

成都口岸首次从智利进口西梅

近3个月进口水果总量是2019年全年的45.68倍

□本报记者 李祥文/图

近日,满载着约120吨智利西梅(Prunus domestica李子),一架从智利圣地亚哥起飞的波音747-8F全货机降落在成都双流国际机场。

去年11月,智利车厘子是成都机场口岸首个恢复指定监管场地功能的产品。3个月后,成都口岸再次从智利大批量进口水果——西梅,这也是成都口岸首次进口智利西梅。

国际门户枢纽、国际消费中心城市,这是成都市委十四届二次全会暨市委经济工作会议的两个热议主题。双流作为开放门户,以高水平开放为引领,做强“国际航空门户枢纽”核心功能,目前,成都双流国际机场在飞国际货运航线已达30余条。与此同时,“空中贸易走廊”打通之后,源源不断的国际货物从双流口岸流入,持续满足人们对美好生活的需求,助力成都打造国际消费中心城市。

据双流机场海关提供的数据显示:近三个月,成都双流机场口岸进口水果的总量近2000吨,是2019年全年进口水果总量的45.68倍。亮眼的数据之下,成都打造“国际消费中心城市”的势头强劲。

智利西梅来了

本月成都口岸将进口745吨智利西梅

在南半球的智利,现在正是西梅上市的旺季。一颗生长在智利农场的西梅,要经过怎样的跨洲际旅行,才能抵达成都市民的餐桌?

对于生鲜水果来说,时效是生命线。作为这批西梅的贸易商,鑫荣懋果业科技集团相关负责人向记者算了一笔“时间账”:首先,在农场里,西梅需要4个小时采摘。采摘好的西梅立即运到包装厂进行“速冷”和包装需12个小时。然



后,打板,把货送到机场货站,再飞30个小时抵达成都……

“估算下来,最快仅需65小时。”该负责人表示,从采摘、预冷、包装、飞行……最后到成都消费者的购物袋,一颗鲜嫩多汁的西梅需要跨越2万公里的航程,才能真正完成它的跨洲际之旅。

该负责人告诉记者,今年2月期间,745吨西梅将通过成都口岸进入中国市场,这次是该公司首批智利西梅包机抵达中国。

打造“国际消费中心城市”

近3个月水果进口总量是

2019年全年的45.68倍

成都市委十四届二次全会暨市委经济工作会议提出,加快建设国际消费中心城市,大力促进消费扩容提质。成都的消费市场“暖”起来没?国际贸易复苏得如何?

“45.68倍!”双流机场海关给出了一个亮眼的数据。这三个月的进口水果量的成绩是2019年的全年总量的45倍之多,说明了消费市场的需求旺盛。

之前近2000吨车厘子的市场反应,让企业尝到了消费回暖的甜头,也给予了企业再次进口其他水果的信心。“国内市场的需求旺盛,特别是高端进口水果,网红水果,

非常具有市场潜力。”该负责人表示,在智利车厘子下市之后,他们再次将目光瞄准智利西梅。这批进口水果将从成都辐射到全国市场。

“除了车厘子和西梅,我们未来还希望通过包机形式进口更多的优质南美水果,进口葡萄、蓝莓等水果,丰富南半球的反季节水果供应。”该负责人表示,期望通过这条“空中贸易走廊”,通过包机的形式,用最快的速度把拉美的产品运到成都,送到中国消费者手中。

建设国际门户枢纽

近3个月拉美航线包机频繁

成都到拉美的货运航线,是近三个月的热门航线。

2022年11月4日,双流开通“成都-布鲁塞尔-圣保罗”国际货运航线。紧接着,当月24日,近2000吨智利车厘子,以每周2架包机的频率,陆续通过这条航线进入中国市场。3个月后,745吨西梅再次乘坐包机跨洋远行。

据悉,2022年,双流实施货运扩能行动,新开通圣保罗等6条国际货运航线、总量达30条。国际(地区)货邮吞吐量实现22.1万吨,实现53.7%的逆势增长。其中,稳定运营的国际定期货运航线增至21条,加密芝加哥、阿姆斯特丹、布鲁

塞尔等骨干航线频次,已基本形成通达欧洲、北美、亚洲的货运骨干航线网络。

围绕“做强国际航空门户枢纽”的核心功能,双流正在推进双流国际机场“客货并举”转型发展,构建泛欧泛亚航空货运枢纽。到2027年,双流将稳定开行31条以上覆盖全球重要节点城市的国际全货机航线网络,货邮吞吐量突破100万吨。

选择成都双流口岸 保鲜产品通关“零延时”

