

四川广元苍溪岫云村： 因村施策 跑出集体经济“加速度”

□冯金虎 本报记者 魏彪 文/图



近日，在四川广元苍溪县岫云村岫云工程材料有限公司生产车间，机器轰鸣，工人们正忙碌地穿梭在生产线上。“这是岫云村集体与返乡企业家联合创建的，企业全额投资1200万元，村集体以土地入股，利润10%归岫云村集体。建材厂预计年产值3000万元，可吸纳60人就业。预计集体经济年收入在50万元左右。”岫云村党总支书记李君介绍说。

岫云村幅员面积7.6平方公里，辖6个村民小组，541户、1900人，有耕地3817亩，森林覆盖率高达63.7%。阳春三月，从秦巴山深处的苍溪县城沿苍旺公路出发，穿过一座座

山丘，不久便能在太阳山顶看到山坳里的岫云村。漫山遍野的桃花、梨花、杏花、油菜花，走在岫云村道上，错落有致的川北民居、赏心悦目的庭院小景，让人身处青山绿水间，徜徉于诗情画意里。

看似美好而恬静的田园风光，以前却与贫穷、落后和闭塞挂钩，睁眼便是大山，没有路，更望不到头。2008年，岫云村没有支柱产业，村民人均可支配收入不足2000元，集体经济收入为零，就是这样一个贫困小村，在脱贫攻坚和乡村振兴的大背景下，走上一条脱贫致富的康庄大道，集体经济大跨步发展。

“从前住的是土瓦房，现在你看我们的小楼、小庭院，简直跟城里一样。”村民吴宗芬正在参加每月一日的公益劳动，她的话语中充满自豪。岫云村如今旧貌换新颜，村庄干净整洁，环境美化绿化，垃圾污水统一收集，村道硬化，群众的获得感和幸福感明显提升。

“不仅要改善基础设施建设，还要把集体经济搞好搞活，让村民腰包鼓起来。”岫云村山多坡陡，村民单靠种地没法实现脱贫致富，必须谋划产业发展。在多方请教论证后，岫云村将目光锁定在种植传统生态农作物和饲养家禽家畜上。“当时互联网购销在农村还很少见，我们决定采用‘互联网+实体平台+农户’模式。一方面坚持传统小农户生产方式，鼓励农户生产‘时光鸡’‘岁月鸭’‘年华猪’等绿色农产品；另一方面通过网上渠道销售和岫云村汤馆扶贫体验中心销售，将农产品销往城市家庭。”岫云村副书记赵登伟表示。利用互联网思维，将城市与乡村联系在了一起，让农民通过劳动能改变自己的生活。

2022年，“岫云村”牌农产品销售突破1000万元，岫云村汤馆扶贫体验餐厅年营业额达到800万元。村民人均年收入达到3万元，家家户户都开上了小轿车，村集体经济分红突破20万元。自身发展的同时，岫云村还带动周边近60个村落超3000户农户致富增收。那个昔日落后贫穷的小山村走出了一条脱贫致富的岫云村模式，完成了从贫困村到乡村振兴示范村的华丽蝶变，村集体经济步入“快车道”。

通过十多年的发展，岫云村品牌不断深入人心。推动农村集体经济快

速发展，单靠农业“一条腿”走路不够稳，单靠岫云村一点点积累发展壮大也快不了，经过村民大会讨论，岫云村想到了“代加工”的路子。

因白驿地下水富含多种有益人体的稀有矿物质，岫云村找准商机，跟桦坝凤仪湾矿泉水公司签订合作协议，代加工生产“岫云村苍山溪水”矿泉水，每销售一瓶村集体经济就有0.1元收入，2022年试产销售突破50万瓶。雪梨销售受季节影响较大，岫云村看准市场，和苍溪食为天公司合作，代加工“岫云村”雪梨膏，疫情期间，雪梨膏因润肺止咳，市场供不应求。“岫云村”牌薄皮蛋年销售10万只、腊肉香肠供不应求。

