



供销人 供销情

一群人 一件事 四十年

你可曾想过,40年做一件事,你会做什么?

眼前的顾浩章头发有些花白,76岁的他因身体不适需要住院治疗。即便生着病,却看不出病态,衣着整齐、容色清爽。

医院里,浙江省开化县供销社的江忠正推着顾浩章跑上跑下做检查。在外人看来,这只不过是普通人带着自家老人来看病。没人知道,他们其实非亲非故。

这一切还要从40年前说起。

36岁的“孤儿”

上世纪80年代,顾浩章因身患精神疾病提前从开化县供销社原下属建材厂退休,36岁的青年顾浩章成了“孤儿”。考虑他生活不能完全自理,建材厂讨论后,决定安排其住在当时的厂宿舍里。就这样,顾浩章在建材厂一住就是40年。

建材厂成了这个异乡人最熟悉的地方,厂里的一些老员工也一直默默照顾着他。

好景不长,2000年建材厂破产了。

“按理说他正常办理了病退手续,厂里没有责任继续照顾他。”不同的声音出现了。

于是,开化县供销社江忠、徐经宵、郑益林一行人来到杭州,帮顾浩章寻找家人。

“查不到,原地址的这户人家早就没人了。”当地派出所民警回复。

敬老院,不敢收;寻亲,未果。顾浩章哪里都去不了,也不愿意离开

建材厂,他似乎明白谁对他好。

“那就接着管吧。”

建材厂破产后,开化县供销社成立了资产托管中心,专门管理遗留资产和遗留问题。顾浩章作为“遗留问题”被托管中心接手,并由原建材厂会计余爱英负责照顾。

从此,身材瘦小的余爱英凭空多了一位无亲无故、智力残障的“娘舅”。

“大到人身安全,小到一日三餐、衣服、被褥都要替他考虑到、置办齐。”余爱英说道。

供销社的“麻烦孩子”

“说供销合作社是他的再生父母也不为过。”了解故事的人这样形容。然而,这个“孩子”非但不听话,还惹了不少麻烦。余爱英照顾顾浩章的十余年里,经常要帮他“善后”。

顾浩章唯一的爱好就是到处溜达,平均两个月就要磨坏一双鞋。有一次外出时,他竟然从桥上掉了下去。

“肋骨断了,肺充血。”医生的话把刚赶到医院的余爱英吓住了,她看着手术单,一时不知所措。余爱英马上向开化县供销社汇报了此事,县社分管领导紧急申请为顾浩章垫付了医药费。

可手术后的顾浩章还是闲不住,因为医院不让抽烟,他两次逃出了医院。医院再次找到余爱英,没有办法,余爱英只能请了护工时时照顾他。

“每个月要给他烟钱,大事小事

都找我,他是我娘舅呗。”余爱英开玩笑说。

托管中心事务繁杂,照顾顾浩章尤其费心。每次邻居告状到余爱英那里,她都会佯装生气:“你要听话,不可以随意点火,再这个样子我们就不来看你了。”平日没什么表情的顾浩章也会笑一笑。

虽然这样吓唬他,但每年中秋、春节等大大小小的节日,余爱英都提前两天把过节的东西送到他家里,这也是顾浩章最开心的时候。

不只是余爱英,建材厂周围还居住了不少原厂的老职工,每当春节饭店歇业,余爱英便请他们帮忙,让顾浩章到他们家里吃饭、过年。几十年间,照顾顾浩章成了这里每个人默认的分内事儿。

有存款的老人

“我们要让他有尊严地活着。”开化县供销合作社资产托管中心主任江忠说。

2012年,余爱英退休,照顾顾浩章的“接力棒”传到了徐经宵、江忠等人手中。

顾浩章自理能力很差,徐经宵接手后,帮他办理了身份证、医保卡、工资卡,不仅让他晚年生活有了保障,生活得也体面。

2020年,徐经宵也退休了。几年间,徐经宵为他管理工资、规划日常开销,如今顾浩章的账户上已经攒了10万元。“最起码让他生病了,能够看得起病。”徐经宵说。

但大家担心的事情还是发生

了。

2021年9月的一个晚上,开化县供销社托管中心的江忠接到饭店老板的电话:“已经两顿饭都不见顾浩章来吃了。”放下手机,江忠立马请居住在附近的原建材厂退休职工苏文星前去顾浩章家中察看。果然,顾浩章躺在床上,含糊地说着不舒服。苏文星连夜将他送到开县人民医院,江忠也紧急赶到医院为其办理入院手续。经医院确诊为高血压引起的脑梗,住院治疗半个月才康复。

顾浩章生病后,为了更好地照顾他,开化县供销社为他找了新的住所,安排了更多人看护他。

保留最长久的“传统业务”

近十年里,开化县供销社每次换领导,江忠都去汇报这件事,每次也都得到了特别“照顾”,这是当地供销合作社保留最长久的“传统业务”之一。

40年间,一个个普通的供销合作社干部职工,用爱心和奉献默默守护着这位孤寡残障老人,为他孤独的人生带去了温暖与慰藉,用行动诠释了“合作互助”的供销合作社精神。他们没有大肆宣扬,更没有留下什么照片资料。

“明年我就要退休了。”江忠还有些放心不下。

“你们都退休了,他怎么办?”记者问。

“会一代代传下去的,没有人会放弃他!”江忠答。

据中华合作时报

全力聚焦“三农” 助力乡村振兴 什邡市农民专业合作社培训工作会议召开

□本报记者 高明山 李鹏飞



为进一步加强和规范全市农民专业合作社财务管理及示范社申报监测等工作,规范提高农民专业合作社发展质量,促成农民专业合作社与金融机构的良性合作,近日,四川什邡市农民专业合作社培训工作会议召开,来自全市的农民专业合作社理事长代表、各镇(街道)分管农民合作社领导及农业中心负责人、什邡市供销社业务股室负责人等50余人参会。什邡市供销社党委书记、理事会主任李鉴到会指导并讲话。会议特邀泸县供销社理事会的副主任洪代富现场授课,什邡市供销社全体班子成员出席会议。