作为西南地区功能最齐全的空港口岸,双流国际机场具备进口冰鲜水产品、食用水生动物、水果、肉类、种子种苗等5类海关指定监管场地。

“我们在全球40个国家和地区开展水果业务,深化全球供应链布局,形成了国内外优质水果稳定的供应链。”鑫荣懋相关负责人表示,作为生鲜水果的贸易方,对物流方的“靠谱”,对通关的“高效”,对冷链运输的设备等,都有很高的要求。

“成都双流口岸的通关时效媲美‘北上广’等沿海城市,这对我们生鲜冷链的进口商来说非常重要。”该负责人说,选择从成都双流口岸进入中国,也是对成都口岸服务等级的信任。

据悉,成都双流机场海关始终将促进外贸高质量发展放在首位,持续优化口岸营商环境,7×24小时通关验放,通过提前介入指导,优化通关模式,设立鲜活易腐产品绿色通道,365天全年无休随到随检,力保鲜活易腐产品通关零延时。同时加大对不合格鲜活易腐产品的查验力度,保障鲜活产品“管得住,放得快”。

四川着力建设 食品产业先进制造集群

□本报记者 赵蝶

为助力建设新时代更高水平“天府粮仓”,重点产业培育上,四川将制定实施全省食品轻纺产业提质倍增计划,落实《支持预制菜产业高质量发展的若干措施》,做大做强优质白酒、粮油加工、肉制品加工、精制川茶和果蔬加工项目。同时,设立工业和信息化助推乡村振兴专项资金,支持欠发达地区农产品加工企业开展自动化、智能化技术改造。

加工园区建设上,推动农产品主产区建设农产品加工园区,支持园区产业载体、配套设施和公共服务平台建设,引导加工企业入园发展。开展省级农产品加工示范园区专项宣传活动,复制推广典型经验。此外,组织认定一批预制菜产业园区。

产品市场开拓方面,加强线上线下产销对接,举办食品工业预制化发展大会,开展成渝美食工业博览会等活动,提升“天府粮仓”品牌市场影响力。

示范项目支撑上,将更多农产

四川省德阳市旌阳区市场监管局 召开“春雷行动2023”工作推进会

□王月 本报记者 高明山 李鹏飞/文/图



为充分发挥市场监管职能优势,坚决守牢市场监管领域安全底线,保护人民群众合法权益,助力推动高质量发展,近日,四川德阳市旌阳区市场监管局组织召开“春雷行动2023”工作推进会,该局班子领导、执法队、子行动牵头股室、各监管所负责人参加会议,该局副局长严浪主持会议。

会上,执法队通报了全局案件办理情况,各子行动牵头股室汇报了前期工作开展情况及下一步工作打算,分管领导就下一步工作进行了安排部署。

会议强调,要提高政治站位,明确职责。积极践行“讲政治、建铁军,强监管、保安全,优

四川绵阳推出新款工业无人机

□本报记者 杨明 实习记者 吕婕/文/图



随着“十四五”期间国家空管、空域改革启动、低空空域改革试点不断拓展、基础技术和资源供给的完善和法律法规持续优化,使得更能胜任复杂环境下作业的工业无人机应用场景日益完善。

在此背景下,作为中国唯一科技城,近日,绵阳推出了由一知名企业研发生产的“T25型全自动无人直升机系统”。

“该直升机系统兼具全自动、超视距、大载重、长续航飞行的能力,可以实现无人机集群任务执行、全自动巡航作业与全实时获

第一书记当「红娘」 村民致富有「盼头」

□徐咏秋 冯林林 本报记者 魏彪

近日,记者在采访中了解到,四川广元苍溪县乡镇供水有限公司驻龙寨村第一书记黄光明针对该村土地撂荒多、基础设施不配套、果蔬产品销售难等问题,牵线搭桥,精准帮扶,推行“猕蔬猕油”套种,有效带动村民增收致富。

龙寨村位于苍溪县河地镇西北角,距苍溪县城65公里,属典型的偏远山区,大多数青壮劳力常年外出务工,导致土地撂荒严重。黄光明积极向上争取项目资金,带领村民复垦“撂荒地”,改造低效园,对无劳力农户的土地采取流转或“代种代管”模式实现复垦种植。在他和同事的共同努力下,村里建起了120亩猕猴桃种植园,然后采取“五统一分”模式将该园折算划分到56户承包户,实现“大园区”向“小业主”“撂荒园”向“致富园”的良性转变。