2023年1月，村集体投资500万元的农产品加工中心动工建设，投资600万元，集民宿餐饮、会议培训、电商直播于一体的岫云村青年创业中心建成试营业，岫云村集体经济实现了“多条腿”走路。

“‘岫云村’是一个品牌，有非常大的延伸性，乡村振兴，我认为要跳出农业思维，用商业的思维谋发展，跳出岫云村这个地理版图来实现岫云村更大的发展，未来岫云村要实现餐饮连锁化、劳务专业化、建材市场化、农产品品牌化和民俗多元化。”李君滔滔不绝地说起自己的规划。“岫云村的定位是连接城市与乡村，我们不仅要实现农产品进城，还要实现城里人下乡。比如客户在我们的扶贫体验餐厅里消费到一定的额度，那么他就可以带着家属在我们岫云村免费吃住、体验一段时间的农家生活，实现产品与人的双重流动，这样才能真正地实现产业振兴，实现村民致富，集体经济腾飞。”



张忠孝(中)操作体验依贝农机器具

□ 本报记者 李艳 文/图

近日，四川省水电集团原党委书记、董事长张忠孝带队赴四川依贝智能装备有限公司调研座谈。

四川依贝智能装备有限公司董事长张杰向考察团介绍时说，四川依贝智能装备有限公司是由四川国光园林科技有限公司2021年战略投资一百科技公司组建而成，依贝作为国光园林全资子公司，是一家集研发、制造、销售、服务为一体的工业级新能源设备品牌运营商。其前身一百科技公司，于2010年在上海成立研发中心，2014年在成都成立研发中心，在丘陵地区农机领域具有先进发展经验。

考察团一行先后参观了国光作物调控技术研究院、古树名木保护研究所、依贝智能农机展示厅等，张杰为考察团准备了新动能园林机具现场体验，并随后举行了现场座谈会。四川丘陵地区的农产品存在着产值低、劳动成本高、农村空心化等问题。如何提高丘陵地区农民生产力、提高农产品产值、为市场做增量，需要依贝农机这样的本土企业进一步创新服务方式，进而实现农机高质量发展。就依贝产品深入农村农业及城市园林走向的发展和销售渠道，与会嘉宾提出了合理化的建议和观点。

张忠孝表示，依贝农机要发展，其中市场是前景，销售是动力，产品是关键，技术是保证，管理是核心。农业的根本出路在于机械化，农机发展要深化改革，整合资源，突出重点，科技攻关，转变机制，集约经营，在种管收藏各个环节配套推进，占领世界农机至高点，才能有效地提高土地利用率和粮油生产率、劳动生产率、机械普及率。

实施乡村振兴战略，离不开农业科技的支撑。在政府的主导下各农业机械企业、科研单位，进一步开展农业创新型技术研究，从政策上为本土企业争取创新发展支持，在解决我国农机瓶颈技术的同时，提升农业生产效率 and 市场竞争能力，提高农机装备作业效率和智能化水平，推动农业转型升级。

四川苍溪： 羊肚菌喜获丰收 村民致富有奔头

□郑小晗 徐克瑜 本报记者 魏彪

“嘿，你看这个个头才大，足足有35克！”近日，走进四川省广元市苍溪县文昌镇鸳鸯村羊肚菌种植基地，眼前一片繁忙的劳作景象——朵朵如雨伞般的羊肚菌破土而出，密密麻麻长势十分喜人，村民们娴熟地采摘着个头大的羊肚菌，脸上洋溢着幸福的笑容。

2022年，文昌镇鸳鸯村为助农增收致富，积极调整产业结构，与驻村帮扶单位联合组建昌圣实业有限公司大力发展种植产业，充分利用羊肚菌“短平快”的优势壮大村集体经济，并采用“企业+村合作社+农户”的利益联结机制，实现风险共担、成本互摊、利润共享，确保农户利益不受损。

