推行首问负责制 提升用户获得感

“我是永兴房地产公司在黑龙滩花租湖项目施工点的负责人,我们项目部现场箱变发出巨响,现场已停电,麻烦你们快来看看……”7月22日上午9时,眉山多能电力建设有限责任公司仁寿分公司宋汭接到永兴房地产公司郑经理求助电话后,便立即上报公司领导,公司迅速组织工程部、市场部组织箱变材料、施工机械、施工方案、人员力量前往现场。

这是眉山多能仁寿分公司严格落实“首问负责制”的工作缩影,为强化生产秩序、作风纪律,切实以转变作风提升公司经营质效,多能仁寿分公司严格按照“首问必接、首问必复、首问必果”的目标,坚决杜绝“怕慢慢散”和推诿扯皮现象,有效推动公司

工作迅速落实、问题及时解决。

眉山多能电力建设有限公司仁寿分公司现场负责人蒋中彬带领队员到达黑龙滩花租湖项目施工现场、交代安全注意事项后,便迅速组织现场勘查,并确认停电原因为该公司1000千伏安箱变故障,公司经过技术分析与房地产建设方会商,确定采用更换800千伏安新箱变方式处理该电力故障。

小雨后的黑龙滩,闷热难耐。配变箱重达万斤,要配合吊车翘起受损的变箱并非容易事。故障箱变吊装现场,只见刘建波等四名抢修队员,满脸涨得通红,用钢棍撬动配变箱底部。现场安全监护人则来回跑动观察安全隐患点,时刻提醒队员们注意操作安全。

“慢慢慢,注意、注意……再往上升一点……”眉山多能电力建设有限公司仁寿分公司现场负责人蒋中彬小心翼翼地指挥着吊车,13时40分,故障箱变移除,一台800千伏安的新变箱稳稳的吊上平台。

尽管新配变箱稳稳地落座,但安装工作并没有结束。在箱变的下方有一个散发着腐臭味的箱变基坑,而抢修队员们需要钻到这里开展箱变的进一步安装工作。在完成通风和气体检测确认气体质量合格后,队员张建平和李文立来不及喘口气休息,立即穿上筒靴,钻下配变箱基坑,开展新箱变的电缆敷设与接线工作,仅有一米四高度的狭小空间,他们只能半躬着身子进行操作。

就这么钻进钻出不知多少个来

回,两名队员湿漉漉的衣服上已然没有一块干燥的地方。

14时36分,眉山多能电力建设有限公司仁寿分公司的电器试验班完成新箱变的接线、试验等送电前期全部准备工作。

“送电成功!”7月22日15时23分,随后闷热的黑龙滩花租湖建筑施工点内传来一阵欢呼声。从到现场查看用户设备故障原因,到给用户成功送电,仅仅只用了3个小时,公司高效协同、专业敬业的服务获得了用户的连连点赞。

下一步,多能仁寿分公司将严格执行部门首问负责制,细化各部门协调抢修机制,切实提升自身经营质效的同时,努力提升用户的幸福感,获得感。 宋汭 刘宇