会上,什邡市税务局的田运贵老师就农民专业合作社税收政策、财务知识管理及相关事项进行了详细讲解和规范指导;巩春胜律师就成立农民专业合作社的意义、设立程序、盈余分配制度、规范运作等角度同与会人员一道对《农民专业合作社法》进行了深入解读;农商银行什邡支行还现场为部分合作社进行了现场预授信,授信额度从100万-400万元不等,为全市农民合作社整体授信10亿元,切实为农

民专业合作社解决“融资难”问题,助力什邡市乡村振兴。

洪代富分别就供销合作社的发展历程、深化供销合作社改革背景、泸县供销社改革发展经验作了详细介绍,特别是对乡村振兴战略中供销合作社如何发挥职能作用,依托“三社融合”写好两项改革“后半篇”文章、创建基层供销合作社的意义、怎样创建基层供销合作社、如何发挥基层供销合作社的作用等内容进行了经验交流和有针对性的指导。

随后,李鉴强调,要加强对接,实现双赢局面。要善于借助金融机构融资平台,促成专业合作社与银行的良性合作,增强农民专业合作社在市场竞争中的竞争优势。要统一思想,全力聚焦三农。供销社要充分发挥部门指导、扶持和服务管理职能,把大力规范发展农民专业合作社作为切入点,推动全市农业农村经济发展。要提高站位,强化大局意识。促进农民专业合作社做大做强、规范运行、提升服务,增强带动,成为农民靠得住、政府用得上、带动能力强的新型农业经营主体。(什邡市供销社供图)

成都市青白江区供销社 加强安全巡查 全力抗旱保秋种



近日,成都市青白江区供销社多举措加强系统内重点区域安全巡查,全力以赴开展抗旱保秋工作。

严排查,除隐患。青白江区供销社组织专人检查了系统各公司、基层供销社、对外出租房、网点、仓库等重点区域安全,主要对消防安全、用电用气安全、应急通道是否畅通等进行了严格排查。经过排查,发现隐患4处,现场整改3处,1处限期整改。并及时对前期存在的2处隐患问题进行了“回头看”,均已整改到位。

强宣传,重研判。系统各单位依托为农服务中心、庄稼医院,组织党员志愿者深入田间地头提供技术指导,积极减轻热害影响,并通过各种方式大力宣

传抗旱、肥料施用知识,及时组织农户开展抗旱保秋。

备物资,强服务。一是提前做好农资化肥、抗旱防汛物资储备,为抗旱及灾后生产恢复提供保障。截至目前,全系统已组织储备各类化肥500吨、农药20余吨,防汛编织袋12000条。二是深入农资经营服务网点开展质量安全检查2次,下架临期、过期农药26公斤,切实保障了抗旱保秋物资质量安全。三是全力保障市场供应不涨价。供销社系统所有企业面向群众的经营服务网点,要求维持价格稳定。对市场紧缺的货源,严谨评估进货价格,强化管理,严禁囤积货源、哄抬物价。目前系统各网点市场价格稳定,物资供应井然有序。

通讯员 李薇文 / 图



农机合作社助丰收

近日,四川省巴中市南江县长赤镇长青农机专业合作社几名农机手在建华村为村民收割稻谷。

近年来,在国家农机购置补贴政策和市场的双重推动下,农民购机热情高涨,农机合作社应运而生,地处川东北山区的南江县长赤、红光、侯家等乡镇的水稻机收率普遍达到80%以上。

刘晓龙 特约记者 肖定怀 摄

攀枝花市供销社 发展村集体经济 助力乡村振兴

□邹阳 本报记者 丁明海

去年以来,四川省攀枝花市供销社以做实两项改革“后半篇”文章为契机,加快推进基层社建设,有效弥补农村服务短板,助推村集体经济取得积极成效。目前,全市已建成基层社示范社25个,其中有17个基层社示范社已开展运营,实现销售额447万元。

着力完善综合服务功能。新建基层社依托村级党群服务中心建设综合服务站,由攀枝花市嘉会农业科技有限公司负责配送管理,主要

提供农资供应、测土配方、农机租赁、农技培训、大田管理、土地托管、土壤改良、益农信息、农村电商、农产品收储等服务,截至目前,组织200余名科技人员下乡提供农技服务110余场,配送4400余吨农资直达基层社,覆盖典型病害防治涉及耕作面积12万余亩,受益村民2.3万余人。

坚持保障农民群众利益。持续强化基层社与农民紧密联系,设置一定比例的农民社员股,坚持自

愿、平等、互利原则,广泛吸纳村社愿、平等人入社入股,把供销社与农民变成了利益相连的“股东”关系,通过按股分红、交易量返还等激励机制,大大调动了农民入社参与的积极性。截至目前,全市供销社系统累计吸纳基层社社员1.9万余人,今年已完成年度目标任务355%。

有效推动集体经济壮大。通过党建引领、村社共建模式,供销社和村集体经济组织共同组建基

层社,市、县供销社积极争取省、市、县财政奖补资金以入股方式投入到基层社,坚持分红不分利原则,将基层社盈利分红资金继续用于扶持基层社持续发展,既保障了村级集体经济组织利润分配,也保障了供销社在引领产业发展中的主导作用。通过开展农资、日用品等经营,破解集体经济发展缺乏有效组织形式和载体的难题。截至目前,实现村集体经营性收入600余万元。