为了拓宽村民增收致富的渠道，鸳鸯村今年投入30余万元，在原有的种植面积基础上，又扩大了5亩土地，预计采收羊肚菌8000余斤，销售额达70万元。“政府帮我们村里请了羊肚菌种植专家来指导，对羊肚菌浇灌、通风、菌林的细微变化等方面的问题进行面对面解惑、手把手教学。同时昌圣实业有限公司还对接采购商，确保了丰

收。”鸳鸯村党支部书记宋刚说。

由于羊肚菌对生长环境要求比较高，在育种、种植、管理、采收等各个环节都需要大量劳动力，此羊肚菌基地已为当地70多名村民创造了就业岗位。谈到羊肚菌产业的发展，鸳鸯村46岁的村民向阳兴奋地说：“现在产业发展起来了，我们在家门口就能挣到钱，每天都有工资，劳动强度也不大，也能照顾家里的老人和小孩。”

“鸳鸯村坚持以党建引领促进乡村振兴，着力发展羊肚菌产业，为农业供给侧结构性改革和巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接注入了活力，带领群众增收致富，这一举措取得了很大的成效。”文昌镇党委书记尹强介绍。

近年来，文昌镇以点带面，在全镇打造“一村一品”特色产业模式，挖掘每个村的特色，如权家村的翠冠梨、红瓦村的猕猴桃等，充分依托苍溪县红色资源优势，实现“文旅+农旅”融合发展，以实实在在的工作成效提升群众的满意度和幸福感。



智慧农业助农增收

乘着“一带一路”的东风，四川省南充市高坪区江陵镇与来自法国、荷兰的农业公司合作，搭建全气候智能温室，精准调控光照、温度、湿度、水肥、二氧化碳浓度等条件，实现农作物的全季节、工厂化生产。近日，该温室无土栽培的樱桃串珠番茄迎来今年首季投产，产量是普通土地种植的10倍，一年可连续10个月采摘，产品订单销往北京、上海、广州等地的大型超市，将带动当地农民年收入2.6万余元。

刘维 特约记者 邱海鹰 摄

四川能投集团首单 跨境 I-REC 国际绿证交易合同顺利完成

□ 本报记者 赵琛

近日，四川能投双碳产业发展有限公司与新西兰一企业签订了 I-REC 国际绿证交易合同，并完成了 I-REC 国际绿证的交易。

I-REC 国际绿证全称 International Renewable Energy Certificates，即国际可再生能源证书，国际公认的可再生能源消费记录标准，是国际碳交易市场的重要组成部分。由于该证书被碳披露组织接受和认可，被世界知名大企业购买用于抵消自己的非绿电消耗排放，以实现企业自身的碳减

排和碳中和。

本次的交易企业是一家来自新西兰的公司，团队成员曾为 WWF（世界自然基金会）、摩根大通等企事业单位服务，具有丰富的成熟碳市场发展和金融服务经验。本次交易是四川能投双碳产业发展有限公司首次和海外客户进行交易，交易标的为 50000 张 I-REC 国际绿证，对应了 50000MWh 的水电发电量，由双碳公司从四川某水电公司购入。交易标的金额 5600 美元（约 38400 元人民币），目前货款已支

付至公司开户分行，待银行审核后，进入双碳公司人民币银行账户。

水电发电量可直接签发国际 I-REC 绿证，而四川能投集团内部拥有数目庞大的水电资源，能够创造出大量额外的新增收入。但 I-REC 国际绿证的签发有一定成本，且仅在规定的周期内有效，超期将被作废。开发后如果不能在期限内完成销售回款，将造成资产损失。前期受限于销售渠道的狭窄，四川能投集团内部的水电资源未能被大规模开发。

本次交易是四川能投集团第一笔以水电发电量为标的物直接与海外公司签订的碳交易合同。本次交易的顺利完成，成功打通了公司国际碳交易通道，为进一步完成国际绿证的交易积累了经验。传统的碳交易合同通常是由国内的中介公司代理进行交易，售价较低。本次双碳公司成功开辟了国际碳交易市场，能够直接面向海外碳客户，保证未来水电板块稳定的碳交易市场和良好的收益。为集团大规模开发水电碳资产，打通了一条新的道路。