为解决猕猴桃园前期无收入的问题,黄光明和当地村干部一道在落实“猕蔬猕油”套种的同时,间作大叶芥菜短期作物,采取“公司+专合社+农户”模式解决技术和销售短板。黄光明利用人脉资源,牵线搭桥当“红娘”,与阆中一家食品公司签订订单销售合同,邀请农技专家前来培训技术,确保农户“种得下、种得好、卖得出”。近日,该村110多亩大叶芥菜喜获丰收,效益可观。

“我在黄书记的鼓励下,先是种了3亩猕猴桃,领取了4500元的补助,这下我更有干劲了,又套种了大叶芥菜,这次收获15吨,卖了5400多元!”村民向定超高兴地说。

“一开春,这片猕猴桃园套种的110多亩大叶芥菜收获了550多吨,全都被签约公司收购了,卖了20多万元!非常感谢黄书记!”河地镇镇长贾勇笑得合不拢嘴。

“驻村的黄书记来了我们村以后,村里的撂荒地问题得到解决,通过猕猴桃产业发展奖补政策和争取帮扶单位支持,筹集资金23万元,建起了新植猕猴桃园,产业发展起来了,村集体经济壮大了,人气商气也越来越旺,老百姓的日子越过越红火。”龙寨村党支部书记彭虹杰介绍。

黄光明表示,下一步,将按期完成村里产业发展等重点工作,做好本职工作,进一步壮大村集体经济收入,带动全村群众早日实现共同富裕。

打造交流平台 实现合作共赢

第二届贵州省白酒企业商会迎新年会举行

□本报记者 吴文俊/文



近日,由贵州省白酒企业商会主办,贵州白酒产融服务平台——“去融酒”和中国民生银行股份有限公司贵阳分行联合承办的“同心同行 把酒共会”第二届贵州省白酒企业商会迎新年会在贵阳举行。

成立于2014年的贵州省白酒企业商会,历经8年的沐风栉雨,如今整装待发,与全体会员企业一起,一步一个脚印地向第9个年头迈进。此次活动的举行目的在于打造交流平台,实现合作共赢,进一步增强贵州省白酒企业的影响力和凝聚力。

贵州省白酒企业商会会长丁远怀特邀中国酒类流通协会秘书长秦书尧,著名战略咨询专家、智纲智库创始人王志纲等专家学者、行业大咖、一线工匠与企业家朋友欢聚一堂,围绕白酒行业融合发展、科技创新、产业升级等主题进行深度探讨及趋势分享。

贵州白酒企业商会轮值会长朱伟作《2022年商会年度工作报告》和《白酒经营情况汇总报告》,并对白酒产业2023年的发展进行展望和分析。

朱伟提出,“酱酒热”将酱酒推到前所未有的高度。作为贵州首位产业,酱酒消费产量稳中有进。但与此同时,白酒产品属性决定了内需规模总量,白酒消费需求总量相对恒定,省内外、业内外大规模布局酱酒产业,将对未来市场竞争格局产生重大影响。国际市场拓展也困难重重。朱伟认为,酒企的发展一定不能冒进,要总结上一轮酱酒热的成败得失为迎接新一轮的成长梳理出规则,梳理边界和底线,避免再度踩坑。

谈到数字经济及酒类创新,秦书尧认为,数字经济可以对酒业生产、销售“赋能”,不但可以再造酒类流通方式,而且能重塑厂商关系和消费者关系,再造酒类消费的场景、体验和价值。更高的现代化水平,与美好生活更高的融合度一定是酒业高质量发展的方式所在,也是酒企建立未来竞争战略优势的重要途径。

会上,贵州省文化产业投资管理公司、厦门建发股份美酒汇、贵州省白酒企业商会、中国民生银行股份有限公司贵阳分行与“去融酒”平台签署了三方战略合作协议。中国民生银行股份有限公司贵阳分行同贵州省白酒企业商会及其会员单位进行了金融授信仪式。

王志纲上台分享了中国民营经济的发展大势。谈及酱酒行业的未来,同时结合贵州白酒产业的发展趋势,王志纲判断,酱酒以“产品为王”的时代已然不再,行业需要创新,要以“内容为王”,而以内容为主就是卖生活。高屋建瓴又见著于微博得满堂喝彩。

会议最后,丁远怀作总结发言。他表示,酱酒品类的特性,对品质的要求推动了酱酒的火热。下一步,商会要把品质放在更加突出的位置,走好每一步,坚守品质,共创价值,夯实高质量发展的基础,为今后的发展做好衔接,努力推动贵州省白酒产业的开放、创新和融合发展,把酱酒做得越来越好。

谋划长远,始于足下。新的一年,商会将准确把握工作会议部署要求,做好统筹和服务,齐心协力,突破局限,形成共促与企业高质量发展合力,携手并进,共同进步。